



KarenCrowd

گزارش ارزیابی طرح تأمین مالی جمعی
توسعه ساخت و آبکاری سینی کابل و نردبان کابل
(متعلقات تابلو برق)

متقاضی:

«شرکت گروه صنعتی منور گستر اسپادانا»

عامل:

شرکت دانش‌بنیان گروه پیشگامان کارآفرینی کارن

نهاد مالی:

شرکت کارگزاری بانک کارآفرین

تاریخ گزارش: اردیبهشت ۱۴۰۳



خلاصه مدیریتی

مشخصات متقاضی

| | | | |
|---|------------------------------|---|-----------------------------------|
| وبسایت: | محل ثبت: | تاریخ ثبت: | نام شرکت: |
| www.galvanize-mg.com | استان: اصفهان شهر: اصفهان | ۱۳۸۸/۰۲/۲۸ | منور گستر اسپادانا (سهامی خاص) |
| پست الکترونیک: mg.espadana.co@gmail.com | | وضعیت دانش بنیانی: <input type="checkbox"/> دانش بنیان <input checked="" type="checkbox"/> غیر دانش بنیان | |

اطلاعات طرح و محصول

| | |
|---|--|
| (۱) نام طرح: توسعه ساخت و آبکاری سینی کابل و نردبان کابل (متعلقات تابلو برق) | |
| (۲) حوزه فعالیت: | |
| <input type="checkbox"/> کشاورزی، فناوری زیستی و صنایع غذایی | <input checked="" type="checkbox"/> سخت افزارهای برق و الکترونیک، لیزر و فوتونیک |
| <input type="checkbox"/> دارو و فرآورده های پیشرفته حوزه تشخیص و درمان | <input type="checkbox"/> فناوری اطلاعات و ارتباطات و نرم افزارهای رایانه ای |
| <input type="checkbox"/> مواد پیشرفته و محصولات مبتنی بر فناوری های شیمیایی | <input type="checkbox"/> خدمات تجاری سازی |
| <input type="checkbox"/> ماشین آلات و تجهیزات پیشرفته | <input type="checkbox"/> صنایع فرهنگی، صنایع خلاق و علوم انسانی و اجتماعی |
| <input type="checkbox"/> وسایل، ملزومات و تجهیزات پزشکی | |
| (۳) کاربرد محصول: در سیم کشی برق ساختمان ها، یک سیستم سینی و نردبان کابل برای نگهداری و هدایت کابل های الکتریکی عایق مورد استفاده برای توزیع برق، کنترل و ارتباطات به کار می رود. سینی ها و نردبان کابل معمولاً برای مدیریت هدایت کابل ها در ساخت و ساز تجاری و صنعتی مورد استفاده قرار می گیرند. کابل های جدید را می توان با قراردادن در سینی کابل، به جای کشیدن آنها از طریق یک لوله جدید، اجرا نمود. علت استفاده از نردبان کابل نیز مواردی که تغییر در روند کابل کشی مورد نیاز است بسیار مفید واقع می شود. | |
| (۴) هدف از اجرای طرح: هدف از اجرای طرح توسعه کارخانه جهت تولید و آبکاری ۲۶۳،۱۵۸ متر سینی و نردبان کابل برای مدیریت هدایت کابل ها در ساخت و ساز تجاری و صنعتی در بازه زمانی دوازده ماه است. | |
| (۵) سرمایه مورد نیاز اجرای طرح (میلیون ریال): ۱۵۰،۰۰۰۰ | |
| (۶) مدت زمان اجرای طرح (ماه): ۱۲ | |
| (۷) سود کلی پیش بینی شده طرح (میلیون ریال): ۵۵،۲۶۳ | |
| (۸) میزان سود متعلق به سرمایه گذاران در مدت زمان طرح: ۳۴ درصد | |
| (۹) نحوه تقسیم سود: انتهای دوره | |
| (۱۰) معادل سود ساده سالانه متعلق به سرمایه گذاران: ۳۴ درصد | |
| (۱۱) معادل سود مؤثر سالانه متعلق به سرمایه گذاران: ۳۴ درصد | |
| (۱۲) تضامین و وثایق: ضمانت نامه تعهد پرداخت از صندوق های پژوهش و فناوری و چک صیادی شرکت | |

مشخصات، توضیحات و نکات کلیدی مربوط به موضوع طرح

- شرکت منور گستر فعالیت خود را در زمینه تولید و آبکاری گالوانیزه سینی کابل، نردبان کابل و سیستم ساپورتینگ آغاز نموده است و کار اصلی آن خدمات آبکاری گالوانیزه است.
- گالوانیزه گرم، یک فرایند مهم صنعتی است که برای محافظت از فلزات در برابر خوردگی استفاده می‌شود. یکی از مزایای بسیار مهم گالوانیزه گرم میزان عمر بلند آن است. باتوجه به ضخامت پوشش و مقاومت آن در برابر خوردگی، یک قطعه فلزی گالوانیزه شده گرم می‌تواند تا ۵۰ سال یا بیشتر در محیط باز بدون نیاز به نگهداری بماند و این امر باعث کاهش هزینه‌های تعمیر و نگهداری می‌شود.
- یکی از مهم‌ترین روش‌ها برای ایجاد پوشش روی بر سطح فولاد و آهن، گالوانیزه گرم است. طبق گزارش‌ها و بررسی‌ها، برای پوشش‌دادن ۴۰ میلیون تن فولاد، به طور سالیانه حدود ۲ میلیون تن روی به روش گالوانیزه گرم استفاده می‌شود. فولاد یکی از کالاهای اساسی و پرکاربرد در هر کشور است.
- هم اکنون صنعت گالوانیزه دچار تحول عظیم گردیده که دلیل عمده آن نیاز صنعت به قطعات فلزی با مقاومت بالا در برابر انواع آسیب‌ها و افزایش طول عمر آنها است. روش‌های مختلف گالوانیزه به‌صورت گرم هم اکنون برای بهبود کیفیت و مقاوم‌سازی قطعات مورد استفاده قرار می‌گیرد.
- هدف از اجرای طرح توسعه کارخانه جهت تولید و آبکاری ۲۶۳،۱۵۸ متر سینی و نردبان کابل برای مدیریت هدایت کابل‌ها در ساخت‌وساز تجاری و صنعتی در بازه زمانی دوازده ماه است.
- پروانه بهره‌برداری تولید و آبکاری سینی کابل و نردبان کابل دریافت شده است. همچنین افراد تیم حاضر با قوانین طرح و مجوزات لازم برای اجرای طرح آشنایی کامل دارند.
- شرکت منور گستر اسپادانا مواد اولیه خود را از بازار داخل تهیه می‌کند و دارنده بزرگ‌ترین وان مذاب در استان اصفهان با طول ۸ متر، ارتفاع ۱.۸۰ و عرض ۱.۵۰ متر است.
- سابقه فروش شرکت در سال ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲ به ترتیب مبلغ ۴۲.۹، ۸۵.۶ و ۱۷۵ میلیارد تومان بوده و در طی این سال‌ها به ترتیب ۳۷.۲، ۸۵.۶ و ۱۰۶ میلیارد تومان از آبکاری و گالوانیزه گرم درآمد حاصل نموده است.



فهرست مطالب

| | |
|---------|--|
| ۵..... | فصل اول - بررسی کلیات شرکت..... |
| ۵..... | ۱.۱ اطلاعات ثبتی متقاضی..... |
| ۶..... | ۱.۲ محل استقرار متقاضی..... |
| ۶..... | ۱.۳ خلاصه‌ای از سابقه فعالیت متقاضی..... |
| ۷..... | ۱.۴ ترکیب فعلی سهام‌داران متقاضی..... |
| ۷..... | ۱.۵ ترکیب اعضای هیئت‌مدیره متقاضی..... |
| ۸..... | ۱.۶ گزارش وضعیت اعتباری متقاضی و اعضای هیئت‌مدیره..... |
| ۹..... | ۱.۷ مجوزات و گواهینامه‌ها..... |
| ۱۰..... | ۱.۸ سوابق و قراردادهای فروش محصول طرح..... |
| ۱۰..... | ۱.۹ سوابق استفاده از ابزار تأمین مالی جمعی..... |
| ۱۱..... | فصل دوم - بررسی تیم..... |
| ۱۲..... | فصل سوم - بررسی فنی طرح..... |
| ۱۲..... | ۳.۱ مسئله محوری و راه‌حل پیشنهادی..... |
| ۱۲..... | ۳.۲ هدف از اجرای طرح..... |
| ۱۲..... | ۳.۳ مشخصات فنی و کاربردهای محصول..... |
| ۱۲..... | ۳.۴ برنامه عملیاتی..... |
| ۱۳..... | فصل چهارم - بررسی بازار طرح..... |
| ۱۳..... | ۴.۱ مشتریان هدف..... |
| ۱۳..... | ۴.۲ تعیین سهم قابل کسب از بازار طرح..... |
| ۱۴..... | ۴.۳ بررسی رقبا..... |



| | |
|--|----|
| فصل پنجم - بررسی مالی و اقتصادی طرح | ۱۵ |
| ۵.۱ سرمایه موردنیاز اجرای طرح | ۱۵ |
| ۵.۲ برنامه تولید، فروش و کسب درآمد | ۱۷ |
| ۵.۳ هزینه‌های تولید و سربار | ۱۷ |
| ۵.۴ جدول سود و زیان طرح | ۱۸ |
| ۵.۵ جریان وجوه نقدی طرح | ۱۹ |
| ۵.۶ بررسی شاخص‌های اقتصادی طرح | ۱۹ |
| ۵.۷ جدول زمان‌بندی جریان نقد اصل و سود طرح | ۲۰ |
| فصل ششم - بررسی ریسک‌های طرح | ۲۱ |
| پیوست‌ها | ۲۲ |



فصل اول - بررسی کلیات شرکت

۱/۱ اطلاعات ثبتی متقاضی

جدول ۱-۱ اطلاعات ثبتی متقاضی

| | |
|---|---------------------------------|
| گروه صنعتی منور گستر اسپادانا | نام شرکت |
| <input type="checkbox"/> مسئولیت محدود <input checked="" type="checkbox"/> سهامی خاص <input type="checkbox"/> سهامی عام <input type="checkbox"/> تعاونی | نوع شخصیت حقوقی |
| اصفهان | محل ثبت |
| ۱۰۲۶۰۵۴۳۹۱۳ | شناسه ملی |
| ۱۳۸۸/۰۲/۲۸ | تاریخ تأسیس |
| محمد رجبی اسلامی (رئیس هیئت مدیره) یا علیرضا رجبی اسلامی (مدیرعامل) | دارندگان حق امضا |
| ۱۰ | سرمایه اولیه (میلیون ریال) |
| ۱۷۵،۲۱۴ | سرمایه فعلی (میلیون ریال) |
| تولید انواع سینی کابل، نردبان کابل، سیستم ساپورتینگ و گالوانیزه گرم کلیه قطعات و سازه‌های فلزی | موضوع فعالیت |
| علیرضا رجبی اسلامی | نام و نام خانوادگی نماینده شرکت |

*اطلاعات اساسنامه در پیوست گزارش موجود است.

۱/۲ محل استقرار متقاضی

جدول ۱-۲ محل استقرار شرکت

| مالکیت | آدرس | محل |
|----------|--|--------------------------|
| استیجاری | اصفهان، خیابان فردوسی، نبش خیابان عافیت ساختمان غدیران، طبقه ۲، واحد ۴ | دفتر مرکزی |
| مالک | اصفهان. کیلومتر ۱۵ جاده علویجه، شهرک صنعتی بزرگ شمال اصفهان خیابان اندیشمندان ۲۶ | واحد تولیدی (مجتمع اصلی) |

۱/۳ خلاصه‌ای از سابقه فعالیت متقاضی

| توضیحات | |
|--|-----------------|
| شرکت منور گستر فعالیت خود را در زمینه تولید و آبکاری گالوانیزه سینی کابل، نردبان کابل و سیستم ساپورتینگ آغاز نموده است و کار اصلی آن خدمات آبکاری گالوانیزه است. | |
| <p>نردبان کابل</p> <p>نردبان کابل اجازه جریان حداکثر آزاد هوا را بین کابل‌های استفاده شده می‌دهد و باعث دفع بهتر حرارت بین کابل‌ها می‌شود و اجازه جمع شدن رطوبت بین کابل‌ها را نمی‌دهد. پله های نردبان نیز کابل سیستم مناسبی را برای بستن کابل‌ها به صورت افقی و عمودی ایجاد می‌کند.</p> <p>سینی کابل</p> <p>سینی کابل همانند نردبان کابل جهت انتقال خط کابل و برق استفاده می‌گردد که محافظت و استقامت بیشتری نسبت به نردبان کابل‌ها دارد.</p> <p>ساپورت</p> <p>این نوع سازه برای نصب براکت‌ها در انواع و اندازه های مختلف استفاده می‌شود.</p> <p>براکت</p> <p>این نوع سازه‌ها که به روی دیوارهای بتنی و سازه‌های فلزی نصب می‌شوند و برای نصب افقی سینی و نردبان کابل مورد استفاده قرار می‌گیرند.</p> <p>آبکاری گالوانیزه گرم</p> <p>امروزه از پوشش‌های آلیاژی برای بهبود در مقاومت در برابر خوردگی، سایش، پایداری حرارتی و ... استفاده می‌شود که از مهم‌ترین آنها پوشش‌های آلیاژی بر مبنای روی هستند که از روش تهیه آنها مشابه با روی خالص بوده و شامل: روی - منگنز (Mn-Zn)، روی - کروم (Cr-Zn)، روی - آهن (Fe-Zn)، روی - کبالت (Co-Zn) و روی - آلومینیوم (Al-ZN) هستند.</p> | محصولات شرکت |



۱/۴ ترکیب فعلی سهامداران متقاضی

جدول ۳-۱ ترکیب فعلی سهامداران متقاضی

| ردیف | نام سهامدار | نوع شخصیت | | نوع سهام | | کد ملی / شناسه ملی | درصد سهام | سطح تحصیلات |
|--------|--------------------|-------------------------------------|--------------------------|----------|-------|--------------------|-----------|-------------|
| | | حقیقی | حقوقی | عادی | ممتاز | | | |
| ۱ | علیرضا رجبی اسلامی | <input checked="" type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | عادی | | | ۵۰٪ | کارشناسی |
| ۲ | محمد رجبی اسلامی | <input checked="" type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | عادی | | | ۴۵٪ | کارشناسی |
| ۳ | حسین رجبی اسلامی | <input checked="" type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | عادی | | | ۵٪ | کارشناسی |
| جمع کل | | | | | | | | |
| ۱۰۰٪ | | | | | | | | |

۱/۵ ترکیب اعضای هیئت مدیره متقاضی

ترکیب اعضای هیئت مدیره مطابق روزنامه رسمی شماره ۲۲۸۷۶ شهرستان مورخ ۱۴۰۲/۰۷/۱۶ به شرح ذیل است:

جدول ۴-۱ لیست اعضای هیئت مدیره متقاضی

| ردیف | نام و نام خانوادگی | سمت | کد ملی | سطح تحصیلات | وضعیت سوء پیشینه |
|------|--------------------|----------------------|--------|-------------|-----------------------|
| ۱ | علیرضا رجبی اسلامی | مدیرعامل | | کارشناسی | فاقد سوء پیشینه کیفری |
| ۲ | محمد رجبی اسلامی | رئیس هیئت مدیره | | کارشناسی | فاقد سوء پیشینه کیفری |
| ۳ | حسین رجبی اسلامی | نایب رئیس هیئت مدیره | | کارشناسی | فاقد سوء پیشینه کیفری |

*گواهی عدم سوء پیشینه مدیرعامل و اعضای هیئت مدیره در پیوست گزارش موجود است.



۱/۶ گزارش وضعیت اعتباری متقاضی و اعضای هیئت مدیره

| | | | |
|--|--|--|------------|
| تاریخ: ۱۴۰۲/۰۱/۲۷ | | سابقه منفی: ۱ | شرکت |
| بدهی سررسید نشده: ۲۶ میلیارد تومان بدهی سررسید گذشته: ۱۴ میلیارد تومان | | خلاصه قراردادهای اصلی | |
| ضمانت نامه فعال ندارد | | خلاصه ضمانت نامه ها | |
| چک برگشتی ندارد و در لیست سیاه مؤسسات مالی قرار ندارد | | چک برگشتی | |
| نایب رئیس هیئت مدیره | رئیس هیئت مدیره | مدیرعامل | هیئت مدیره |
| حسین رجیبی اسلامی | محمد رجیبی اسلامی | علیرضا رجیبی اسلامی | |
| خلاصه وضعیت قراردادهای اصلی: سررسید نشده: ۰ سررسید گذشته: ۱۴ میلیارد تومان | خلاصه وضعیت قراردادهای اصلی: سررسید نشده: ۰ سررسید گذشته: ۱۴ میلیارد تومان | خلاصه وضعیت قراردادهای اصلی: سررسید نشده: ۰ سررسید گذشته: ۰ | |
| خلاصه وضعیت ضمانت نامه ها ضمانت نامه فعال ندارد چک برگشتی: ندارد | خلاصه وضعیت ضمانت نامه ها ضمانت نامه فعال ندارد چک برگشتی: ندارد | خلاصه وضعیت ضمانت نامه ها ضمانت نامه فعال ندارد چک برگشتی: ندارد | |



۱/۷ مجوزات و گواهینامه‌ها

لیست برخی از گواهینامه‌ها، استانداردها و مجوزهای شرکت منور گستر اسپادانا به شرح جدول زیر است.

جدول ۱-۵ لیست گواهینامه‌ها، تقدیرنامه‌ها و مجوزهای شرکت متقاضی

| مدت اعتبار | تاریخ دریافت | مرجع صادرکننده | شرح | ردیف |
|------------|--------------|---|--------------------|------|
| ۱۰ سال | ۱۳۹۹/۰۸/۱۸ | وزارت صنعت، معدن و تجارت استان تهران | پروانه بهره‌برداری | ۱ |

*تصاویر مجوزات و گواهینامه‌های متقاضی در پیوست گزارش موجود است.

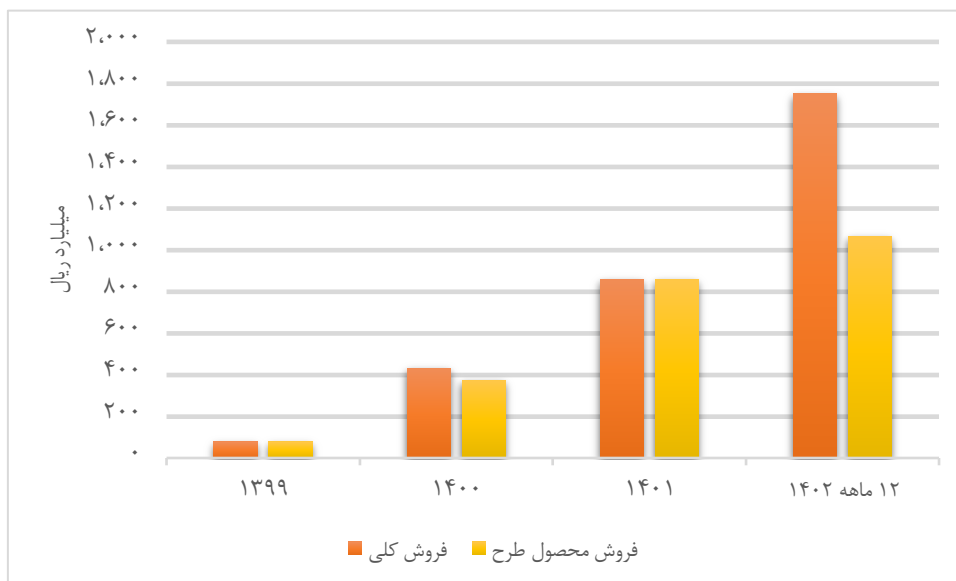


۱/۸ سوابق و قراردادهای فروش محصول طرح

فروش شرکت منور گستر اسپادانا به صورت خلاصه در جدول و نمودار زیر قابل مشاهده است.

جدول ۱-۶ سابقه فروش شرکت متقاضی

| سابقه فروش شرکت منور گستر اسپادانا (میلیون ریال) | | | | |
|--|---------------|---------------|---------------|--------------|
| سال | ۱۳۹۹ | ۱۴۰۰ | ۱۴۰۱ | ۱۲ ماهه ۱۴۰۲ |
| فروش کلی شرکت | ۷۷,۸۱۹ | ۴۲۹,۷۳۶ | ۸۵۶,۹۲۳ | ۱,۷۵۰,۶۶۶ |
| فروش محصول طرح (سینی و نردبان کابل + آبکاری) | ۷۷,۸۱۹ | ۳۷۲,۰۵۵ | ۸۵۶,۹۲۳ | ۱,۰۶۲,۸۱۲ |
| منبع | گزارش حسابرسی | گزارش حسابرسی | گزارش حسابرسی | تراز آزمایشی |



شکل ۱-۱ نمودار روند فروش شرکت متقاضی

۱/۹ سوابق استفاده از ابزار تأمین مالی جمعی

شرکت منور گستر اسپادانا تا به حال از ابزار تأمین مالی جمعی استفاده نکرده است.



فصل دوم - بررسی تیم

◀ مدیرعامل:

علیرضا رجبی اسلامی

- فارغ التحصیل کارشناسی برق صنعتی دانشگاه آزاد شاهین شهر
- رئیس هیئت مدیره شرکت پوشش نیرو منور گستر
- مدیرعامل سابق شرکت فولاد برق منور گستر

◀ رئیس هیئت مدیره:

محمد رجبی اسلامی

- فارغ التحصیل کارشناسی مهندسی برق دانشگاه آزاد شاهین شهر
- سهام دار سابق شرکت پوشش نیرو منور گستر
- رئیس سابق هیئت مدیره شرکت فولاد برق منور گستر

فصل سوم - بررسی فنی طرح

۳/۱ مسئله محوری و راه حل پیشنهادی

هم اکنون که صنعت گالوانیزه دچار تحول عظیم گردیده که دلیل عمده آن نیاز صنعت به قطعات فلزی با مقاومت بالا در برابر انواع آسیبها و افزایش طول عمر آنها است، روشهای مختلف گالوانیزه به صورت گرم هم اکنون برای بهبود کیفیت و مقاوم سازی قطعات مورد استفاده قرار می گیرد.

۳/۲ هدف از اجرای طرح

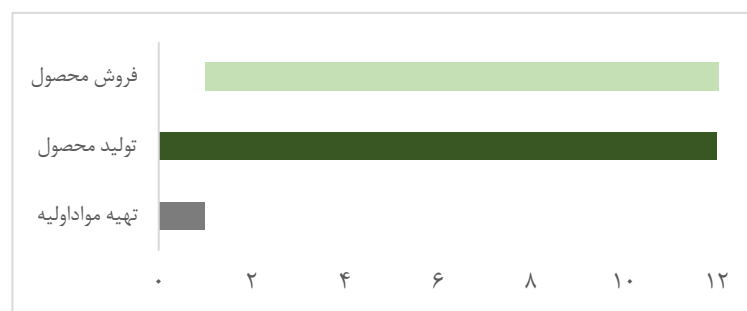
هدف از اجرای طرح توسعه کارخانه جهت تولید و آبکاری ۲۶۳،۱۵۸ متر سینی و نردبان کابل برای مدیریت هدایت کابلها در ساخت و ساز تجاری و صنعتی در بازه زمانی دوازده ماه است.

۳/۳ مشخصات فنی و کاربردهای محصول

گالوانیزه گرم، یک فرایند مهم صنعتی است که برای محافظت از فلزات در برابر خوردگی استفاده می شود. فرایند گالوانیزه گرم از غوطه ور کردن قطعه فلزی در یک حمام مذاب روی در دما بالای ۴۰۰ درجه سانتی گراد رخ می دهد. وقتی فلز در مذاب روی غوطه ور می شود، یک واکنش شیمیایی رخ می دهد که باعث ایجاد یک پوشش محکم و ایستاده در برابر خوردگی روی سطح فلز می شود. این پوشش شامل چندین لایه از آلیاژهای فولاد و روی است که یک لایه حفاظتی محکم فرم می دهد. یکی از مزایای بسیار مهم گالوانیزه گرم میزان عمر بلند آن است. با توجه به ضخامت پوشش و مقاومت آن در برابر خوردگی، یک قطعه فلزی گالوانیزه شده گرم می تواند تا ۵۰ سال یا بیشتر در محیط باز بدون نیاز به نگهداری بماند و این امر باعث کاهش هزینه های تعمیر و نگهداری می شود. گالوانیزه گرم همچنین به خاطر طیف گسترده ای از کاربردها با ارزش است. برخی از این کاربردها شامل ساخت سازه های فلزی، میلگرد، تیر برق، نرده ها، واحدهای HVAC و بسیاری از دیگر قطعات صنعتی و ساختمانی است.

۳/۴ برنامه عملیاتی

بر اساس برنامه پیش بینی شده شرکت بنا دارد اقدام به تولید و آبکاری ۲۶۳،۱۵۸ متر سینی و نردبان کابل ظرف مدت ۱۲ ماه نماید.



جدول ۳-۱ برنامه عملیاتی متقاضی

فصل چهارم - بررسی بازار طرح

ارزش بازار جهانی فولاد گالوانیزه گرم در سال ۲۰۲۲ به ۴۷ میلیارد دلار رسید و پیش بینی می‌شود تا سال ۲۰۳۲ به ۸۳.۷ میلیارد دلار برسد که با رشد CAGR ۶.۱ درصدی از سال ۲۰۲۳ تا ۲۰۳۲ مواجه است.

بازار فولاد گالوانیزه گرم بر اساس نوع محصول، صنعت مصرف نهایی و منطقه تقسیم شده است. بر اساس نوع محصول، بازار به ورق و کویل، لوله و تیوب، سیم و غیره تقسیم می‌شود. با استفاده از صنعت نهایی، آن را به ساخت‌وساز، خودرو، لوازم خانگی و غیره طبقه‌بندی می‌کنند. از نظر منطقه‌ای، بازار فولاد گالوانیزه گرم در سراسر آمریکای شمالی، اروپا و آسیا - اقیانوسیه مورد مطالعه قرار گرفته است.

در نوع محصول، بخش ورق و کویل بیشترین سهم را در سال ۲۰۲۲ به خود اختصاص داد که دلیل آن تطبیق پذیری در کاربردهای مختلف مانند سقف، روکش و قطعات خودرو است. ورق‌ها و کویل‌ها با ارائه گزینه‌های تولید کارآمد، حمل و نقل آسان و سفارشی‌سازی، نیازهای متنوع مشتریان را برآورده می‌کنند. توانایی آنها در شکل‌دهی به اشکال و اندازه‌های مختلف با حفظ دوام و مقاومت در برابر خوردگی آنها را در صنایع مختلف از ساخت‌وساز تا تولید ضروری می‌کند.

از نظر منطقه، آسیا و اقیانوسیه بیشترین سهم را در سال ۲۰۲۲ به خود اختصاص داد و انتظار می‌رود به دلیل افزایش فعالیت‌های ساختمانی، تولید خودرو و سرمایه‌گذاری در پروژه‌های انرژی تجدیدپذیر که تقاضا برای فولاد گالوانیزه گرم را افزایش می‌دهد، نرخ رشد قابل توجهی را در دوره پیش‌بینی شده شاهد باشد.

۴/۱ مشتریان هدف

توانایی فولاد گالوانیزه گرم در تحمل شرایط سخت محیطی و نیازهای نگهداری کم آن، آن را به انتخابی جذاب تبدیل کرده است که باعث افزایش پذیرش و تقاضا در بخش‌های مختلف در سراسر جهان می‌شود. صنعت گالوانیزه‌ی ایران به‌عنوان بخش میانی، واسط و پر کاربرد در صنایع مختلف مانند صنایع برق و مخابرات، صنایع نفت و گاز، صنایع آب و فاضلاب، راه‌سازی و... محسوب می‌شود.

گروه صنعتی منور گستر اسپادانا، یکی از مجموعه‌های ارائه خدمات گالوانیزه گرم در صنایع برقی (سینی کابل و نردبان کابل) است که از مهم‌ترین پوشش‌های آلیاژی بر مبنای روی استفاده می‌کند که روش تهیه آنها مشابه با روی خالص بوده و شامل: روی - منگنز (Mn-Zn)، روی - کروم (Cr-Zn)، روی - آهن (Fe-Zn)، روی - کبالت (Co-Zn)، روی - آلومینیوم (Al-Zn) هستند.

۴/۲ تعیین سهم قابل کسب از بازار طرح

یکی از مهم‌ترین روش‌ها برای ایجاد پوشش روی بر سطح فولاد و آهن، گالوانیزه گرم است. طبق گزارش‌ها و بررسی‌ها، برای پوشش دادن ۴۰ میلیون تن فولاد، به طور سالیانه حدود ۲ میلیون تن روی به روش گالوانیزه گرم استفاده می‌شود. فولاد یکی از کالاهای اساسی و پرکاربرد در هر کشور است. همچنین فولاد از جمله کالاهایی است که می‌تواند به توسعه کشورهای

در حال توسعه کمک نماید. مصرف آهن آلات به دو گروه مصرف محصولات طولی و تخت تقسیم می‌شود. بیشتر محصولات طولی در ساخت‌وساز و بیشتر محصولات تخت در خودروسازی کاربرد دارند.

علی‌رغم اهمیت اندازه‌گیری مصرف، مصرف فولاد در بسیاری از کشورهای دنیا به‌صورت قابل‌اندازه‌گیری نمی‌باشد و از روش‌های دیگر مثل مصرف ظاهری، مقدار آن محاسبه می‌شود. آمار مصرف فولاد در کشور ایران به‌صورت مجزا موجود نیست و به همین خاطر تنها راه دست‌یافتن به آن، محاسبه مصرف با استفاده از میزان تولید، صادرات و واردات فولاد است که اصطلاحاً مصرف ظاهری نامیده می‌شود.

بر اساس آماري که توسط انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران به‌دست‌آمده، از ابتدای سال ۱۴۰۲ تا پایان آذر ماه بالغ بر ۸۳ میلیون تن از انواع اقلام فولادی در کشور تولید شده است که از این میزان حدود ۱۰ میلیون تن صادر و باقی (بالغ بر ۷۲ میلیون و ۶۰۰ هزار تن) صرف مصارف داخلی شده است.

در ۹ ماهه سال ۱۴۰۲ مجموع ۷ میلیون و ۳۱۵ هزار تن مقاطع تخت فولادی مصرف شده که ۶.۶ درصد نسبت به میزان مصارف آن‌ها در ۹ ماهه ابتدایی سال گذشته، معادل شش میلیون و ۸۶۰ هزار تن، افزایش مصرف را تجربه کرده است. شرکت منور گستر اسپادانا بنا دارد در این طرح به آبکاری ۲۶۳،۱۵۸ متر سینی فولادی در مدت‌زمان ۱ سال پرداخته که باتوجه‌به اطلاعات فوق سهم ۰.۰۳۵ درصدی از نیاز بازار داخلی را به خود اختصاص داده است.

۴/۳ بررسی رقبا

در ایران، برخی از شرکت‌هایی که به خدمات آبکاری گالوانیزه گرم مشغول هستند به شرح زیر است:

- مازیار صنعت
- تکاب استیل
- گالوانیزه گرم مفید
- گالوانیزه گرم سپاهان

شرکت منور گستر اسپادانا دارنده بزرگ‌ترین وان مذاب در استان اصفهان با طول ۸ متر، ارتفاع ۱.۸۰ و عرض ۱.۵۰ متر است.

فصل پنجم - بررسی مالی و اقتصادی طرح

در این بخش به تحلیل وضعیت مالی و اقتصادی طرح بر اساس تعیین فهرست هزینه‌ها، تعیین شاخص‌های مالی و اقتصادی و تحلیل ریسک پرداخته می‌شود.

مشخصات کلی طرح

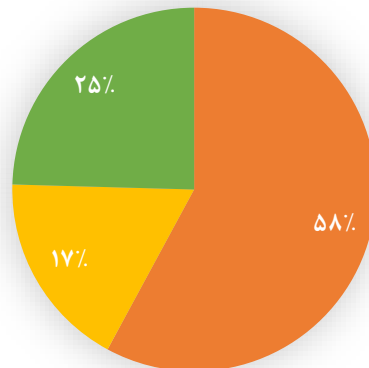
جدول ۵-۱ مشخصات کلی طرح

| عنوان | شرح |
|-------------------------------|---|
| نوع خط تولید طرح | □ اجاره ■ تحت مالکیت شرکت |
| نام محصول | گالوانیزه گرم |
| تعداد محصول مورد بررسی در طرح | ۲۶۳،۱۵۳ متر |
| حجم فروش در سال گذشته | ۷۲۳،۶۰۶ متر |
| تعداد ماه‌های طرح | ۱۲ ماه |
| قیمت فروش محصول طرح | میانگین ۰.۷۸ میلیون ریال به‌ازای هر متر |

۵/۱ سرمایه موردنیاز اجرای طرح

در این طرح مخارجی بابت سرمایه ثابت در نظر گرفته نشده است و تمامی هزینه‌کردها بابت سرمایه در گردش است. سرمایه در گردش شرکت در این طرح، مواد اولیه با ۵۸ درصد صرف منابع، حقوق و دستمزد با ۱۷ درصد صرف منابع و هزینه‌های سربار ساخت با ۲۵ درصد صرف منابع است. این شرکت بنا دارد با جذب ۱۵ میلیارد تومان در طی ۱۲ ماه محصولات تولیدی خود را افزایش داده و با فروش این محصولات، ۳۴ درصد سود برای سرمایه‌گذاران محقق سازد. درآمد شرکت از طریق انعقاد قرارداد و فروش به صنایع برقی کشور از جمله تجهیزات سپاهان مپنا است.

در جداول ذیل به بررسی دقیق‌تر درآمدها و هزینه‌کردهای شرکت خواهیم پرداخت.



سربار ساخت ■ ■ ■ دستمزد مستقیم مواد مستقیم

شکل ۵-۱ تصویر نمودار مصارف سرمایه

جدول ۵-۲ منابع و مصارف طرح (ارقام به میلیون ریال)

| درآمد | | | | |
|---------|-----------|--------|---------|-----------------|
| فصل ۴ | فصل ۳ | فصل ۲ | فصل ۱ | |
| ۵۵,۹۸۰ | ۵۵,۹۸۰ | ۵۵,۹۸۰ | ۳۷,۳۲۰ | فروش محصول |
| ۵۵,۹۸۰ | ۵۵,۹۸۰ | ۵۵,۹۸۰ | ۳۷,۳۲۰ | مجموع هر فصل |
| ۲۰۵,۲۶۰ | مجموع سال | | | |
| | | | | |
| هزینه | | | | |
| فصل ۴ | فصل ۳ | فصل ۲ | فصل ۱ | |
| ۶,۵۷۹ | ۶,۵۷۹ | ۶,۵۷۹ | ۶,۵۷۹ | دستمزد |
| ۰ | ۰ | ۰ | ۸۶,۸۴۲ | مواد اولیه |
| ۰ | ۰ | ۰ | ۳۰,۴۴۲ | سربار ساخت |
| ۴۰۰ | ۰ | ۰ | ۶,۰۰۰ | مالی و حسابداری |
| ۶,۹۷۹ | ۶,۵۷۹ | ۶,۵۷۹ | ۱۲۹,۸۶۳ | مجموع هر فصل |
| ۱۵۰,۰۰۰ | مجموع سال | | | |
| | | | | |
| ۴۹,۰۰۱ | ۴۹,۴۰۱ | ۴۹,۴۰۱ | -۹۲,۵۴۳ | سود ناخالص |
| ۵۵,۲۶۰ | | | | سود/زیان هر سال |

۵/۲ برنامه تولید، فروش و کسب درآمد

فروش این شرکت به صورت انعقاد قرارداد و فروش به صنایع برقی کشور است که ماهانه به فروش خواهد رسید.

فروش محصول به صورت ماهانه

جدول ۳-۵ فروش محصول به صورت ماهانه (ارقام به میلیون ریال)

| مدل‌های درآمدی | ماه ۱ | ماه ۲ | ماه ۳ | ماه ۴ | ماه ۵ | ماه ۶ | ماه ۷ | ماه ۸ | ماه ۹ | ماه ۱۰ | ماه ۱۱ | ماه ۱۲ |
|-------------------------------|---------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| حجم محصول (متر) | ۰ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ | ۲۳.۹۲۳ |
| فروش محصول | ۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ | ۱۸.۶۶۰ |
| قیمت واحد هر کیلوگرم محصول | ۰.۷۸ | | | | | | | | | | | |
| مجموع درآمد در مدت زمان پروژه | ۲۰۵,۲۶۰ | | | | | | | | | | | |

۵/۳ هزینه‌های تولید و سربار

عمده هزینه‌های طرح مربوط به تهیه مواد اولیه است (۵۸ درصد) و مابقی هزینه‌ها شامل حقوق و دستمزد و سربار ساخت است.

هزینه مواد اولیه

جدول ۵-۵ هزینه مواد اولیه به تفکیک ماه (ارقام به میلیون ریال)

| نام مواد اولیه | ماه ۱ | ماه ۲ | ماه ۳ | ماه ۴ | ماه ۵ | ماه ۶ | ماه ۷ | ماه ۸ | ماه ۹ | ماه ۱۰ | ماه ۱۱ | ماه ۱۲ |
|--|---------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|
| مواد مورد نیاز آبرکاری | ۸۶,۸۴۲ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| سربار ساخت | ۳۰,۴۴۲ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| جمع هر ماه | ۱۱۷,۲۸۴ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| مجموع هزینه مواد اولیه مورد نیاز در مدت زمان پروژه | ۱۱۷,۲۸۴ | | | | | | | | | | | |

هزینه نیرو انسانی:

جدول ۶-۵ تعداد نیروی انسانی در هر ماه (دستمزد به میلیون ریال)

| سمت | تعداد |
|--------------------|-------|
| مدیرعامل | ۱ |
| مدیر فنی | ۱ |
| مدیر اجرایی | ۱ |
| تعداد نفرات در ماه | ۳ |

جدول ۷-۵ هزینه نیروی انسانی در هر ماه (ارقام به میلیون ریال)

| سمت | ماه ۱ | ماه ۲ | ماه ۳ | ماه ۴ | ماه ۵ | ماه ۶ | ماه ۷ | ماه ۸ | ماه ۹ | ماه ۱۰ | ماه ۱۱ | ماه ۱۲ |
|-------------|--------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|
| مدیرعامل | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ | ۸۳۰ |
| مدیر فنی | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ | ۶۵۰ |
| مدیر اجرایی | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ | ۶۶۳ |
| جمع هر ماه | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ | ۲,۱۴۳ |
| مجموع | ۲۵,۷۱۶ | | | | | | | | | | | |

هزینه‌های بازاریابی

شرکت منور گستر یکی از فعال‌ترین شرکت‌ها در حوزه گالوانیزه گرم و دارای بزرگ‌ترین حوض مواد مذاب در استان اصفهان است و با دارا بودن مشتریان عمده و ثابت برای این طرح نیازی به هزینه بازاریابی ندارد.

هزینه‌های مالی

جدول ۵-۹ هزینه کارمزد تأمین مالی جمعی و سایر امور حقوقی (ارقام به میلیون ریال)

| ماه ۱۲ | ماه ۱۱ | ماه ۱۰ | ماه ۹ | ماه ۸ | ماه ۷ | ماه ۶ | ماه ۵ | ماه ۴ | ماه ۳ | ماه ۲ | ماه ۱ | |
|---|--------|--------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|---------------|
| - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | ۶,۰۰۰ | امور مالی |
| ۱,۰۰۰ | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | هزینه حسابرسی |
| ۱,۰۰۰ | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | ۶,۰۰۰ | مجموع هر ماه |
| مجموع هزینه فضای کاری و لجستیک موردنیاز در مدت‌زمان پروژه | | | | | | | | | | | | ۷,۰۰۰ |

۵/۴ جدول سود و زیان طرح

جدول ۵-۱۰ جدول سود و زیان طرح (ارقام به میلیون ریال)

| | |
|---------|--------------------------------|
| ۲۰۵,۲۶۰ | درآمد عملیاتی |
| ۱۴۳,۰۰۰ | بهای تمام‌شده درآمدهای عملیاتی |
| ۶۲,۲۶۰ | سود ناخالص |
| ۰ | هزینه‌های فروش، اداری و عمومی |
| ۶۲,۲۶۰ | سود عملیاتی |
| ۷,۰۰۰ | هزینه‌های مالی |
| ۵۵,۲۶۰ | سود خالص |
| ۵۱,۰۰۰ | سود تقسیمی |



۵/۵ جریان وجوه نقدی طرح

| ورودی | |
|---------------------|---------------------|
| فروش | ۲۰۵،۲۶۰ میلیون ریال |
| خروجی | |
| مواد اولیه | ۸۶،۸۴۲ میلیون ریال |
| نیروی انسانی | ۲۵،۷۱۶ میلیون ریال |
| سربار ساخت | ۳۰،۴۴۲ میلیون ریال |
| امور مالی و حسابرسی | ۷،۰۰۰ میلیون ریال |
| سود و زیان | |
| سود و زیان خالص | ۵۵،۲۶۰ میلیون ریال |

۵/۶ بررسی شاخص‌های اقتصادی طرح

| شاخص | واحد | میزان شاخص |
|---|----------------|-----------------|
| مبلغ موردنیاز شرکت برای جذب سرمایه | ریال | ۱۵۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰ |
| سود پیش‌بینی شده منابع جذب شده طرح | درصد | ۳۶.۸ |
| | ریال | ۵۵،۲۶۰،۰۰۰،۰۰۰ |
| سود سرمایه‌گذاران در مدت زمان طرح | درصد | ۳۴ |
| | ریال | ۵۱،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰ |
| معادل سود ساده سالانه طرح | درصد | ۳۴ |
| معادل سود مؤثر سالانه طرح | درصد | ۳۴ |
| حداقل مبلغ سرمایه‌گذاری | ریال | ۵،۰۰۰،۰۰۰ |
| حداقل سود سرمایه‌گذاری با حداقل مبلغ سرمایه‌گذاری | ریال | ۱،۷۰۰،۰۰۰ |
| نحوه تقسیم سود | در انتهای دوره | |
| نحوه تقسیم اصل سرمایه | در انتهای دوره | |



جدول ۵/۷ زمان بندی جریان نقد اصل و سود طرح

| | |
|----------------------------------|-----------------------------|
| ۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ | منابع موردنیاز (ریال) |
| ۵۵,۲۶۰,۰۰۰,۰۰۰ | سود پیش بینی شده (ریال) |
| ۱ مرحله (انتهای دوره) | تعداد مراحل بازپرداخت |
| ریال ۵۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ | میزان بازپرداخت در هر مرحله |
| اصل سرمایه: ۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال | |



فصل ششم - بررسی ریسک‌های طرح

ریسک بازار

باتوجه به موارد زیر ریسک عدم استقبال مشتریان و ریسک ورود رقیب جدی در بازار در این طرح دور از انتظار است:

- این گروه صنعتی سیستم پانچ اختصاصی سینی کابل دارد که با قابلیت برش اختصاصی و مونتاژ مجدد همراه است.
- بزرگ‌ترین وان مذاب در استان اصفهان با طول ۸ متر، ارتفاع ۱.۸۰ و عرض ۱.۵۰ متر مربوط به این مجموعه است.
- آمار تولید و فروش این شرکت رو به رشد است.

ریسک قانونی

پروانه بهره‌برداری تولید و آبکاری سینی کابل و نردبان کابل دریافت شده است. همچنین افراد تیم حاضر با قوانین طرح و مجوزات لازم برای اجرای طرح آشنایی کامل دارند.

ریسک کلان

باتوجه به این که تمامی مواد اولیه محصول از بازار داخل تهیه می‌گردد، تغییر نرخ ارز طرح را با خطر مواجه نمی‌کند. تجربه و سابقه این شرکت در پروژه‌های داخلی و بین‌المللی موید آن است که قوانین سیاسی کشور نیز تأثیری روی فروش این شرکت نخواهد داشت.

ریسک تأمین و تولید

شرکت مواد اولیه خود را از بازار داخل تهیه می‌کند و بررسی‌های صورت مالی حسابرسی شده ۱۴۰۱، نشان می‌دهد افزایش پرداختنی تجاری و وام شرکت تبدیل به کالا شده است.



پیوستها

پیوستها

۱- اساسنامه شرکت

بسمه تعالی

اساسنامه شرکت سهامی خاص

بخش اول

نام، موضوع، مدت و مرکز اصلی شرکت

نام شرکت عبارت است از شرکت: گروه صنعتی منور گستر اسپادانا- سهامی خاص

ماده (۲) موضوع شرکت

موضوع شرکت عبارت است: تولید کننده سینی کابل و تردبان کابل و متعلقات و نابلوهای برق و در برگرفته اسور پیمانکاری مربوط به: توزیع و انتقال نیرو اعم از نیروگاه ها شبکه های برق و تاسیساتی برق پستهای توزیع و الکترونیک عام و خاص سیستمهای کنترل برق و ابزار دقیق و نظایر آن، مجری پروژه های برق فشار قوی و ضعیف، نصب و راه اندازی ترانسفورماتورهای هوایی و زمینی و کابل کشی فشار قوی و ضعیف و کلیه امور مربوط به برق. شرکت در کلیه مناقصات و مزایدات داخلی و خارجی، صادرات و واردات کلیه کالاهای مجاز بازرگانی، اخذ و اعطای شعب و نمایندگی در سراسر کشور. اخذ وام و تسهیلات از کلیه بانکها در جهت تحقق اهداف شرکت، تامین نیروی انسانی موقت متخصص و غیر متخصص و هر آنچه با موضوع شرکت در ارتباط است.

ماده (۳) مدت شرکت

از تاریخ ثبت شرکت به مدت نا محدود تعیین شده است.

ماده (۴) مرکز اصلی شرکت و شعب آن

مرکز اصلی شرکت: اصفهان خیابان جابر انصاری کوچه شهید پور مراد بن بست یاس پلاک ۱۴۵ و کد پستی

۸۱۹۶۸۳۳۸۱

انتقال مرکز اصلی به هر نقطه دیگر در ایران منوط به تصمیم مجمع عمومی فوق العاده است و همچنین مجمع عمومی میتواند به هیات مدیره در خصوص تغییر مرکز شرکت تفویض اختیار نماید. هیات مدیره میتواند هر موقع لازم بداند شعب یا نمایندگی هایی در داخل یا خارج از ایران دائر یا آنها را منحل نماید.

بخش دوم

سرمایه و سهام

ماده (۵) سرمایه: سرمایه نقدی شرکت مبلغ ۱۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال منقسم به هزار سهم بانام عادی که هر یک به

ارزش ۱۰۰۰۰ ریال میباشد که مبلغ ۳/۵۰۰/۰۰۰ ریال آن تقدماً پرداخت و مبلغ ۶/۵۰۰/۰۰۰ ریال بقیه از

طرف صاحبان سهام تعهد شده است.



پیوست‌ها

۲- گواهی عدم سوء پیشینه مدیرعامل و اعضای هیئت‌مدیره


گواهی عدم سوء پیشینه کیفری

دادگستری کل استان اصفهان
دانسرای عمومی و انقلاب شهرستان اصفهان
واحدسجل قضایی



شماره : ۱۴-۲۲۲-۷۹-۲۵۵۷۷
تاریخ صدور : ۱۴-۲۲-۱/۲۷

بدین وسیله در اجرای ماده ۱۴ این‌نامه سجل‌قضایی منسوب ۱۳۹۸ گواهی می‌شود که صاحب تصویر فوق آقاخانم: **تاج حسین نام خاندانگی: زوجی اسلامی فرزندان: متولد: شماره ملی:** فاقد سوء پیشینه کیفری است

سرپرست واحد سجل قضایی دانسرای عمومی و انقلاب
شهرستان اصفهان - محده الکترونی




گواهی عدم سوء پیشینه کیفری

دادگستری کل استان اصفهان
دانسرای عمومی و انقلاب شهرستان اصفهان
واحدسجل قضایی



شماره : ۱۴-۲۲۲-۷۸۳۳۳۴۷-۰
تاریخ صدور : ۱۴-۲۲-۱/۲۷

بدین وسیله در اجرای ماده ۱۴ این‌نامه سجل‌قضایی منسوب ۱۳۹۸ گواهی می‌شود که صاحب تصویر فوق آقاخانم: **تاج طهرنا نام خاندانگی: زوجی اسلامی فرزندان: متولد: شماره ملی:** فاقد سوء پیشینه کیفری است

سرپرست واحد سجل قضایی دانسرای عمومی و انقلاب
شهرستان اصفهان - محده الکترونی




گواهی عدم سوء پیشینه کیفری

دادگستری کل استان اصفهان
دانسرای عمومی و انقلاب شهرستان اصفهان
واحدسجل قضایی



شماره : ۱۴-۲۲۲-۶۶-۸۲۵۸۲
تاریخ صدور : ۱۴-۲۲-۱/۲۷

بدین وسیله در اجرای ماده ۱۴ این‌نامه سجل‌قضایی منسوب ۱۳۹۸ گواهی می‌شود که صاحب تصویر فوق آقاخانم: **تاج محمد نام خاندانگی: زوجی اسلامی فرزندان: متولد: شماره ملی:** فاقد سوء پیشینه کیفری است

سرپرست واحد سجل قضایی دانسرای عمومی و انقلاب
شهرستان اصفهان - محده الکترونی





پیوست‌ها

۳- مجوزات و گواهینامه‌های متقاضی



کارشناس ارزیابی: سید محمد موسوی راد

مدیر ارزیابی: علیرضا آقااحمدی