



Karen Crowd

گزارش ارزیابی طرح تأمین مالی جمعی
قسمت ۶ کارماني - بازرگاني محصولات
پزشكي و صنعتي

متقاضی:

«شرکت شایان تجارت تیوا»

عامل:

شرکت دانش بنیان گروه پیشگامان کارآفرینی کارن

نهاد مالی:

شرکت کارگزاری بانک کارآفرین

تیر ماه ۱۴۰۳

خلاصه مدیریتی
مشخصات متقاضی

وبسایت: https://tiwateb.com/	محل ثبت: استان: تهران شهر: تهران	تاریخ ثبت: ۱۳۹۹/۱۰/۰۸	نام شرکت: شایان تجارت تیوا (سهامی خاص)
پست الکترونیک: shayan.trading@gmail.com		وضعیت دانش بنیانی: <input type="checkbox"/> دانش بنیان <input checked="" type="checkbox"/> غیردانش بنیان	

اطلاعات طرح و محصول

۱) حوزه فعالیت:	
<input type="checkbox"/> کشاورزی، فناوری زیستی و صنایع غذایی	<input type="checkbox"/> سخت افزارهای برق و الکترونیک، لیزر و فوتونیک
<input type="checkbox"/> دارو و فرآورده های پیشرفته حوزه تشخیص و درمان	<input type="checkbox"/> فناوری اطلاعات و ارتباطات و نرم افزارهای رایانه ای
<input type="checkbox"/> مواد پیشرفته و محصولات مبتنی بر فناوری های شیمیایی	<input type="checkbox"/> خدمات تجاری سازی
<input type="checkbox"/> ماشین آلات و تجهیزات پیشرفته	<input type="checkbox"/> صنایع فرهنگی، صنایع خلاق و علوم انسانی و اجتماعی
<input type="checkbox"/> وسایل، ملزومات و تجهیزات پزشکی	<input checked="" type="checkbox"/> بازرگانی داخلی و بین المللی کالا و خدمات
<p>۳) کاربرد محصول: یکی از مشکلات تولیدکنندگان داخلی عدم دسترسی به مواد اولیه داخلی و همچنین مواد اولیه با کیفیت است. باتوجه به این که بسیاری از تولیدکنندگان داخلی آشنایی با بازارهای بین المللی ندارند، نیاز است افراد متخصص با شناسایی تامین کنندگان خارجی، به تامین مواد اولیه صنایع کشور کمک کنند. یکی از جمله محصولات که شرکت شایان تجارت تیوا آن را وارد می کند، شیشه فلاسک است که یکی از مهمترین بخش های تولید فلاسک داخلی است. سیلندرهای وارداتی شرکت شایان تجارت تیوا در ابعاد مختلف است و برای تولیدکنندگانی که گازهای آزمایشگاهی، طبی و صنعتی تولید می کنند، کاربرد دارد. دیگر محصول طرح محصولات مصرفی پزشکی است؛ که شرکت برنامه واردات محصولاتی از جمله آنژیوکت و ست سرم را در طرح تامین مالی دارد، که این محصولات مستقیم به شرکت های پخش داخلی فروخته شده و در نهایت به مصرف کنند نهایی می رسد.</p>	
<p>۴) هدف از اجرای طرح: هدف از اجرای طرح بازرگانی (واردات و فروش) ۸۴۰۰۰۰ ست سرم و ۹۰۰ عدد سیلندر صنعتی و ۸۰۰۰۰ شیشه فلاسک و فروش آن به تولیدکنندگان و تجار داخلی است. برای این طرح سرمایه ۹۵،۰۰۰ میلیون ریالی با سود ۲۲.۵ درصد نش ماهه برای سرمایه گذاران پیش بینی شده است که سود سرمایه و اصل سرمایه در انتهای دوره به سرمایه گذاران پرداخت می شود.</p>	
<p>۵) سرمایه مورد نیاز اجرای طرح (میلیون ریال): ۹۵،۰۰۰</p>	
<p>۶) مدت زمان اجرای طرح (ماه): ۶</p>	
<p>۷) سود کلی پیش بینی شده طرح (میلیون ریال): ۳۶،۸۶۲</p>	



۸) میزان سود پیش‌بینی شده متعلق سرمایه‌گذاران در مدت‌زمان طرح: ۲۲.۵ درصد
۹) نحوه تقسیم سود پیش‌بینی شده: اصل و سود پایان دوره
۱۰) معادل سود ساده سالانه پیش‌بینی شده متعلق به سرمایه‌گذاران: ۴۵ درصد
۱۱) تضامین و وثایق: چک ضمانت ۱۵۰ درصد اصل سرمایه و تعهد بازرخرد محصولات توسط شخص ضامن

مشخصات، توضیحات و نکات کلیدی مربوط به موضوع طرح

- شرکت شایان تجارت تیوا با برند ثبتی Tiwa Teb و با کسب مجوزهای لازم از وزارت بهداشت و درمان، سازمان غذا و دارو، اداره کل تجهیزات پزشکی و اخذ نمایندگی از کمپانی‌ها خارجی فعالیت خود را آغاز نموده است.
- مدل درآمدی شرکت خریدوفروش محصولات است به‌طوری‌که با بررسی صورت‌های مالی در سال ۱۴۰۱، حدود ۷۰ درصد محصولات از تامین کنندگان خارجی و ۳۰ درصد تامین کنندگان داخلی خریداری شده است.
- طبق صورت مالی حسابرسی شده ۱۴۰۱، تعداد ۹ نفر در مجموعه مشغول به فعالیت هستند.
- نوع کسب‌وکار B2B است و شرکت محصولات خود را به تولیدکنندگان و بازرگانان داخلی می‌فروشد.
- شرکت شایان تجارت تیوا در اسفندماه ۱۴۰۲، افزایش سرمایه از محل مطالبات حال شده از مبلغ ۴ میلیارد تومان به ۳۰ میلیارد تومان داشته است.
- شرکت شایان تجارت تیوا نمایندگی‌های خارجی برندهای وبست، لارس، هونگدا، تونگدا، میس و بنگلی را دارد.
- محصولات مصرفی پزشکی شامل ست سرورم، آنژیوکت و اسکالپ وین است.
- از مجموع فروش ۲۰ میلیاردی ۱۴۰۱، ۳۰ درصد مربوط به سیلندر، ۴۵ درصد مربوط به شیشه فلاسک، ۱۹ درصد مربوط به تجهیزات پزشکی و ۵ درصد قطعات خودرو بوده است.
- سیلندرهایی وارداتی شامل سیلندر ۵، ۱۰، ۲۰، ۴۰ و ۵۰ لیتری زینسان می‌شود که در صنعت و مراکز درمانی کاربرد دارند (کپسول اکسیژن)
- متقاضی مواد اولیه را از چین وارد می‌کند و ۳ ماه فرایند ثبت سفارش و واردات و ۳ ماه فرایند فروش آن زمان میبرد و در نتیجه دوره گردش طرح ۶ ماهه است در نتیجه پول در طول دوره یکساله دوبار گردش دارد.



کارمانی

کارمانی اولین رئالیتی‌شو با محوریت تامین مالی جمعی است که با هدف معرفی و ترویج ابزار تامین مالی جمعی به عنوان ابزاری نوین برای تامین سرمایه در گردش کسب‌وکارها توسط سکوی تامین مالی جمعی کارن کراد تهیه و تولید شده است.

در این برنامه ۵۰ کسب‌وکار حضور دارند. این کسب‌وکارها قبل از حضور در برنامه توسط متخصصان ارزیابی کارن کراد با دقت ارزیابی موشکافانه شده‌اند و دارای شرایط لازم برای تامین مالی جمعی هستند. این برنامه در ۲۵ قسمت ساخته و پخش می‌شود که در هر قسمت دو تیم طرح‌های خود را به سه داور برنامه که متخصصان برجسته‌ای در اکوسیستم کارآفرینی و نوآوری، اقتصاد، مدیریت و... هستند، ارائه می‌دهند. در نهایت، تیم‌های برتر موفق به دریافت مجوز برای شروع پویش تامین مالی جمعی بر روی سکوی تامین مالی جمعی کارن کراد خواهند شد.

شرکت «شایان تجارت تیوا» با طرح «بازرگانی محصولات پزشکی و صنعتی» منتخب قسمت ششم برنامه کارمانی است.



فهرست مطالب

۶	فصل اول - بررسی کلیات شرکت
۶	۱.۱ اطلاعات ثبتی متقاضی
۷	۱.۲ محل استقرار متقاضی
۷	۱.۳ خلاصه‌ای از سابقه فعالیت متقاضی
۸	۱.۴ ترکیب فعلی سهام‌داران متقاضی
۸	۱.۵ ترکیب اعضای هیئت‌مدیره متقاضی
۹	۱.۶ گزارش وضعیت اعتباری متقاضی و اعضای هیئت‌مدیره
۱۰	۱.۷ مجوزات و گواهینامه‌ها
۱۱	۱.۸ سوابق و قراردادهای فروش محصول طرح
۱۲	۱.۹ سوابق استفاده از ابزار تأمین مالی جمعی
۱۳	فصل دوم - بررسی تیم
۱۵	فصل سوم - بررسی فنی طرح
۱۵	۳.۱ مسئله محوری و راه‌حل پیشنهادی
۱۵	۳.۲ هدف از اجرای طرح
۱۵	۳.۳ مشخصات فنی و کاربردهای محصول
۱۸	۳.۴ برنامه عملیاتی
۱۹	فصل چهارم - بررسی بازار طرح
۲۱	۴.۱ مشتریان هدف
۲۱	۴.۲ تعیین سهم قابل کسب از بازار طرح
۲۲	۴.۳ بررسی رقبا



فصل پنجم - بررسی مالی و اقتصادی طرح	۲۳
۵.۱ سرمایه موردنیاز اجرای طرح	۲۴
۵.۲ برنامه تولید، فروش و کسب درآمد	۲۵
۵.۳ هزینه‌های تولید و سربار	۲۶
۵.۴ جدول سود و زیان طرح	۲۸
۵.۵ جریان وجوه نقدی طرح	۲۹
۵.۶ بررسی شاخص‌های اقتصادی طرح	۲۹
۵.۷ بررسی نقطه سربه‌سر	۳۰
۵.۸ جدول زمان‌بندی جریان نقد اصل و سود طرح	۳۰
فصل ششم - بررسی ریسک‌های طرح	۳۱
پیوست	۳۳

فصل اول - بررسی کلیات شرکت
۱/۱ اطلاعات ثبتی متقاضی

جدول ۱-۱ اطلاعات ثبتی متقاضی

شاپان تجارت تیوا	نام شرکت
<input type="checkbox"/> مسئولیت محدود <input checked="" type="checkbox"/> سهامی خاص <input type="checkbox"/> سهامی عام <input type="checkbox"/> تعاونی	نوع شخصیت حقوقی
تهران	محل ثبت
۱۴۰۰۹۶۸۴۳۷۴	شناسه ملی
۱۳۹۹/۱۰/۰۸	تاریخ تأسیس
کلیه اوراق و اسناد تعهدآور با امضای مشترک آقای جواد شهبازی قراهانی و خانم شبنم شریفی به همراه مهر شرکت معتبر است و همچنین کلیه نامه‌های اداری یا امضای متفرد مدیرعامل به‌تنهایی همراه مهر شرکت معتبر است.	دارندگان حق امضا
۳۰۰	سرمایه اولیه (میلیون ریال)
۳۰۰,۰۰۰	سرمایه فعلی (میلیون ریال)
خریدوفروش، تولید و توزیع، واردات و صادرات کلیه کالاهای مجاز بازرگانی اعم از مواد اولیه، کلیه محصولات یکبار مصرف کاغذی و پلاستیکی کودک و بزرگسالان شامل تاج و عینک و کلاه و انواع بادکنک و اقلام نورافشانی و انواع شمع و نخ شادی و برف شادی و نیز سایر کالاهای وابسته، پلاستیک، کپسول صنعتی و غیرصنعتی، ابزار و براق، همچنین کالاهای مجاز بهداشتی، آرایشی، انواع بادکنک و تولد، کلیه لوازم و تجهیزات پزشکی، لوازم خانگی و آشپزخانه، بسته‌بندی، رنگ و رزین و چسب، اخذ و اعطای نمایندگی شرکت‌های معتبر داخلی و خارجی، اخذ وام و تسهیلات بانکی به‌صورت ارزی و ریالی از کلیه بانک‌ها و مؤسسات مالی و اعتباری داخلی و خارجی، گشایش اعتبارات و ال سی برای شرکت نزد بانک‌ها، ترخیص کالا از کلیه گمرکات داخلی	موضوع فعالیت
جواد شهبازی قراهانی	نام و نام خانوادگی نماینده شرکت

*اطلاعات اساسنامه در پیوست گزارش موجود است.

۱/۲ محل استقرار متقاضی

جدول ۱-۲ محل استقرار شرکت

مالکیت	آدرس	محل
استیجاری	تهران - منطقه ۱۵، شهرستان تهران، بخش مرکزی، شهر تهران، محله میدان ولی عصر، خیابان شهید استاد نجات الاهی، کوچه خسرو، پلاک ۳۸، طبقه پنجم، واحد ۱۴	دفتر مرکزی

۱/۳ خلاصه‌ای از سابقه فعالیت متقاضی

جدول ۱-۳ خلاصه‌ای از سابقه فعالیت متقاضی

توضیحات	
<p>شرکت شایان تجارت تیوا در سال ۱۳۹۹ توسط بخش خصوصی با هدف تامین مواد اولیه صنعت و واردات مواد مصرفی تاسیس شد. این شرکت در طول مدت زمان فعالیت نه چندان طولانی خود توانسته نمایندگی برندهای خارجی متعددی را دریافت کند. همچنین شرکت دارای تمامی مجوزات فعالیت از جمله کارت بازرگانی و سازمان غذا و دارو است. بازرگانی محصولات شرکت به یک محصول و صنعت خلاصه نمی‌شود به طوری در طرح تامین مالی جمعی محصولاتی چون شیشه فلاسک، سیلندر صنعتی و مواد مصرفی پزشکی خریداری شده و به فروش می‌رسد.</p>	
<p>تجیزات مصرفی عمومی پزشکی</p> <p>لوازم مصرفی پزشکی شامل مجموعه‌ای از وسایل و کالاهای پزشکی هستند که به صورت یکبار مصرف یا قابل مصرف برای انجام عملیات پزشکی و درمانی مورد استفاده قرار می‌گیرند. این لوازم به دلیل تماس مستقیم با بدن بیماران و احتمال انتقال عفونت، باید تضمین کنند که تمام استانداردهای بهداشتی را رعایت کرده‌اند. از جمله مهم‌ترین محصولات بازرگانی شرکت شایان تجارت تیوا می‌توان به موارد زیر اشاره کرد.</p> <ul style="list-style-type: none"> • اسکالپ وین • ست سرم • آنژیوکت <p>شیشه فلاسک</p> <p>فلاسک ظرفی است که برای ثابت نگه‌داشتن دمای نوشیدنی‌ها گرم و سرد مورد استفاده قرار می‌گیرد. فلاسک دارای دیواره‌ی دوجداره است که جنس آن شیشه است و قسمت داخلی دیواره نیز با آب‌نقره پوشش‌دهی شده و به‌منظور ایجاد خلأ هوای میان دیواره دوجداره به‌وسیله پمپ خالی می‌شود.</p> <p>شیشه فلاسک مخزن یا محفظه‌ای کوزه‌ای شکل است که در ظرفیت‌های مختلفی ساخته می‌شود این شیشه به دلیل عایق بودن در برابر دما، به‌خوبی گرمای چای دم کشیده را حفظ کرده و مانع از سرد شدن چای می‌شود این شیشه دقیقاً در داخل جلد فلاسک قرار گرفته و در صورت خراب‌شدن قابلیت تعویض شدن را دارد.</p>	<p>محصولات شرکت</p>

سیلندر
<p>کیسول گاز، مخزنی برای نگهداری از گاز است، برای نگهداری از گاز، معمولاً گازهای مهم و مورد نیاز انسان، جانوران و صنعت انتخاب می‌شوند. مخزن تنگه دارنده گازهای ذکر شده به صورت کیسول است. کیسول حالتی از مخزن است که هیچ درزی ندارد و گاز در یک فضای کاملاً مستحکم و قابل حمل نگهداری می‌شود. کیسول‌های گاز در حجم‌های مختلف تولید می‌شوند، کیسول گاز ۲۰ لیتری یکی از کیسول‌های گاز است که در اندازه ۲۰ لیتری خود می‌تواند یک کاربرد اساسی را در جامعه انسانی داشته باشد. کاربرد مهم کیسول گاز ۲۰ لیتری در درمانگاه‌ها و بیمارستان‌ها است، در بخش‌های درمانی مذکور این کیسول با حجم بزرگی که دارد، برای احیای بیماران تنفسی استفاده می‌شود.</p>

۱/۴ ترکیب فعلی سهام‌داران متقاضی

جدول ۱-۴ ترکیب فعلی سهام‌داران متقاضی

ردیف	نام سهام‌دار	نوع شخصیت		نوع سهام		کد ملی / شناسه ملی	درصد سهام	سطح تحصیلات
		حقیقی	حقوقی	عادی	ممتاز			
۱	جواد شهرایی فراهانی	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	عادی				کارشناسی‌ارشد
۲	شبنم شریفی	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	عادی				کارشناسی‌ارشد
۳	مطهره شهرایی فراهانی	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	عادی				کارشناسی
		جمع کل						۱۰۰٪

۱/۵ ترکیب اعضای هیئت‌مدیره متقاضی

ترکیب اعضای هیئت‌مدیره مطابق روزنامه رسمی شماره ۲۲۹۲۹ شهرستان تهران مورخ ۱۴۰۲/۰۹/۱۸ به شرح ذیل است:

جدول ۱-۵ لیست اعضای هیئت‌مدیره متقاضی

ردیف	نام و نام خانوادگی	سمت	کد ملی	تاریخ تولد	نام پدر	سطح تحصیلات	وضعیت سو پیشینه
۱	جواد شهرایی فراهانی	مدیرعامل				کارشناسی‌ارشد	فاقد سو پیشینه کیفری
۲	شبنم شریفی	عضو هیئت‌مدیره				کارشناسی‌ارشد	فاقد سو پیشینه کیفری
۳	مطهره شهرایی فراهانی	رئیس هیئت‌مدیره				کارشناسی	فاقد سو پیشینه کیفری

☞ گواهی عدم سو پیشینه مدیرعامل و اعضای هیئت‌مدیره در پیوست گزارش موجود است.

۱/۶ گزارش وضعیت اعتباری متقاضی و اعضای هیئت مدیره

جدول ۶-۱ گزارش وضعیت اعتباری

تاریخ: ۱۴۰۲/۰۴/۰۲	امتیاز: B2-۶۰۵			شرکت
بدهی سررسید نشده: ۲۱,۳۰۱,۹۷۲,۰۰۰ بدهی سررسید شده پرداخت نشده: ۰	خلاصه قراردادهای اصلی			
بدهی سررسید نشده: * بدهی سررسید شده پرداخت نشده: ۰	خلاصه قراردادهای ضمانت شده			
ندارد	چک برگشتی			
			هیئت مدیره	
عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل		
شیم شریفی	مطهره شهرابی فراهانی	جواد شهرابی فراهانی		
خلاصه وضعیت قراردادهای اصلی: سررسید نشده: ۷,۸۶۹,۲۷۱,۷۰۴ سررسید شده پرداخت نشده: * خلاصه وضعیت قراردادهای ضمانت شده:	خلاصه وضعیت قراردادهای اصلی: سررسید نشده: * سررسید شده پرداخت نشده: * خلاصه وضعیت قراردادهای ضمانت شده:	خلاصه وضعیت قراردادهای اصلی: سررسید نشده: ۲,۴۰۳,۹۷۸,۵۴۸ سررسید شده پرداخت نشده: * خلاصه وضعیت قراردادهای ضمانت شده:		

سررسید نشده: * سررسید شده پرداخت نشده: * چک برگشتی: ندارد	سررسید نشده: * سررسید شده پرداخت نشده: * چک برگشتی: ندارد	سررسید نشده: * سررسید شده پرداخت نشده: چک برگشتی: ندارد
---	---	---

۱/۷ مجوزات و گواهینامه‌ها

لیست برخی از گواهینامه‌ها، استانداردها و مجوزهای شرکت شایان تجارت نیوا به شرح جدول زیر است.

جدول ۱-۷ لیست گواهینامه‌ها، تقدیرنامه‌ها و مجوزهای شرکت شایان تجارت نیوا

ردیف	شرح	مرجع صادرکننده	تاریخ دریافت	مدت اعتبار
۱	کارت بازرگانی	اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی	۱۳۹۹/۱۰/۰۸	۱۴۰۳/۰۵/۲۳
۲	مجوز شرکتهای فعال در زمینه تجهیزات و ملزومات پزشکی	وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی	-	۱۴۰۴/۰۵/۲۲ (تاریخ اعتبار توزیع)
۳	نمابندگی شرکت وبست	شرکت مبدا	-	۱۴۰۵/۰۹/۱۶
۴	نمابندگی شرکت لارس	شرکت مبدا	-	۱۴۰۵/۰۷/۱۱
۵	نمابندگی شرکت هونگدا	شرکت مبدا	-	۱۴۰۵/۰۸/۲۴
۶	نمابندگی شرکت تونگدا	شرکت مبدا	-	۱۴۰۴/۰۶/۰۷
۷	نمابندگی شرکت میس	شرکت مبدا	-	۱۴۰۴/۰۲/۲۵
۸	نمابندگی شرکت بلنگی	شرکت مبدا	-	۱۴۰۴/۰۶/۰۷

تصاویر مجوزات و گواهینامه‌های متقاضی در پیوست گزارش موجود است.

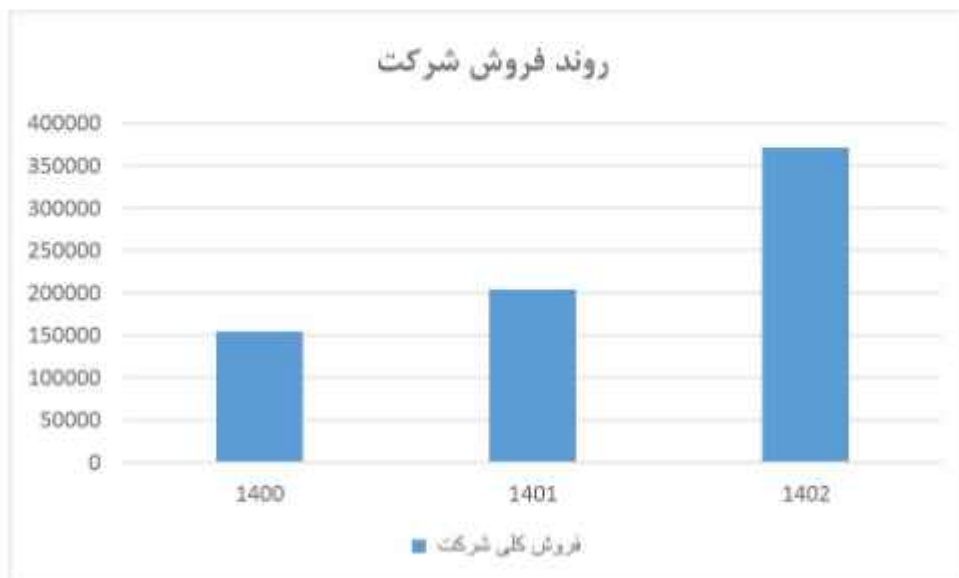
۱/۸ سوابق و قراردادهای فروش محصول طرح

فروش شرکت شایان تجارت تیوا به صورت خلاصه در جدول و نمودار زیر قابل مشاهده است.

جدول ۱-۸ سوابق و قراردادهای فروش محصول

سابقه فروش شرکت شایان تجارت تیوا (میلیون ریال)			
سال	۱۴۰۰	۱۴۰۱	۱۴۰۲
فروش کلی شرکت	۱۵۴,۰۰۰	۲۰۴,۰۰۰	۳۷۱,۰۰۰
فروش سیلندر	۱۲۹,۰۰۰	۶۳,۰۰۰	-
فروش شیشه فلاسک	۲۴,۰۰۰	۹۲,۰۰۰	-
تجهیزات مصرفی پزشکی	۱۰۵	۳۷,۰۰۰	۰-
منبع	صورت مالی حسابرسی شده	صورت مالی حسابرسی شده	تراز آزمایشی
حسابرسی	مؤسسه اعتماد ارقام امین	مؤسسه اعتماد ارقام امین	-

• به توجه به این که اطلاعات مالی سال ۱۴۰۲ به صورت تراز آزمایشی ارائه شده است لذا میزان فروش محصولات دقیق تفکیک نشده است.



شکل ۱-۸ روند فروش شرکت شایان تجارت تیوا

همچنین طبق صورت‌های مالی، برخی نسبت‌های مالی این شرکت به شرح زیر است:

جدول ۹-۱ نسبت‌های مالی شرکت

سال ۱۴۰۲	سال ۱۴۰۱	سال ۱۴۰۰	نوع نسبت	
۰.۲۵	۰.۵۴	۰.۹۱	نسبت بدهی	نسبت‌های اهرمی
۵	۱.۸۳	۱.۰۹	نسبت جاری	نسبت‌های نقدینگی
۳.۷۲	۰.۶۳	۱.۰۲	نسبت آبی	
۴.۱۹	۵.۴۶	۳۵.۵۳	گردش موجودی	نسبت‌های فعالیت
۸۷	۹	۲۵۱	متوسط دوره وصول مطالبات (روز)	
%۲	%۲	%۱	نسبت سود عملیاتی به بهای تمام شده	نسبت‌های سودآوری
%۱	%۲	%۱	بازده دارایی‌ها	

* با بررسی صورت‌های مالی شرکت در سال ۱۴۰۱، بخش عمده‌ای فروش شرکت در این سال به صورت نقد بوده است.

۱/۹ سوابق استفاده از ابزار تأمین مالی جمعی

شرکت شایان تجارت تیوا تاکنون از ابزار تأمین مالی جمعی استفاده نکرده است.



فصل دوم - بررسی تیم

◀ مدیرعامل:

جواد شهرابی فراهانی

سوابق تحصیلی

کارشناسی ارشد رشته مدیریت بازرگانی - دانشگاه آزاد تهران مرکز
 کارشناسی ارشد MBA گرایش بازاریابی استراتژیک - سازمان مدیریت صنعتی
 کارشناسی آمار - دانشگاه علامه طباطبائی

سوابق حرفه‌ای

- عضو هیئت‌مدیره و سهام‌دار - شرکت کامفی دان کانادا
 - مدیرعامل و سهام‌دار - شرکت شایان تجارت تیوا
 - رئیس هیئت‌مدیره و سهام‌دار - شرکت شایان تجارت یاران
 - معاون اداری و مالی - مؤسسه فرهنگی و اطلاع‌رسانی تبیان - تهران
 - مدیریت مالی، اداری و پشتیبانی مؤسسه
 - مدیریت فروشگاه مجازی
 - ارتقای سطح گزارش‌های حسابداری مؤسسه، افزایش درآمدزایی مؤسسه
 - مدیریت توسعه مرکز داده تبیان
 - دبیر کارگروه بازرگانی و اقتصادی تبیان
 - عضو کارگروه IPTV و VOD سازمان تبلیغات اسلامی
 - مدیریت خدمات ارزش‌افزوده - مؤسسه فرهنگی و اطلاع‌رسانی تبیان - تهران
 - مدیریت راه‌اندازی سرویس‌های خدمات ارزش‌افزوده
 - افزایش درآمدهای سرویس
 - مدیریت طرح و برنامه شرکت نشر الکترونیک ایران - تهران
 - تدوین برنامه بودجه
 - کنترل و نظارت بر بودجه
 - قائم‌مقام مدیرعامل شرکت تجارت اندیشه یاران - تهران
 - مدیریت برنامه‌ریزی و هماهنگی معاونت فناوری اطلاعات دانشگاه شهید بهشتی
- سوابق آموزشی**
- گواهی دوره آموزشی اصول و مفاهیم مدیریت استراتژیک
 - گواهی کارگاه آموزشی اصول و فنون مذاکره

گواهی شرکت در همایش بازاریابی الکترونیکی
گواهی شراکت در همایش بین‌المللی مدیریت راهبردی کسب‌وکار با محوریت مهارت‌های کاربردی کسب‌وکار توسط
مدرسه عالی ماهان
گواهی شرکت در سمینار آموزشی قانون کار و اصلاحیه جدید توسط مؤسسه فن آوری و مطالبات راهبردی بینا
گواهی PM از مؤسسه Udemy

عضو هیئت‌مدیره:

شبتم شریفی

سوابق تحصیلی

کارشناسی حسابداری دانشگاه آزاد مشهد

کارشناسی ارشد حسابداری دانشگاه آزاد مشهد

سوابق حرفه‌ای

سرپرست مالی و حسابداری شرکت سینا بهداشت ادلی

حسابدار شرکت نوشین توس

مدیر مالی و عضو هیئت‌مدیره شرکت شایان تجارت تیوا

مدیرعامل و عضو هیئت‌مدیره شرکت شایان تجارت یاران

فصل سوم - بررسی فنی طرح

۳/۱ مسئله محوری و راه‌حل پیشنهادی

کنفرانس برتون وودز در ژوئیه ۱۹۴۴ برای تعیین ساختار و نظم جهان پس از جنگ جهانی دوم بر پایه سیستم آمریکایی اقتصاد آزاد جهانی شکل گرفت. با گسترش اقتصادهای محلی و محدودیت‌های بازار داخلی، تجارت بین‌المللی توسعه یافت و وابستگی بین کشورها روز به روز بیشتر شد. به طوری کشورهای جهان روی مزیت‌های مطلق خود تمرکز کردند. کشور ایران هم از این قاعده مستثنا نبوده و برای افزایش تولید خود، نیاز دارد با کشورهای جهان روابط اقتصادی خود را هم برای توسعه بازار و واردات مواد اولیه صنایع توسعه دهد. ماهیت شرکت‌های بازرگانی (واردات و صادرات) این گونه معنا پیدا می‌کند. شرکت شایان تجارت تیوا با واردات مواد اولیه صنایع نقش موثری در رونق بخشیدن تولید کشور دارد. شیشه فلاسک و انواع سیلندر در ابعاد بزرگ و کوچک از جمله مهمترین محصولات وارداتی این شرکت است.

با افزایش جمعیت دنیا، انواع و اقسام بیماری‌ها در دنیا گسترش یافتند. تا قبل قرن ۲۰، بیماری یکی از مهمترین علت مرگ انسان‌ها بود. بعد دوران رنسانس و توجه به علم به طور تخصصی، علم پزشکی یکی از علومی بود که رشد بسزایی تجربه کرد. کشورمان هم متأثر از تغییرات جهانی در صنعت اقلام پزشکی و دارویی رشد قابل توجهی در چند دهه اخیر داشته است. اما تولید داخل پاسخ گویی نیازهای داخلی نیست لذا نیاز شرکت‌های بازرگانی در جهت واردات این محصولات برای پاسخ به نیاز بیماران کشور فعالیت کنند. شرکت شایان تجارت تیوا یک شرکت فعال در حوزه بازرگانی در حوزه اقلام پزشکی تند مصرف است. از جمله محصولاتی که شرکت به طور تخصصی روی آن کار کرده است می‌توان به موارد زیر اشاره کرد.

- آنژیوپکت
- اسکالپ
- پالس

۳/۲ هدف از اجرای طرح

هدف از اجرای طرح تأمین سرمایه در گردش جهت بازرگانی ۸۴۰ هزار ست سرم، ۹۰۰ عدد سیلندر صنعتی و ۸۰ هزار شیشه فلاسک در بازه زمانی ۶ ماه است.

۳/۳ مشخصات فنی و کاربردهای محصول

باتوجه به این که محصولات بازرگانی طرح تأمین مالی جمعی در صنایع مختلف هستند، هر محصول به صورت جداگانه بررسی خواهد شد.

الف) محصولات مصرفی عمومی پزشکی: در طرح پیش‌بینی شده است که ۸۴۰ هزار ست سرم لوتراک HD در ماه اول طرح خریداری شده و در ماه چهارم، پنجم و ششم به فروش برسد.

یکی از پرکاربردترین تجهیزات مصرفی پزشکی در مراکز درمانی و بیمارستان‌ها ست سرم است. ست سرم، متشکل از یک لوله پلاستیکی و یک محفظه نگهداری مایعات است که به کیسه سرم وصل می‌شود و عملیات تزریق دارو را انجام می‌دهد. بسیاری از داروها و یا مایعات نیاز است به صورت خیلی سریع به بدن بیمار تزریق گردند که در این صورت، استفاده از سرم ضروری است. از آنجایی که تزریقات داخل ماهیچه و یا زیر پوست نمی‌تواند به مقدار زیاد صورت گیرد و با محدودیت روبروست؛ بنابراین بهترین روش، تزریق مستقیم داخل رگ و خون است که این مهم به کمک ست سرم امکان‌پذیر است.

اجزاء ست سرم:

محفظه سرم: محفظه ست سرم یا همان اتاقک چکه، محفظه‌ای برای ورود مایعات از کیسه سرم و نگهداری آن‌ها است. این محفظه به انتهای کیسه سرم وصل می‌شود و به نام درپ چمبر نیز شناخته می‌شود. در اتاقک چکه، می‌توان ورود مایع و میزان آن را مشاهده و کنترل کرد. از آنجایی که گاهی اوقات پزشک برای بیمار دستور می‌دهد تا دوز دقیقی وارد بدن شود، لذا باید میزان تزریق را کنترل کرد. به این صورت که در این محفظه، در هر دقیقه تعداد قطره‌ای وارد لوله می‌شود. به‌عنوان مثال پزشک تعیین کرده تا در هر دقیقه ۳۰ قطره از کیسه سرم وارد اتاقک چکه و سپس وارد بدن شود؛ بنابراین اگر این میزان دقیق ارزیابی شود می‌گوییم سرعت سرم $gt/min \times 20$ است. محفظه ست سرم همواره باید بیشتر از نصف پر باشد تا بتوان تعداد دقیق قطره‌ها را شمارش کرد.

اسپایک یا میخ: قسمتی سفیدرنگ و تیز بوده که داخل ست سرم شده و به وسیله‌ی آن مایع را به محفظه سرم منتقل می‌کند. اسپایک دو سوراخ دارد. یکی از سوراخ‌ها، مسئول انتقال مایع تزریقی به داخل ست سرم است. سوراخ دوم به قسمتی به نام ایرونت متصل است. ایرونت، قطعه‌ای برای جلوگیری از جمع شدن کیسه سرم است. این قطعه در همه ست سرم‌ها وجود ندارد؛ بنابراین برای جلوگیری از جمع شدن کیسه، سوزنی به داخل کیسه وارد می‌کنند.

گیره غلطکی: همانطور که گفته شد، میزان دقیق ورود مایع به بدن و شمارش آن اهمیت داشته و باید به میزان معین تزریق گردد. سرعت ورود مایع به داخل لوله، توسط گیره غلطکی تنظیم می‌شود. با پایین و بالا کشیدن این گیره، سرعت قطره‌ها را می‌توان کم و یا زیاد کرد.

درگاه تزریق دارو: این درگاه در دو قسمت وجود دارد. یک: در انتهای لوله سرم و نزدیک به جایی که قرار است تزریق صورت بگیرد. دوم: روی خود کیسه سرم. علت قرارگیری این درگاه در دو قسمت این است که گاهی نیاز است تا هم‌زمان با مایعی که از داخل کیسه سرم به ورید تزریق می‌شود، داروی دیگر نیز تزریق شود. در این زمان باید از درگاه بالایی که روی خود کیسه سرم است استفاده کرد. بدین منظور ترکیب دو دارو تداخلی باهم ایجاد نمی‌کند. اما گاهی نیاز است تا جداگانه و بدون ترکیب مایع جدید با مایع کیسه سرم، تزریق صورت گیرد. در این حالت، از درگاه پایین که نزدیک به محل تزریق است استفاده می‌شود. فیلتر هوا: قطعه سفیدرنگی است که انتهای اتاقک چکه قرار دارد. وظیفه این فیلتر، حذف ذرات کلونیدی است که ممکن است در مایع کیسه سرم وجود داشته باشد. سوراخ‌های این فیلتر، ۱۵ میکرون است.

ویژگی‌های ست سرم

۱- دارای استانداردهای بین‌المللی ISO5834

۲- استریل شده با گاز اتیلن اکساید

۳- غیر سمی و غیر حساسیت زا

۴- مجهز به فیلتر ۱۵ میکرونی جهت جلوگیری از ورود میکروارگانیسم‌ها

۵- مجهز به نقطه اتصال به آنژیوکت، اسکالپ وین

۶- تهیه شده از مواد با گرید پزشکی

کاربرد ست سرم:

۱- برای تزریق مایعات به بدن: بدن یک انسان بالغ، در طول روز به میزان ۳.۵ الی ۵ میلی‌لیتر به ازاء هر یک کیلوگرم، مایعات نیاز دارد که باید یا از طریق نوشیدن و یا از طریق تزریق صورت بگیرد. سریع‌ترین روش، استفاده از ست سرم است.

۲- برای تزریق داروها به مدت طولانی: زمانیکه نیاز است، دوز دقیقی از دارو به مدت زمان معینی وارد بدن شود، از ست سرم استفاده می‌شود. به‌عنوان مثال، پزشک تعیین کرده که هر نیم ساعت یا یک ساعت یک‌بار، دارو تزریق شود.

۳- زمانی که نیاز است دارو در حجم معینی از محلول مایع تزریق شود.

ب) شیشه فلاسک: شرکت پیش‌بینی خریدوفروش ۴۰ هزار شیشه در طول دوره ۶ ماهه را دارد. شیشه فلاسک‌ها در اندازه‌ها، طرح‌ها و استفاده‌های مختلفی طراحی شده‌اند. در زیر تعدادی از انواع شیشه فلاسک بررسی شده است:

شیشه فلاسک آزمایشگاهی: این نوع فلاسک‌ها برای استفاده در آزمایشگاه‌ها و صنایع علمی تولید می‌شوند. آنها معمولاً دارای گردن بلند و بدنه مخروطی شکل هستند و برای اندازه‌گیری و مخلوط کردن مواد شیمیایی استفاده می‌شوند.

شیشه فلاسک جای: این نوع فلاسک برای سرو جای گرم طراحی شده است. آنها معمولاً دارای بدنه بزرگ و گردن بلند هستند تا حرارت جای را برای مدت طولانی حفظ کنند.

شیشه فلاسک پیش‌بینی آب‌وهوا: این نوع فلاسک‌ها برای اندازه‌گیری و نمایش درجه حرارت، رطوبت و فشار هوا استفاده می‌شوند. آنها معمولاً دارای شاخص‌ها و مقیاس‌های مختلفی بر روی بدنه خود دارند.

شیشه فلاسک آبگرم: این نوع فلاسک‌ها برای نگهداری آب گرم یا مایعات دیگر به‌منظور استفاده در مکان‌های مختلف مانند دفاتر و منازل طراحی شده است. آنها معمولاً دارای دربی با قابلیت بسته‌شدن هستند تا حرارت مایع درون فلاسک را حفظ کنند.

پ) سیلندر صنعتی: طبق فایل مالی پیش‌بینی شده تعداد ۹۰۰ عدد محصول در این طرح به فروش خواهد رسید. کیپول اکسیژن ۵۰ لیتر یکی از محصولات مهمی است که در صنعت و گاهی در طب و پزشکی مورد استفاده قرار می‌گیرد. استفاده از کیپول اکسیژن ۵۰ لیتر، مستلزم استفاده از سایر تجهیزات و امکانات است. از کیپول‌های اکسیژن با فشار کار و فشار تست مختلف، استفاده‌های گوناگون می‌شود؛ چرا که دارای هوای فشرده به میزان نیاز مشتریان و مصرف‌کنندگان است. کیپول اکسیژن ۵۰ لیتری در مصارف گوناگونی مورد استفاده قرار می‌گیرد و یا به‌عبارت‌دیگر دارای کاربردهای گوناگونی است، دلیل این امر نیز استفاده از اکسیژن در سایر موارد است؛ چرا که اکسیژن در واکنش با سایر گازها از خود رفتار گوناگون نشان می‌دهد.

استفاده از کپسول اکسیژن ۵۰ لیتر معمولاً در امورات صنعتی بیشتر کاربرد دارد؛ چرا که این نوع از محصولات با بیشترین حجم و گنجایش اکسیژن می توانند در امورات صنعتی نقش مهم و بهتری را ایفا کنند البته لازم است بدانید در برخی موارد نیز از کپسول اکسیژن ۵۰ لیتر در طب و پزشکی استفاده می شود. تفاوت عمده ای که در این دو نوع وجود دارد، میزان فشار کاری و میزان محتویات مصرفی آن است. استفاده از کپسول اکسیژن ۵۰ لیتر در طب و پزشکی با استفاده از تجهیزات پزشکی جانی در فشار کاری کمتر می تواند برای درمان بیماران مفید تر باشد.

۳/۴ برنامه عملیاتی

بر اساس برنامه پیش‌بینی شده شرکت بنا دارد اقدام به خرید و فروش ۸۴۰ هزار عدد ست سرم، ۹۰۰ عدد سیلندر صنعتی و ۸۰ هزار شیشه فلاسک ظرف مدت ۶ ماه نماید.

جدول ۳-۱ برنامه عملیاتی

شماره فاز	ماه	فازهای طرح					
		مهر	مهر	مهر	مهر	مهر	مهر
۱	سفارش و خرید محصولات						محمول
۲	بازاریابی محصولات						محمول
۳	فروش محصول						فروش
۴	تجمع درآمدها						فروش

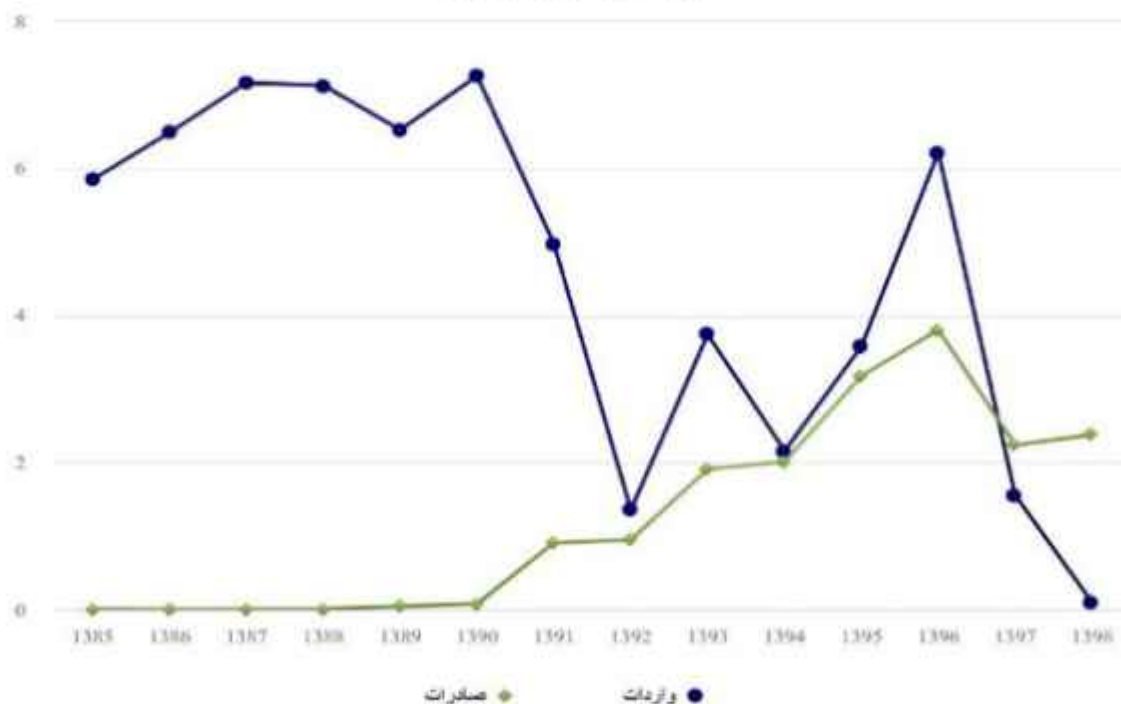
سال	صادرات			واردات			موازنه ارزش دلاری	موازنه حجم
	وزن-کیلوگرم	ریال	دلار	هر کیلو به دلار	وزن-کیلوگرم	ریال		
۱۳۸۵	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۸۶	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۸۷	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۸۸	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۸۹	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۹۰	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۹۱	۱,۸۹۹	۵۰,۳۳۰,۳۳۰	۲,۳۱	۱,۷۷۲,۳۳۸	۱۸,۹۵۶,۵۳۳,۳۳۳	۱,۳۳۲,۳۳۵	-۱,۳۳۲,۳۳۸	-۱,۳۳۲,۳۳۵
۱۳۹۲	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۹۳	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۹۴	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۹۵	-	-	-	-	-	-	-	-
۱۳۹۶	۲۱,۳۳۳	۱,۳۳۲,۳۳۲,۳۳۳	۲۲,۳۳۳	۱,۳۳۲,۳۳۲	۱۳,۳۳۲,۳۳۲,۳۳۲	۱,۳۳۲,۳۳۲	-۱,۳۳۲,۳۳۲	-۱,۳۳۲,۳۳۲
۱۳۹۷	۱۴,۳۳۳	۳,۳۳۲,۳۳۲,۳۳۲	۲۳,۳۳۳	۱,۳۳۲,۳۳۲	۱۳,۳۳۲,۳۳۲,۳۳۲	۱,۳۳۲,۳۳۲	-۱,۳۳۲,۳۳۲	-۱,۳۳۲,۳۳۲
۱۳۹۸	-	-	-	-	-	-	-	-

شکل ۴-۲ صادرات حباب شیشه‌ای فلاسک

نکته قابل توجه این است که برخلاف شیشه فلاسک که میزان واردات آن بیشتر از صادرات بوده، میزان صادرات فلاسک بر واردات آن در سال ۱۳۹۸ غلبه کرده است.

صادرات و واردات برحسب دلار

منبع: گمرک جمهوری اسلامی ایران



شکل ۴-۳ واردات حباب شیشه‌ای فلاسک

۴/۱ مشتریان هدف

نوع کسب و کار B2B است به طوری که شرکت شایان تجارت تیوا با کسب نمایندگی از شرکت‌های خارجی، اقدام به واردات محصولات کرده و آن به تولیدکنندگان و بازرگانان داخلی و شرکت‌های پخش تجهیزات پزشکی می‌فروشد.

۴/۲ تعیین سهم قابل کسب از بازار طرح

با بررسی روند واردات شیشه فلاسک و صادرات محصول نهایی یعنی فلاسک، تقاضا برای مواد اولیه تولید این محصول در کشور افزایش داشته است. میزان واردات این محصول طبق آخرین آمار منتشر شده سایت گمرک جمهوری اسلامی^۴، میزان واردات این محصول در سال ۱۴۰۰، ۵،۱۰۹،۲۲۴ دلار بوده که میزان واردات شرکت شایان تجارت تیوا ۹،۲۰۰ میلیارد تومان بوده که با نرخ ارز ۴۰ هزار تومان معادل ۲۳۰ هزار دلار است؛ بنابراین سهم بازار این شرکت در سال ۱۴۰۰، ۴،۵ درصد بوده است.

همچنین با بررسی میزان واردات ست سرم در سال ۱۴۰۰ طبق آمار منتشر شده در سایت گمرک جمهوری اسلامی^۵، ۶،۲ میلیون دلار برای واردات این محصول از کشور خارج شده است. با بررسی صورت مالی حسابرسی شده سال ۱۴۰۱، شرکت ۳،۷ میلیارد تومان برای واردات تجهیزات پزشکی هزینه کرده است که با فرض دلار ۴۰ هزار تومانی ۹۳ هزار دلار می‌شود. بنابراین سهم بازار این شرکت معادل ۱،۵ درصد می‌شود.

^۴ https://service.tccim.ir/stats_detail?mode=doit#

^۵ https://service.tccim.ir/stats_detail?mode=doit#

۴/۳ بررسی رقبا

شرکت مهندسی بسیار صنعت فاخر (حلمنا طب): شرکت مهندسی بسیار صنعت فاخر پس از اخذ تأییدیه‌های لازم از مؤسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی، اداره کل تجهیزات پزشکی و ... موفق به عرضه اولین محصولات تولیدی خود تحت برند حلمنا طب HELMA TEB گردیده است. سبد محصولات شرکت در حال حاضر شامل انواع سرنگ انسولین، ست سرم و اسکالپ وین است.

شرکت تجهیزات پزشکی ایرانیان همگام: شرکت ایرانیان همگام، اول با واردات وسایل عمومی و تجهیزات پزشکی شروع کرده و از اردیبهشت سال ۱۳۸۷ با رویکرد دانش‌بنیان به‌عنوان یکی از تولیدکنندگان پیشرو در تولید ملی و حوزه‌های پزشکی و سلامت فعالیت خودش رو آغاز کرد که هم اکنون جمعی از نیروهای متخصص در زمینه تجهیزات پزشکی رو گرد هم آورده. شرکت ایرانیان همگام یکی از شرکت‌های تجهیزات عمومی هست.

شرکت سینا مکس آراد: گروه سینا مکس آراد از سال ۱۹۸۷ با مالکیت شرکت های سینامکس در تهران و شرکت های Jamshid Muharam trading Co و North Star Shipping Company در دبی با هدف واردات کالاهای مجاز و با تمرکز بر تهیه و توزیع محصولات پزشکی و مصرفی تخصصی آغاز به کار نموده است. امروزه این گروه با برخورداری از امکاناتی مناسب و مدرن نظیر ساختمان های مجهز اداری و انبارهای نگهداری کالا که متصل با سیستم پایش و کنترل از راه دور در ایران و امارات متحده عربی و همچنین با بهره مندی از بیش از هشتاد نفر کادر مجرب و تحصیلکرده تلاش می نماید تا با انطباق خدمات ارائه شده با استانداردهای نوین جهانی حداکثر رضایتمندی مشتریان خود را بدست آورد. شرکت سینا مکس آراد یکی از شرکت های تجهیزات عمومی هست.

شرکت خسرو مدیسا طب (KMT): گروه خسرو مدیسا طب (KMT) فعالیت خود را از سال ۱۳۷۵ آغاز نموده است و اینک باگذشت بیست و پنج سال از تأسیس خود، یکی از پیشگامان صنعت سلامت به شمار می‌آید. خسرو مدیسا طب با دارابودن ۷ حوزه تخصصی فعالیت، ۵ دفتر بین‌المللی و همچنین تولید کالاهای سلامت‌محور به هدف خود دست‌یافته و به نامی مطمئن در این صنعت تبدیل شده است. شرکت خسرو مدیسا طب یکی از شرکت‌های تجهیزات عمومی هست.

شرکت جهان گسترش تجارت: شرکت جهان گسترش تجارت، واردکننده تجهیزات، ابزار و اقلام مصرفی پزشکی است که در سال ۱۳۷۲ به‌صورت رسمی تأسیس شد و فعالیت خود را آغاز نمود. این شرکت با بهره‌گیری از مشاورین ارشد سیستم‌های مهندسی و تحقیق و توسعه، اطلاع از تکنولوژی و دانش فنی در عرصه‌های مختلف و بهره‌گیری از سرمایه‌های انسانی و بازاریابی علمی با نزدیک به ربع قرن تجربه همواره در تلاش است تا همگام با تکنولوژی‌های روز دنیا حرکت کند و با انتقال دانش فنی به کشور، سبب ارتقاء کیفیت درمان و سلامت جامعه گردد.



فصل پنجم - بررسی مالی و اقتصادی طرح

در این بخش به تحلیل وضعیت مالی و اقتصادی طرح بر اساس تعیین فهرست هزینه‌ها، تعیین شاخص‌های مالی و اقتصادی و تحلیل ریسک پرداخته می‌شود.

مشخصات کلی طرح

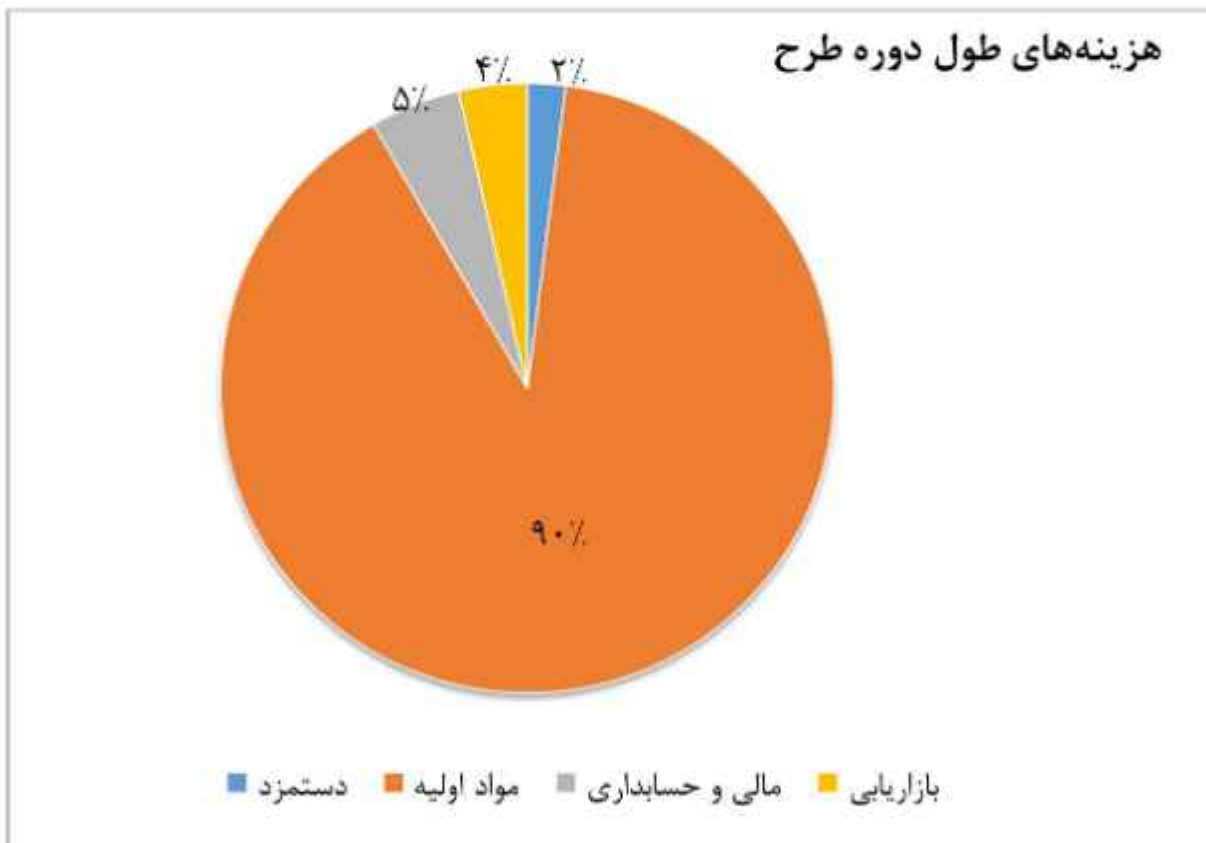
جدول ۱-۵ مشخصات کلی طرح

عنوان	شرح
نوع خط بازرگانی طرح	■ اجاره □ تحت مالکیت شرکت
نام محصول	شیشه فلاسک، ست سرم و سیلندر صنعتی
تعداد محصول مورد بررسی در طرح	شیشه فلاسک (۸۰۰۰۰)، ست سرم (۸۴۰۰۰۰) و سیلندر صنعتی (۹۰۰)
تعداد ماه‌های طرح	۶ ماه
قیمت فروش محصول طرح (ریال)	شیشه فلاسک (۶۰۰,۰۰۰)، ست سرم (۵۸,۰۰۰) و سیلندر صنعتی (۴۵,۰۰۰,۰۰۰)

۵/۱ سرمایه موردنیاز اجرای طرح

در این طرح مخارجی بابت سرمایه ثابت در نظر گرفته نشده است و تمامی هزینه‌کردها بابت سرمایه در گردش است. با توجه به این که فعالیت اصلی شرکت بازرگانی و واردات است دوره گردش کسب و کار با احتساب سفارش محصولات و فروش اعتباری، ۶ ماه در نظر گرفته شده است. در بررسی دقیق‌تر طرح باید اشاره کرد که عمده هزینه‌های آن مربوط به خرید محصولات است که به‌تنهایی ۹۰ درصد از کل هزینه‌ها را تشکیل می‌دهد و شرکت بنا دارد با جذب ۹.۵ میلیارد تومان در طی ۶ ماه محصولات را وارد کرده و فروش برساند. پیش‌بینی شده است با فروش این محصولات، ۲۲.۵ درصد سود برای سرمایه‌گذاران در پایان ۶ ماه محقق سازد. درآمد شرکت از طریق فروش به پتکداران و تولیدکنندگان داخلی است.

در جداول ذیل به بررسی دقیق‌تر درآمدها و هزینه‌کردهای شرکت خواهیم پرداخت.



شکل ۵-۱ تصویر نمودار مصارف سرمایه

جدول ۲-۵ منابع و مصارف طرح (ارقام به ریال)

درآمد			
	فصل ۲	فصل ۱	
-	۴۸,۷۲۰,۰۰۰,۰۰۰	۰	فروش ست سرم
-	۴۰,۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۰	فروش سیلندر صنعتی
-	۴۸,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۰	فروش شیشه فلاسک
-	۱۳۷,۲۲۰,۰۰۰,۰۰۰	۰	مجموع هر فصل
۱۳۷,۲۲۰,۰۰۰,۰۰۰	مجموع		
هزینه			
	فصل ۲	فصل ۱	
-	۱,۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۸۰۰,۰۰۰,۰۰۰	دستمزد
-	۰	۸۹,۴۰۸,۰۰۰,۰۰۰	مواد اولیه
-	۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۴,۷۵۰,۰۰۰,۰۰۰	مالی و حسابداری
-	۳,۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۰	بازاریابی
-	۵,۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۹۴,۹۵۸,۰۰۰,۰۰۰	مجموع هر فصل
۱۰۰,۳۵۸,۰۰۰,۰۰۰	مجموع		
۰	۱۳۱,۸۲۰,۰۰۰,۰۰۰	-۹۴,۹۵۸,۰۰۰,۰۰۰	سود ناخالص
۳۶,۸۶۲,۰۰۰,۰۰۰			سود/زیان هر سال

۵/۲ برنامه تولید، فروش و کسب درآمد

فروش این شرکت به صورت عمده به تولیدکنندگان داخلی فلاسک، بازرگانان و شرکتهای پخش دارو داخلی است.

فروش محصول به صورت ماهانه

جدول ۳-۵ فروش محصول به صورت ماهانه (ارقام به ریال)

مدل های درآمدی	قیمت فروش از هر مدل	ماه ۱	ماه ۲	ماه ۳	ماه ۴	ماه ۵	ماه ۶
فروش ست سرم	۵۸,۰۰۰	۰	۰	۰	۴۲۰,۰۰۰	۲۵۲,۰۰۰	۱۶۸,۰۰۰
فروش سیلندر صنعتی	۴۵,۰۰۰,۰۰۰	۰	۰	۰	۴۵۰	۲۷۰	۱۸۰
فروش شیشه فلاسک	۶۰۰,۰۰۰	۰	۰	۰	۴۰,۰۰۰	۲۰,۰۰۰	۲۰,۰۰۰

۱۸۸,۱۸۰	۲۷۲,۲۷۰	۴۶۰,۲۵۰	۰	۰	۰	۴۵,۶۵۸,۰۰۰	مجموع هر ماه
---------	---------	---------	---	---	---	------------	--------------

جدول ۴-۵ فروش محصول به صورت ماهانه (ارقام به ریال)

مدل‌های درآمدی	ماه ۱	ماه ۲	ماه ۳	ماه ۴	ماه ۵	ماه ۶
فروش ست سرم	۰	۰	۰	۲۴,۳۶۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۴,۶۱۶,۰۰۰,۰۰۰	۹,۷۴۴,۰۰۰,۰۰۰
فروش سیلندر صنعتی	۰	۰	۰	۲۰,۲۵۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۲,۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰	۸,۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰
فروش شیشه فلاسک	۰	۰	۰	۲۴,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
مجموع هر ماه	۰	۰	۰	۶۸,۶۱۰,۰۰۰,۰۰۰	۳۸,۷۶۶,۰۰۰,۰۰۰	۲۹,۸۴۴,۰۰۰,۰۰۰
مجموع						۱۳۷,۲۲۰,۰۰۰,۰۰۰

۵/۳ هزینه‌های تولید و سربار

عمده هزینه‌های طرح (۹۰ درصد) مربوط به تهیه مواد اولیه است و مابقی هزینه‌ها شامل حقوق و دستمزد و بازاریابی است.

هزینه مواد اولیه

جدول ۵-۵ هزینه مواد اولیه به تفکیک ماه (ارقام به ریال)

نام ماده اولیه	قیمت واحد ماده اولیه	تعداد خریداری شده (بر اساس واحد خرید ماده اولیه)					
		ماه ۱	ماه ۲	ماه ۳	ماه ۴	ماه ۵	ماه ۶
ست سرم	۳۲,۷۰۰	۸۴۰,۰۰۰	-	-	-	-	-
سیلندر صنعتی	۲۵,۰۰۰,۰۰۰	۹۰۰	-	-	-	-	-
شیشه فلاسک	۳۷۰,۰۰۰	۸۰۰۰۰	-	-	-	-	-
تعداد در ماه		۹۲۰,۹۰۰	۰	۰	۰	۰	۰

جدول ۶-۵ فروش محصول به صورت ماهانه (ارقام به ریال)

هزینه ماده اولیه	ماه ۱	ماه ۲	ماه ۳	ماه ۴	ماه ۵	ماه ۶
ست سرم	۲۸,۳۰۸,۰۰۰,۰۰۰	-	-	-	-	-
سیلندر صنعتی	۳۱,۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰	-	-	-	-	-
شیشه فلاسک	۲۹,۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰	-	-	-	-	-
جمع هر ماه	۸۹,۴۰۸,۰۰۰,۰۰۰	۰	۰	۰	۰	۰
مجموع						۸۹,۴۰۸,۰۰۰,۰۰۰

هزینه نیرو انسانی:

جدول ۷-۵ تعداد نیروی انسانی در هر ماه (دستمزد به ریال)

سمت	دستمزد در ماه	تعداد نفرات
-----	---------------	-------------

ماه ۶	ماه ۵	ماه ۴	ماه ۳	ماه ۲	ماه ۱		
۱	۱	۱	۱	۱	۰	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	مدیرعامل
۱	۱	۱	۱	۱	۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	مدیر فروش و بازاریابی
۱	۱	۱	۱	۱	۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	حسابدار
۳	۳	۳	۳	۳	-		تعداد نفرات در ماه

جدول ۸-۵ فروش محصول به صورت ماهانه (ارقام به ریال)

ماه ۶	ماه ۵	ماه ۴	ماه ۳	ماه ۲	ماه ۱	سمت
۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	-	مدیرعامل
۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	-	مدیر فروش و بازاریابی
۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	-	حسابدار
۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۰	جمع هر ماه
۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	مجموع					

هزینه‌های بازاریابی

شرکت برای توسعه فروش محصولات تجهیزات مصرفی پزشکی و جذب مشتریان جدید در از بازاریابان حضوری استفاده می‌کند.

جدول ۹-۵ هزینه بازاریابی (ارقام به ریال)

سال اول						
ماه ۶	ماه ۵	ماه ۴	ماه ۳	ماه ۲	ماه ۱	
۱,۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱,۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱,۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰		-	-	بازاریابی حضوری
۱,۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱,۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱,۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۰	۰	۰	مجموع هر ماه
۳,۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰	مجموع سالانه					

هزینه‌های مالی

جدول ۱۰-۵ هزینه کارمزد تأمین مالی جمعی و سایر امور حقوقی (ارقام به ریال)

سال اول						
ماه ۶	ماه ۵	ماه ۴	ماه ۳	ماه ۲	ماه ۱	
۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۰	۰	۰	۰	۰	هزینه حسابرسی طرح
۰	۰	۰	۰	۰	۴,۷۵۰,۰۰۰,۰۰۰	هزینه تأمین مالی
۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۰	۰	۰	۰	۴,۷۵۰,۰۰۰,۰۰۰	مجموع هر ماه
۵,۳۵۰,۰۰۰,۰۰۰	مجموع سالانه					

۵/۴ جدول سود و زیان طرح

جدول ۵-۱۱ جدول سود و زیان طرح (ارقام به میلیون ریال)

۱۳۷,۲۲۰	درآمد عملیاتی
۸۹,۴۰۸	بهای تمام شده درآمدهای عملیاتی
۴۷,۸۱۲	سود ناخالص
۶,۲۰۰	هزینه‌های فروش، اداری و عمومی
۴۱,۶۱۲	سود عملیاتی
۴,۷۵۰	هزینه‌های مالی
۳۶,۸۶۲	سود خالص
۲۱,۳۷۵	سود تقسیمی

۵/۵ جریان وجوه نقدی طرح

جدول ۵-۱۲ جریان وجوه نقدی

ورودی	
فروش	۱۳۷,۲۲۰ میلیون ریال
خروجی	
مواد اولیه	۸۹,۴۰۸ میلیون ریال
نیروی انسانی	۲,۰۰۰ میلیون ریال
بازاریابی و فروش	۳,۶۰۰ میلیون ریال
امور مالی و حسابرسی	۵,۳۵۰ میلیون ریال
سود و زیان	
سود و زیان خالص	۳۶,۸۶۲ میلیون ریال

۵/۶ بررسی شاخص‌های اقتصادی طرح

جدول ۵-۱۳ بررسی شاخص‌های اقتصادی طرح

شاخص	واحد	میزان شاخص
مبلغ مورد نیاز شرکت برای جذب سرمایه	ریال	۹۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
سود پیش‌بینی شده منابع جذب شده طرح	درصد	۳۸.۸
	ریال	۳۶,۸۶۲,۰۰۰,۰۰۰
سود پیش‌بینی شده سرمایه‌گذاران در مدت زمان طرح	درصد	۲۲.۵
	ریال	۲۱,۳۷۵,۰۰۰,۰۰۰
معادل سود ساده پیش‌بینی شده سالانه طرح	درصد	۴۵
حداقل مبلغ سرمایه‌گذاری	ریال	۵,۰۰۰,۰۰۰
حداقل سود سرمایه‌گذاری یا حداقل مبلغ سرمایه‌گذاری	ریال	۱,۱۲۵,۰۰۰
نحوه تقسیم سود	در انتهای ۶ ماهه دوره طرح	
نحوه تقسیم اصل سرمایه	در انتهای ۶ ماهه دوره طرح	

۵/۷ بررسی نقطه سر به سر

جدول ۵-۱۴ بررسی نقطه سر به سر

۸۴۰,۰۰۰	مقدار خرید و فروش در طرح (تعداد ست سرم)
۹۰۰	مقدار خرید و فروش در طرح (تعداد سیلندر صنعتی)
۸۰,۰۰۰	مقدار خرید و فروش در طرح (تعداد شیشه فلاسک)
۵۸,۰۰۰	پیش بینی قیمت فروش هر عدد ست سرم (ریال)
۴۵,۰۰۰,۰۰۰	پیش بینی قیمت فروش هر عدد سیلندر صنعتی (ریال)
۶۰۰,۰۰۰	پیش بینی قیمت فروش هر عدد شیشه فلاسک (ریال)
۶۱۴,۰۰۰	مقدار فروش در نقطه سر به سر (تعداد ست سرم)
۶۵۸	مقدار فروش در نقطه سر به سر (تعداد سیلندر صنعتی)
۵۸,۰۰۰	مقدار فروش در نقطه سر به سر (تعداد شیشه فلاسک)
۶۵,۱۸۱,۸۰۰,۰۰۰	میزان هزینه تا نقطه سر به سر (ریال)
٪۷۳.۱	درصد فروش در نقطه سر به سر

۵/۸ جدول زمان بندی جریان نقد اصل و سود طرح

جدول ۵-۱۵ جدول زمان بندی جریان نقد اصل و سود طرح

۹۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	منابع مورد نیاز (ریال)
۲۱,۳۷۵,۰۰۰,۰۰۰	سود پیش بینی شده (ریال)
یک مرحله (پایان ۶ ماه)	تعداد مراحل بازپرداخت
ریال ۱۱۶,۳۷۵,۰۰۰,۰۰۰	میزان بازپرداخت در هر مرحله

فصل ششم - بررسی ریسک‌های طرح

ریسک بازار

باتوجه به این که واردات نیاز به دانش فناوری پیچیده ندارد، احتمال ورود رقبا بالاست و اگر رقبا بتوانند با تامین کنندگان خارجی و مشتریان داخلی ارتباط برقرار کنند، می‌توانند رقیب جدی برای شرکت شایان تجارت تیوا باشند. مشخصاً در محصولات مصرفی پزشکی تعداد واردات کنندگان بالاست و رقابت در آن زیاد است.

ریسک قانونی

مهمترین مجوز تجارت، کارت بازرگانی است که شرکت، آن را دارد. برای واردات محصولات مصرفی پزشکی، مجوز وزارت بهداشت هم نیاز است و در حال حاضر شرکت آن را دارد. ریسک‌های تمدید این مجوزات، از ریسک‌های قانونی این طرح هستند.

ریسک کلان

تغییرات قوانین سیاسی از جمله تفاهم‌نامه‌های تجاری و تحریم و پیمان‌های پولی و مالی می‌تواند به طور مستقیم روی روابط بین کشورها تأثیر بگذارد. همچنین تغییرات مالی و پولی جهانی از جمله نرخ طلا، نرخ بهره بانکی و تورم کشور مبدأ، نیز می‌تواند این صنعت را تحت تأثیر قرار دهد.

ریسک تأمین و تولید

باتوجه به این شرکت برنامه دارد در طول دوره طرح محصولاتی که در گذشته وارد کرده است را مجدداً وارد کند و نمایندگی شرکت‌های خارجی را در ایران دارد، لذا ریسک‌های قابل‌پیش‌بینی طرح پایین است. اما ماهیت صنعت بازرگانی علی‌الخصوص واردات، ریسک‌های غیرقابل‌پیش‌بینی از جمله، اتفاقات سیاسی و جنگ مهم‌ترین این ریسک‌ها هستند. ریسک تأمین مواد اولیه باتوجه به این که وارداتی است، می‌تواند از ریسک‌های جدی طرح باشد.

پیوست‌ها:

۱- اساسنامه شرکت

شماره پیکری: ۸۰۶۲۵۸۶۳۳۸۱۲۰۶۵۳
 شماره مکانی: ۱۳۹۹/۰۸/۲۱
 تاریخ پذیرش نامی: ۱

اساسنامه

ماده ۱: نام و نوع شخصیت حقوقی شرکت شایان تجارت ایرا سهامی خاص
 ماده ۲: موضوع فعالیت شخصیت حقوقی
 خرید و فروش، تولید و توزیع، واردات و صادرات کلیه کالاهای مجاز بازرگانی امور از مواد اولیه، کلیه محصولات یکبار مصرف کاغذی و پلاستیکی کودک و بزرگسالان شامل تاج و عینک و کلاه و انواع بادکنک و افلام نورافشانی و انواع شمع و آبخ شادی و برف شادی و نیز سایر کالاهای وابسته پلاستیکی کبیرل صنایع و غیر صنایع، ابزار و برقی، همچنین محصولات مجاز بازرگانی از قبیل انواع بادکنک و انواع کلیه لوازم و تجهیزات پزشکی، لوازم خانگی و آشپزخانه، بسته بندی، رنگه و رنگه و زیاده و بسته بندی و اسطوخودوس، کلیه خدمات شرکت های مستقر داخلی و خارجی، اخذ وام و تسهیلات بانکی به صورت ارزی و ریالی از کلیه بانک ها و مؤسسات مالی و اعتباری داخلی و خارجی، گشایش اعتبارات و اقسامی برلی شرکت نزد بانک های خارجی، اخذ ترخیص ۷۶٪ از کلیه کمرکات داخلی ایجاد شعب و نمایندگی در سراسر کشور بریالی گرفته و شرکت در کلیه نمایشگاه های مستر داخلی و خارجی و بین المللی، عقد قرارداد با کلیه اشخاص حقوقی و حقوقی و شرکت در کلیه مناقصات و مزایده ها و پیمان ها امور از نوشتن و خصوصاً و بین المللی، در صورت لزوم پس از اخذ مجوزهای لازم از مراجع ذیربط.

ماده ۳: نشانی محل اقامت شخصیت حقوقی
 استان تهران - منطقه ۱۵، شهرستان تهران، بخش مرکزی، شهر تهران، منطقه میدان ولی عصر - خیابان شهید آشتی نجات آهلی - کوچه خسرو - پلاک ۳۸ - طبقه اول و واحد ۳ کنتینس ۱۳۹۸۸۱۲۷۷۲

ماده ۴: هیئت مدیره من توفد مرکز شرکت را به هر کجا که صلاح و مناسبت باشد منتقل و یا ضمنی را تأسیس نماید.

ماده ۵: سرمایه شخصیت حقوقی
 مبلغ ۲۰۰.۰۰۰.۰۰۰ ریال مشتمل بر ۲۰۰.۰۰۰.۰۰۰ ریال سرمایه نقدی و ۰ ریال سرمایه غیر نقدی مقسم به ۱۰۰۰۰ سهم ۲۰۰۰.۰۰۰ ریالی که ۱۰۰۰۰ سهم با نام آقای من باشد و مبلغ ۱۰۰.۰۰۰.۰۰۰ ریال نقد پرداخت و مبلغ ۱۰۰.۰۰۰.۰۰۰ ریالی بقیه از طرف صاحبان سهام تمهید شده است.

ماده ۶: مدت شرکت: از تاریخ ثبت به مدت نامحدود.

ماده ۷: پرداخت بقره مبلغ اسمی سهام قسمت پرداخت شده مبلغ اسمی سهام مذکور در ماده ۴ برحسب احتیاجات شرکت در صورتی که موافقتی که طبق تصمیم هیأت مدیره تعیین میشود پرداخت میگردد و در این مورد هیأت مدیره وقت مواد ۲۸ و ۲۹ این قانون اصلاح قسمتی را از این اساسنامه حذف خواهد نمود.

ماده ۸: سال مالی شرکت:

از یک فروردین هر سال شروع و در پایان اسفند همان سال خاتمه می یابد به استثنای سال اول که ابتدای آن از تاریخ تأسیس شرکت است.

ماده ۹: هیأت مدیره عمومی: هیأت مدیره سهام برای تشکیل مجامع عمومی از طریق نانو آگهی در روزنامه کثیرالانتشار که اکثریت سهامی مربوطه به شرکت در آن نشر میگردد به عمل خواهد آمد و دستور جلسه و تاریخ و محل تشکیل مجمع یا قید ساعت و نشانی کامل در آگهی ذکر خواهد شد.

ماده ۱۰: در مواقعی که کلیه صاحبان سهام در مجمع عمومی حاضر باشند انتشار آگهی و رعایت تشریفات دعوت الزامی نیست.

ماده ۱۱: آئین سهامی کلیه سهام شرکت بی نام ا یا نام است. آئین سهام شرکت متعاقباتی و چینی و دارای شماره ترتیب و حاوی نکات مذکور در ماده ۲۹ این قانون اصلاح قسمتی از قانون تجارت منبب اسفند ماه ۱۳۳۷ بوده و به استثنای دو فقر از جدولان شرکت که از طرف هیأت مدیره تعیین میشوند خواهد رسید و به مهر شرکت منجور می گردند.

ماده ۱۲: گواهی نامه موقت سهام تا زمانی که آئین سهام صادر نشده است شرکت به صاحبان سهام گواهی نامه دعوت سهام می دهد که معرف کنند و نوع سهام و مبلغ پرداخت شده آن است.

ماده ۱۳: غیرقابل تقسیم بودن سهام سهام شرکت غیرقابل تقسیم میباشد مگرکن مشاع ممکن که دو برابر شرکت تنها به یک نفر از خودشان نمایندگی بنهند.

ماده ۱۴: انتقال سهام بانام صاحبان سهام حق انتقال سهام خود را ندارد مگر با موافقت هیأت مدیره نقل و انتقال سهام با نام باید در دفتر ثبت سهام شرکت به ثبت برسد و انتقال دعوت و انتقال گواهی یا نمایندگی قانونی آنها باید در دفتر مرکزی شرکت حاضر شده نقل و انتقال را گواهی من نمایند. نقل و انتقال سهام بانام بدون رعایت تشریفات فوق از درجه اعتبار معلق بوده و شرکت کسی را صاحب سهام نخواهد شناخت که سهام با نام او در دفتر سهام شرکت به ثبت رسیده باشد و علی الاصول مواد ۳۹ و ۴۰ این قانون اصلاحی قانون تجارت منجری خواهد بود.



۲- گواهی عدم سوپیشینه مدیرعامل و اعضای هیئت مدیره

تفتان

دانشکده حقوق استان تهران
رئیس هیئت مدیران هیئت مدیران عمومی و انقلاب شهرستان تهران
رئیس هیئت مدیران

گواهی عدم سوء پیشینه کیفری

شماره: ۱۴۰۲۱۰۲۱۱۷
تاریخ صدور: ۱۴۰۲/۰۲/۱۷

این وسیله از اجزای ماده ۱۴ آیین نامه سجل قضایی مصوب ۱۳۹۸ گواهی می شود که صاحب تصویر فوق فاقد سابقه کیفری است.

نام: امیرحسین خاتمی فرزند: سعید - شماره ملی: []
تقدیم سوچه پیشینه کیفری است

معاون دادستان و رئیس اداره سجل قضایی دانشجویی
عمومی و انقلاب شهرستان تهران - محسن کهنانی

تفتان

دانشکده حقوق استان تهران
رئیس هیئت مدیران هیئت مدیران عمومی و انقلاب شهرستان تهران
رئیس هیئت مدیران

گواهی عدم سوء پیشینه کیفری

شماره: ۱۴۰۲۱۰۲۱۱۷
تاریخ صدور: ۱۴۰۲/۰۲/۱۷

این وسیله از اجزای ماده ۱۴ آیین نامه سجل قضایی مصوب ۱۳۹۸ گواهی می شود که صاحب تصویر فوق فاقد سابقه کیفری است.

نام: زهرا حسینی فرزند: سعید - شماره ملی: []
تقدیم سوچه پیشینه کیفری است

معاون دادستان و رئیس اداره سجل قضایی دانشجویی
عمومی و انقلاب شهرستان تهران - محسن کهنانی

تفتان

دانشکده حقوق استان تهران
رئیس هیئت مدیران هیئت مدیران عمومی و انقلاب شهرستان تهران
رئیس هیئت مدیران

گواهی عدم سوء پیشینه کیفری

شماره: ۱۴۰۲۱۰۲۱۱۷
تاریخ صدور: ۱۴۰۲/۰۲/۱۷

این وسیله از اجزای ماده ۱۴ آیین نامه سجل قضایی مصوب ۱۳۹۸ گواهی می شود که صاحب تصویر فوق فاقد سابقه کیفری است.

نام: زهرا حسینی فرزند: سعید - شماره ملی: []
تقدیم سوچه پیشینه کیفری است

معاون دادستان و رئیس اداره سجل قضایی دانشجویی
عمومی و انقلاب شهرستان تهران - محسن کهنانی



۳- مجوزات و گواهینامه‌های متقاضی



تاریخ: یازدهم آذر ۱۴۰۲



پایگاه اطلاع رسانی
تجهیزات پزشکی
www.imed.ir

فهرست شرکتهای نمایندگی مجاز واردات تجهیزات پزشکی

نام مسئول فنی	نام مدیرعامل	نام نمایندگی	شناسه نمایندگی
فاطمه رحیمی	جواد شهراپی فراهانی	شایان تجارت تیوا	۳۶۳۳۰

LARS Medicare Private Limited

CIN: U37112DL3005PTC142848



Letter of Authorization

Date: 04-10-2021

Subject: Letter of Authorization for SHAYAN TEJARAT TPA CO.

To: ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN
Ministry of Health and Medical Education
National Medical Device Directorate,
TEHRAN-IRAN

We, Lars Medicare Pvt. Ltd., as the product Owner, hereby authorize Shayan Tejarat Tpa Co. as the Non-Exclusive representative to prepare and submit application of the medical device to the Ministry of Health and Medical Education of IRAN on our behalf. This authorization shall apply to the following medical device:

Full range of medical products including IV Canula, 3 Way Stop Cock, Infusion Set, Measuring Volume Set, Blood Transfusion Set.

Shayan Tejarat Tpa Co. is authorized by Lars Medicare Pvt. Ltd. for the registration, promotion, sale, distribution, marketing/service and support our product in the territory of Iran.

This authorization commences on the date of signing and is valid for 5 years from 04/10/2021 to 03/10/2026 and will be extended every TWO years in case of mutual agreement between both parties. If you have any questions, please contact us at mkt@larsmedicare.com.

Product Owner Address: Killa No. 16817, Saltapur, Opp. Sports Authority of India, Sector, Mayapuri-110021, India.

Fax Number: +91 11 45652879 Email ID: mkt@larsmedicare.com

Authorized Representative Address:

Unit: 14, 10th Floor, No. 18, Khaneh St., Vahdati Highway, Karimabad, Tehran, Iran

Email: shayan.trading@gmail.com

Tel: +98-2188942610

Mob: +98-9121001481

In case of termination of this contract by either party, it should be written at least 3 month's notice in written form. In the event of any dispute or difference proceeding to litigation, this agreement shall be governed by and construed in accordance with international court of law in Indian jurisdictions.

For Lars Medicare Pvt. Ltd.

Sakshi Gudi
Director

An ISO 13485:2015 Certified

中国国际贸易促进委员会

China Council for the Promotion of International Trade
China Chamber of International Commerce

证明书 CERTIFICATE

号码 No. 22110000/029911

兹证明：在附授权书上的浙江邦立医药用品有限公司的印章属实。

THIS IS TO CERTIFY THAT: the seal of ZHEJIANG BANGLI MEDICAL PRODUCTS CO., LTD. on the annexed LETTER OF AUTHORIZATION is genuine.

China
授权签字:
Authorized Signature: **Lyu Cullian**
日期: 2022年07月08日
(Date: Jul. 08, 2022)

تاریخ: مرداد ماه ۱۴۰۲

جمهوری اسلامی ایران
وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی
National Medical Device Directorate
Islamic Republic of Iran

پایگاه اطلاع رسانی
تجهیزات پزشکی
www.imed.ir

شرکت/صنف های مجاز فعال در زمینه تجهیزات و ملزومات پزشکی

تاریخ اعتبار نامیدگی	نام شرکت سازنده (فارسی)	نوع شرکت طرف	نام شرکت طرف	نام انگلیسی بر روی کالا	نام کالای اصلی	گروه اصلی	نام مدل/پروما محل	تاریخ اعتبار توزیع	شهر محل فعالیت	استان محل فعالیت	نام شرکت توزیع	نوع کالای	نوع شرکت (صنف)
۱۴۰۳/۰۱/۲۳	Jiangxi Hongda & Medica	واردکننده	شایان تجارت نسو	Gravity Food Infusion Set	صفت نسو تحت سیمینم چاقبه	تجهیزات پزشکی	جود شهبازها فراخانیا	۱۴۰۳/۰۵/۲۲	تهران	تهران	شایان تجارت نسو	توزیع استانی	شرکت های توزیع
۱۴۰۳/۰۷/۰۱	Changzhou Tongda Medica	واردکننده	شایان تجارت نسو	Gravity Food Infusion Set	صفت نسو تحت سیمینم چاقبه	تجهیزات پزشکی	جود شهبازها فراخانیا	۱۴۰۳/۰۵/۲۲	تهران	تهران	شایان تجارت نسو	توزیع استانی	شرکت های توزیع
۱۴۰۳/۰۷/۰۱	Changzhou Tongda Medica	واردکننده	شایان تجارت نسو	Scalp Vein	صفت استکانی	تجهیزات پزشکی	جود شهبازها فراخانیا	۱۴۰۳/۰۵/۲۲	تهران	تهران	شایان تجارت نسو	توزیع استانی	شرکت های توزیع
۱۴۰۳/۰۱/۲۳	Jiangxi Hongda & Medica	واردکننده	شایان تجارت نسو	Scalp Vein	صفت استکانی	تجهیزات پزشکی	جود شهبازها فراخانیا	۱۴۰۳/۰۵/۲۲	تهران	تهران	شایان تجارت نسو	توزیع استانی	شرکت های توزیع
۱۴۰۳/۰۷/۰۱	Zhejiang Bangli Medica	واردکننده	شایان تجارت نسو	Butterfly	صفت پانسمان پروانه ای	تجهیزات پزشکی	جود شهبازها فراخانیا	۱۴۰۳/۰۵/۲۲	تهران	تهران	شایان تجارت نسو	توزیع استانی	شرکت های توزیع
۱۴۰۳/۰۱/۲۳	Jiangxi Hongda & Medica	واردکننده	شایان تجارت نسو	Infusion Set	صفت میکروست	تجهیزات پزشکی	جود شهبازها فراخانیا	۱۴۰۳/۰۵/۲۲	تهران	تهران	شایان تجارت نسو	توزیع استانی	شرکت های توزیع



کارشناسی ارزیابی: محمدمبین قاسمی

مدیر ارزیابی: علیرضا آقا احمدی