

## گزارش ارزیابی طرح تامین مالی جمعی

نام طرح:

«ارائه ابزار هوشمند تحلیل داده»

شرکت متقاضی:

مدیریت ثروت راپین

عامل:

گروه پیشگامان کارآفرینی کارن

نهاد مالی:

شرکت مشاور سرمایه‌گذاری ارزش پرداز آربان(آیکو)

شرکت کارگزار:

گروه پیشگامان کارآفرینی کارن

## محرمانگی

### تعريف

اطلاعات محرمانه در این فایل ارزیابی به اطلاعاتی باز می‌گردد که ارزش تجاری دارد که عبارتند از: (۱) اطلاعات فنی شامل حق اختراع، حقوق کپی رایت، اسرار تجاری، تکنیک‌ها، دانش فنی، الگوریتم‌ها، برنامه‌های نرم‌افزار، استناد منابع نرم‌افزار است و (۲) اطلاعات غیر فنی مرتبط با محصولات طرفین شامل طرح‌ها و استراتژی‌های کسب‌وکار، داده‌ها و اطلاعات مالی و حسابداری، برنامه‌های بازاریابی، طرح‌های تجاری که برای سرمایه‌گذار اختصاصی و محرمانه است.

### تعهدات به عدم افشاء و عدم استفاده

سرمایه‌گذار تمام اطلاعات محرمانه را حفظ خواهد نمود و آنها را افشا و منتشر نمی‌کند و از این دسته از اطلاعات بهره‌برداری و استفاده نمی‌نماید. سرمایه‌گذار تمام اطلاعات محرمانه را به یک اندازه محرمانه تلقی خواهند نمود و مانند اطلاعات محرمانه خود از این گونه اطلاعات محافظت می‌نماید و در این زمینه سرمایه‌گذار حداقل تمام اقدامات متعارفی که برای حفظ اطلاعات محرمانه خود بکار می‌بندد، اتخاذ می‌نماید. سرمایه‌گذار تعهد می‌نماید که تنها اطلاعات محرمانه را برای آن دسته از کارکنان خود افشا نماید که لازم است از چنین اطلاعاتی مطلع گرددند. در صورت نقض تعهد موضوع این ماده توسط سرمایه‌گذار، کارآفرین مستحق مطالبه خسارات واردہ به خود خواهد بود.

## خلاصه مدیریتی

### مشخصات متقاضی

محل اجرای طرح: استان: تهران شهر: تهران	نام شرکت متقاضی: مدیریت ژروت رایین
	وضعیت دانشبنیانی: <input checked="" type="checkbox"/> دانشبنیان <input type="checkbox"/> غیردانشبنیان
	سرمایه مورد نیاز برای اجرای طرح (میلیون ریال): ۱۹.۵۰۰

### مشخصات عامل

وضعیت دانشبنیانی: <input checked="" type="checkbox"/> دانشبنیان <input type="checkbox"/> غیردانشبنیان	نام شرکت عامل: گروه پیشگامان کارآفرینی کارن
---	---

### مشخصات متقاضی

نام نهاد مالی: شرکت مشاور سرمایه‌گذاری ارزش پرداز آریان (آیکو)	
تعداد ضمانتنامه‌های در جریان: -	مبلغ ضمانتنامه‌های در جریان (میلیون ریال):
مبلغ باقیمانده از سهمیه هر عامل برای دریافت ضمانتنامه (از سقف مبلغ ۱۰۰.۰۰۰ میلیون ریال ضمانتنامه تعیین تکلیف نشده): -	
تعداد باقیمانده از سهمیه هر عامل برای دریافت ضمانتنامه (از سقف مبلغ ۱۰ فقره ضمانتنامه تعیین تکلیف نشده): -	

### مشخصات کارگزار

نام کارشناس/کارگزار: گروه پیشگامان کارآفرینی کارن	نحوه ارزیابی: داخلی <input checked="" type="checkbox"/> برون‌سپاری <input type="checkbox"/>
---	---

### اطلاعات طرح و محصول

۱) نام محصول طرح: ارائه ابزار هوشمند تحلیل داده
---

۲) حوزه فناوری: فناوری اطلاعات و ارتباطات و نرم‌افزارهای رایانه ای	
<input type="checkbox"/> سخت‌افزارهای برق و الکترونیک، لیزر و فوتونیک	<input type="checkbox"/> کشاورزی، فناوری زیستی و صنایع غذایی
<input checked="" type="checkbox"/> فناوری اطلاعات و ارتباطات و نرم‌افزارهای رایانه ای	<input type="checkbox"/> دارو و فرآورده‌های پیشرفته حوزه تشخیص و درمان
<input type="checkbox"/> خدمات تجاری‌سازی	<input type="checkbox"/> مواد پیشرفته و محصولات مبتنی بر فناوری‌های شیمیایی
<input type="checkbox"/> صنایع فرهنگی، صنایع خلاق و علوم انسانی و اجتماعی	<input type="checkbox"/> ماشین‌آلات و تجهیزات پیشرفته

ارزیاب: گروه پیشگامان کارآفرینی کارن	کاربرگ ثبت نام و ارزیابی (تامین مالی جمعی)
--------------------------------------	--

۳) کاربرد محصول: امروزه، بسیاری از فرایندهای آنالیز داده به صورت الگوریتم‌هایی ارائه می‌شوند که می‌توانند مفیدترین اطلاعات را به سازمان‌ها، شرکت‌ها در صنایع مختلف، سرمایه‌گذاران و تحلیل‌گران بازارهای داخلی بهمنظور تصمیم‌گیری سریع ارائه دهند. تیم تکنولوژی رابین در تلاش است تا با پیاده‌سازی نرم‌افزارها، روابط‌ها و الگوریتم‌های مختلف موجب صرفه‌جویی در زمان و انرژی افراد و ایجاد ارزش افزوده به شرکت‌ها و سازمان‌ها گردد.
۴) هدف از اجرای طرح: هدف از اجرای طرح، تأمین سرمایه در گردش جهت ایجاد و طراحی نرم‌افزارهای مبتنی بر هوش مصنوعی است. سرمایه درخواستی در راستای تحلیل داده و انعقاد ۱۹۰ قرارداد و ارائه خدمات نرم‌افزار مدیریت چند حسابی، نرم‌افزار سفارش گذاری هوشمند، نرم‌افزار پایش شبکه‌های اجتماعی و گزارش مبتنی بر هوش تجاری در بازه زمانی ۶ ماه به کار می‌رود.
۵) مبلغ مورد نیاز طرح (میلیون ریال): ۱۹,۵۰۰
۶) مدت زمان اجرای طرح (ماه): ۶ ماه
۷) سود پیش‌بینی شده طرح (میلیون ریال): ۲,۹۴۰
۸) سهم سرمایه‌گذاران از سود پیش‌بینی شده طرح (درصد سود پیشنهادی تقسیمی) (درصد): ۱۰۰ درصد(معادل ۲,۹۴۰ میلیون ریال شش ماهه)

مشخصات، توضیحات و نکات کلیدی مربوط به موضوع طرح

- شرکت رابین از اسفندماه ۱۳۹۹ تأسیس شد.
- نوع کسب و کار B2B و B2C است (غالبا B2B) و محصول این مجموعه در صنایع مختلف کاربرد دارد.
- این مجموعه توانسته در سال اول فعالیت خود درآمدی معادل ۴,۹۶۰ میلیون ریال را کسب کند.
- شرکت رابین در جهت رشد و توسعه مجموعه خود، طرح ۶ ماهه‌ای را با میزان سرمایه درخواستی ۳۹ میلیارد ریال با سود پیش‌بینی شده ۱۵ درصد در نظر گرفته است. این مجموعه در راستای اجرای طرح خود مبلغ ۱۹.۵ میلیارد ریال برابر با ۵۰ درصد کل سرمایه مورد نیاز طرح را به صورت داخلی تأمین مالی می‌کند و برای تأمین مابقی مبلغ مورد نیاز طرح ذکر شده درخواست جذب سرمایه به صورت جمعی دارد. همانطورکه اشاره شد به صورت کلی سود پیش‌بینی شده پروره برابر با ۱۵ درصد می‌باشد که سود سرمایه‌گذاران تأمین مالی جمعی برابر با ۱۵ درصد شش ماهه خواهد بود به این صورت که ۱۰۰ درصد سود حاصل از تأمین مالی جمعی با سرمایه‌گذاران تقسیم می‌شود.

میزان شاخص	واحد	شاخص
۶	ماه	مدت زمان طرح
۴	تعداد	تعداد ویژگی‌های اثربخشی که طرح از آن‌ها برخوردار است.
۳۰	درصد	نرخ بازده داخلی طرح (IRR) در مدت زمان طرح

۱۵	درصد	سود کل پروژه
۱۰۰	درصد	درصد سود توافقی تقسیمی
۱۵	درصد	سود سرمایه‌گذاران در مدت زمان طرح
۰.۷۵	میلیون ریال	میزان سود هر واحد سرمایه‌گذاری (هر واحد پنج میلیون ریال)

## فهرست

۱	بررسی کلیات شرکت
۳	۱.۱ اطلاعات ثبتی شرکت متقاضی
۴	۱.۲ محل استقرار شرکت متقاضی
۴	۱.۳ خلاصه‌ای از سابقه فعالیت شرکت متقاضی
۴	۱.۴ ترکیب فعلی سهامداران شرکت
۵	۱.۵ ترکیب اعضای هیات مدیره شرکت متقاضی
۵	۱.۶ معرفی افراد کلیدی شرکت
۵	۱.۷ استعلام اعتباری هیئت مدیره و مدیرعامل شرکت متقاضی
۷	۱.۸ تصویر توافقنامه درصد سود تقسیمی عامل و متقاضی
۷	۱.۹ تصاویر مجوزات و گواهینامه‌ها
۸	۱.۱۰ سوابق و قراردادهای فروش محصول / خدمت طرح
۱۲	۲ بررسی تیم
۱۲	۲.۱ رزومه و دستاوردهای افراد کلیدی تیم
۱۴	۳ بررسی فنی طرح
۱۴	۳.۱ مسئله محوری و راه حل پیشنهادی
۱۴	۳.۲ هدف از اجرای طرح
۱۴	۳.۳ مشخصات فنی محصول
۱۶	۳.۴ فرایند تولید محصول
۱۷	۳.۵ برنامه عملیاتی
۱۷	۳.۶ ویژگی‌های اثربخشی طرح
۱۸	۴ بررسی بازار طرح
۱۹	۴.۱ مشتریان هدف

۱۹	۴.۲ تعیین سهم قابل کسب از بازار طرح
۲۰	۴.۳ برنامه بازاریابی محصولات استراتژی قیمت گذاری
۲۲	۵ بررسی مالی و اقتصادی طرح
۲۲	۱.۵ سرمایه مورد نیاز اجرای طرح
۲۳	۲.۵ برنامه تولید، فروش و کسب درآمد
۲۳	۳.۵ هزینه‌های تولید و سربار
۲۵	۴.۵ جدول سود و زیان طرح
۲۵	۵.۵ جریان وجهه نقدی طرح
۲۶	۶.۵ بررسی شاخص‌های اقتصادی طرح
۲۷	۶ بررسی ریسک‌های طرح
۲۷	۶.۱ پرسشنامه ارزیابی ریسک‌های طرح

**۱ بررسی کلیات شرکت****۱/۱ اطلاعات ثبتی شرکت متقارضی**

اطلاعات ثبتی شرکت بر اساس آخرین تغییرات روزنامه رسمی و دانش‌بنیانی شرکت و محصول به شرح زیر است.

جدول ۱-۱ اطلاعات ثبتی شرکت

نام شرکت	مديريت ثروت رابين
نوع شخصیت حقوقی	<input type="checkbox"/> مسئولیت محدود <input checked="" type="checkbox"/> سهامی خاص <input type="checkbox"/> سهامی عام <input type="checkbox"/> تعویضی
شماره ثبت	۵۷۴۸۵۸
محل ثبت	تهران
شناسه ملی	۱۴۰۰۹۸۸۸۶۸۷
تاریخ تاسیس	۱۳۹۹/۱۲/۲۳
سرمایه اولیه (میلیون ریال)	۱۰
سرمایه فعلی (میلیون ریال)	۱۰
موضوع فعالیت (مطابق با اسنادname)	ارائه خدمات مشاوره بازاریابی مجاز (غیرهرمی و غیرشبکه‌ای)، واردات، صادرات، خرید، فروش بازرگانی کالا و خدمات مجاز؛ توسعه، فروش، تجزیه و تحلیل، نظرارت فنی، پیاده‌سازی، پشتیبانی و نگهداری فنی و عرضه خدمات مربوط به سیستم‌های یکپارچه سازمانی، سیستم‌های مدیریت ارتباط با مشتریان، اتوماسیون انبار و توزیع کالا؛ ارائه خدمات مشاوره مدیریت در خصوص مدیریت استراتژیک، مدیریت منابع انسانی، بازاریابی مجاز (غیر هرمی و غیرشبکه‌ای)، توسعه خدمات نوین فنی، طراحی، پیاده‌سازی و بهینه‌سازی فرآیندها، افتتاح حساب‌های بانکی و اخذ وام و تسهیلات و اعتبارات از کلیه بانک‌ها و موسسات مالی و اعتباری دولتی و خصوصی داخلی یا خارجی برای شرکت، شرکت در مناقصات، پیمان‌ها و مزایادات دولتی و خصوصی و عقد قرارداد با سازمان‌ها، نهادهای ادارات و شرکت‌ها و موسسات دولتی و غیردولتی در زمینه موضوع فعالیت شرکت، ایجاد شعب و نمایندگی در داخل و خارج از کشور در زمینه موضوع فعالیت شرکت، شرکت در نمایشگاه‌های داخلی و خارجی، انجام فعالیت‌های مجاز تجاری و بازرگانی، خرید و فروش کالاهای و خدمات مجاز، حمل و نقل درون شهری، اخذ و اعطای نمایندگی، انعقاد قرارداد با اشخاص حقیقی و حقوقی، درصورت لزوم پس از اخذ مجوزهای لازم از مراجع ذی‌ربط
تلفن ثابت	۰۲۱-۸۶۰۸۸۰۸۵
پست الکترونیکی	info@Robinwm.com
آدرس کنونی دفتر	تهران، تقاطع بزرگراه کردستان و خیابان ملاصدرا، بخش زاینده‌رود شرقی، پلاک ۲۴، مجتمع شکوفایی، طبقه ۶، واحد ۲
وبسایت	www.robinwm.com
نوع شرکت	-

-	تاریخ دانشبنیان شدن
-	مدت اعتبار دانش بنیان بودن (سال)
-	نام محصول دانشبنیان

## ۱/۲ محل استقرار شرکت متقارضی

جدول ۲-۱ آدرس محل شرکت

مالکیت	آدرس	محل
مالک <input checked="" type="checkbox"/> مستأجر <input type="checkbox"/>	تهران، تقاطع بزرگراه کردستان و خیابان ملاصدرا، بیش زاینده‌رود شرقی، پلاک ۲۴، مجتمع شکوفایی، طبقه ۶، واحد ۲	دفتر

## ۱/۳ خلاصه‌ای از سابقه فعالیت شرکت متقارضی

شرکت را بین با بهره‌جویی از جوانان با استعداد، دانش‌آموختگان دانشگاه‌های برتر ایران و مشاوران متخصص، با هدف ارائه راهکارها جهت رشد دارایی سرمایه‌گذاران و تداوم و افزایش سودآوری و همچنین کمک به رونق تولید و خلق ارزش در اقتصاد کشور، تاسیس شده است. این مجموعه، ضمن فعالیت در بازارهای مالی، با رویکرد علمی و جسورانه به ارائه و تولید ابزارهای تحلیل بازارهای مختلف در کشور می‌پردازند و به تحلیلگران و سرمایه‌گذاران این امکان را می‌دهد از فرصت‌های مناسب سرمایه‌گذاری استفاده کنند.

را بین به منظور بهره‌گیری از دانش روز در خلق فرصت برای سرمایه‌گذاران، در کنار تحلیل‌گران حرفه‌ای، تیمی متشكل از متخصصان هوش مصنوعی به عنوان بازوی اصلی خود در تحلیل داده دارند. این تیم در نظر دارد با طراحی و توسعه ابزارهای موردنیاز افراد و سازمان‌ها جهت ارزیابی و پیش‌بینی بازارهای مختلف، در هر بازه زمانی، بتوانند بهترین فرصت‌های سرمایه‌گذاری را مناسب با ریسک سرمایه‌گذاران بستجند و پیشنهادهای سرمایه‌گذاری را شخصی‌سازی کنند.

تیم تکنولوژی را بین همواره در کنار تیم متخصصی قرار دارد تا با پیاده‌سازی نرم‌افزارها، روبات‌ها و الگوریتم‌های مختلف و با سپردن بخشی از فرآیند تحلیل به کامپیوتر موجب صرفه‌جویی در زمان و انرژی افراد گردد و به دور از دخالت احساسات انسانی، بیشترین بازدهی را ایجاد نماید.

## ۱/۴ ترکیب فعلی سهامداران شرکت

جدول ۳-۱ ترکیب سهامداران شرکت

ردیف	نام سهامدار	نوع شخصیت	نوع سهام			شماره شناسنامه/ ثبت	تعداد سهام	درصد سهام
			حقیقی	حقوقی	عادی			
۱	سید خشایار گرامی	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>			۴۵	۴۵۰۰	
۲	شالیزه نوروزی فرد	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>			۲۷	۲۷۰۰	
۲	سینا قدس	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>			۱۰	۱۰۰۰	
۴	گروه پیشگامان کارآفرینی کارن	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			۱۸	۱۸۰۰	

## ۱/۵ ترکیب اعضا هیات مدیره شرکت متقاضی

ترکیب اعضا هیأت مدیره مطابق روزنامه رسمی شماره ۱۳۹۹/۱۲/۲۳ مورخ ۱۴۰۰۰۱۱۴۴۲۵۱ شرح زیر است:

جدول ۴-۱ ترکیب اعضا هیئت مدیره شرکت

ردیف	نام و نام خانوادگی	نوع شخصیت (حقیقی/ حقوقی)	سمت	شناسه/کد ملی	تاریخ تولد	رشته و مدرک تحصیلی
۱	سید خشایار گرامی	حقیقی	رئيس هیئت مدیره	[REDACTED]	۱۳۶۴/۱۰/۱۰	کارشناسی فناوری اطلاعات
۲	شاپیله نوروزی فرد	حقیقی	نائب رئیس هیئت مدیره	[REDACTED]	۱۳۶۴/۰۲/۰۶	کارشناسی ارشد معماری
۳	سینا قدس	حقیقی	مدیر عامل	[REDACTED]	۱۳۷۰/۱۲/۱۵	دکتری مدیریت صنعتی
۴	گروه پیشگامان کارآفرینی کارن	حقوقی	عضو هیئت مدیره	[REDACTED]	-	-

## ۱/۶ معرفی افراد کلیدی شرکت

جدول ۵-۱ لیست افراد کلیدی شرکت

ردیف	نام و نام خانوادگی	سوابق تحصیلی	محل اخذ مدرک تحصیلی	سوابق و دستاوردها
۱	سینا قدس	دکتری مدیریت صنعتی	دانشگاه تربیت مدرس	مدیر عامل
۲	سعید ساعدی	کارشناسی ارشد مهندسی برق-کنترل	دانشگاه تهران	مدیر ارشد تکنولوژی و هوش مصنوعی
۳	عرفان صالحی	کارشناسی ارشد مدیریت مالی	دانشگاه آزاد اسلامی	CRM مدیر ارشد

## ۱/۷ استعلام اعتباری هیئت مدیره و مدیر عامل شرکت متقاضی



شکل ۱-۱ تصویر گواهی عدم سوء پیشینه رئیس هیئت مدیره

نام سکوی تامین مالی جمی: گروه پیشگامان کارآفرینی کارن



شکل ۱-۳- تصویر گواهی عدم سوه پیشینه نائب رئیس هیئت مدیره



شکل ۱-۳- تصویر گواهی عدم سوه پیشینه مدیرعامل



شکل ۱-۴ تصویر گواهی عدم سوء پیشینه نماینده شرکت کارن عضو اصلی هیئت مدیره

#### ۱/۸ تصویر توافقنامه درصد سود تقسیمی عامل و متقاضی

در قرارداد امضا شده میان عامل و متقاضی به پیوست آمده است.

#### ۱/۹ تصاویر مجوزات و گواهینامه‌ها

جدول ۱-۶ لیست مجوزها و گواهینامه‌های شرکت

ردیف	نوع مجوز	مرجع صدور	تاریخ دریافت/پیش‌بینی	مدت اعتبار	مجوز دریافت؟	توضیحات
۱	مجوز شرکت‌های خلاق	تعاون علمی و فناوری ریاست جمهوری	۱۴۰۰/۰۶/۲۷	-	<input checked="" type="checkbox"/> خیر	-

ردیف	نام شرکت	آدرس شرکت	نوع شرکت	وضعیت شرکت
۱	MDR	MDR	کارآفرینی کارن	فعال

شکل ۱-۵ تصویر مجوز شرکت‌های خلاق

## ۱/۱۰ سوابق و قراردادهای فروش محصول / خدمت طرح

شرکت رایین که در اسفند ۱۳۹۹ تأسیس شده است توانسته در سال اول فعالیت خود درآمدی معادل ۴,۹۶۰ میلیون ریال را کسب کند. در ادامه نمونه‌ای از قراردادهای این مجموعه آورده شده است.

جدول ۲-۱ لیست نمونه قراردادهای سال ۱۴۰۰ شرکت

ردیف	تاریخ قرارداد/فاکتور	خریدار	محصول/خدمت	مقدار	مبلغ فروش (میلیون ریال)	مدت قرارداد
۱	۱۴۰۰/۱۱/۱۵	[REDACTED]	ابزار هوش مصنوعی در راستای تحلیل داده	۱	۳۰۰	۳ ماه و روز
۲	۱۴۰۰/۱۰/۲۸	[REDACTED]	گزارش مبتنی بر هوش تجاری	۱	۵۰۰	۲ ماه
۳	۱۴۰۰/۰۶/۰۱	[REDACTED]	ربات پایش شبکه‌های اجتماعی	۱	۲۰	۷ ماه

نام شرکت: مدیریت ثروت رابین

نام سکوی تامین مالی جمی: گروه پیشگامان کارآفرینی کارن


  
**ROBIN**  
WEALTH MANAGEMENT

**قرارداد ابزار هوش منصوعی در راستای تحلیل داده**

۱

**مقدمه**

نظریه‌اینکه در تظری دارد به منظور پیش‌نمودی از خدمات ابزار هوش منصوعی در راستای تحلیل داده در طرح‌های نوین کسب و کار و سرمایه‌گذاری خود پیش‌نمود گردد، این قرارداد ابزار هوش منصوعی در راستای تحلیل داده (از این پس قرارداد) به عنوان قراردادی لازم‌الاجرا و لازم‌الاتّباع در تاریخ ۱۵/۱۱/۱۴۰۰ (تاریخ اتفاق) و در شهر تهران میان اشخاص زیر منعقد و اجرا شده است.

**ماده ۱- طرفین قرارداد**

(الف) مشاور

شرکت مدیریت ثروت رابین (سهامی خاص) به شماره ثبت ۵۷۴۸۵۸ و شناسه ملی ۱۴۰۰۹۸۸۶۸۷ بمناسبتی آقای سپنا قدس (مدیر عامل) بعنوان: تهران، تقابل بزرگراه کردستان و خیابان ملاصدرا، نبش زاینده رود شرقی، پلاک ۲۴، مجتمع شکوفایی شرکت‌های دانش بنیان، طبقه ۶، واحد ۲ که برای: ۰۹۹۱۳۱۱۱ و نشانی ایمیل: info@robinwm.com

(ب) کارفرما

فروزنده: ... به شماره ملی: ... و شماره شناسنامه: ...  
بنشانی: ... و نشانی ایمیل: ...

**ماده ۲- موضوع قرارداد**

موضوع قرارداد حاضر عبارت از ارائه خدمات ابزار هوش منصوعی در راستای تحلیل داده در خصوص تبدیل اطلاعات خام به اطلاعات قابل بررسی در جهت سرمایه‌گذاری در طرح‌های کسب و کار نوین که توسط مشاور مورد بررسی قرار گفته‌اند، تعریف شده است.

**ماده ۳- مدت قرارداد و تاریخ اجرا**

مدت قرارداد حاضر از تاریخ انعقاد قرارداد ۱۵/۱۱/۱۴۰۱ تا ۳۱/۰۱/۱۴۰۱ می‌باشد و این قرارداد از تاریخ واریز کل مبلغ قرارداد به حساب مشاور، اجرای می‌گردد.

**ماده ۴- مبلغ قرارداد و نحوه پرداخت**

کل مبلغی که به مشاور پرداخت می‌گردد، سیصد میلیون ریال (معادل سی میلیون تومان) است که کارفرما متعهد است ظرف مهلت حداقل ۳ روز کاری از تاریخ قرارداد به حساب پاکی اعلامی توسط مشاور واریز نماید.

مشاور	کارفرما
شرکت مدیریت ثروت رابین (سهامی خاص)	
سپنا قدس	
مدیر عامل	

  
2st Unit, 6th Floor, No. 24, East Zayanderood St.,  
Mollasadra St., Vanak Sq., Tehran, Iran  
Tel: +98 21 86088085

شکل ۱-۶ تصویر قرارداد با

**ROBIN**  
WEALTH MANAGEMENT

**قرارداد گزارش مبتنی بر هوش تجاری**

**مقدمه**

نظریه اینکه درنظر دارد بهمنظور بهرهمندی از خدمات مبتنی بر هوش تجاری در راستای بهبود عملکرد کسب و کار خود بهرهمند گردد، این قرارداد مبتنی بر هوش تجاری (از این پس قرارداد) به عنوان قراردادی لازمالاجرا و لازمالایتعاض در تاریخ انعقاد (۱۴۰۰/۱۰/۲۸) و در شهر تهران میان اشخاص زیر منعقد و اجرا شده است.

**ماده ۱- طرفین قرارداد**

(الف) مشاور

شرکت مدیریت ثروت رایین (سهامی خاص) به شماره ثبت ۵۷۴۸۵۸ و شناسه ملی ۱۴۰۰۹۸۸۶۸۷ بهمنایندگی آقای سینا قدس (مدیرعامل) به عنوان: تهران، نخاعل بزرگراه کردستان و خیابان ملاصدرا، بخش زاینده رود شرقی، پلاک ۲۴، مجتمع شکوفایی شرکت های دانش بنیان، طبقه ۶، واحد ۲ کدپستی: ۱۹۹۱۹۱۳۱۱۱ و نشانی ایمیل: [info@robinwm.com](mailto:info@robinwm.com)

(ب) کارفرما

نشانی ایمیل: فرزند... به شماره ملی: به نشانی: ،

**ماده ۲- موضوع قرارداد**

موضوع قرارداد حاضر عبارت از ارائه خدمات مبتنی بر هوش تجاری در خصوص ارزیابی کسب و کار و ارائه گزارش داشبورد مدیریت کسب و کار مبتنی بر هوش تجاری و طرح های کسب و کار نوین که توسط مشاور مورد بررسی قرار گفته اند، تعريف شده است.

**ماده ۳- مدت قرارداد و تاریخ اجرا**

مدت قرارداد حاضر از تاریخ انعقاد قرارداد ۱۴۰۰/۱۰/۲۸ تا ۱۴۰۰/۱۲/۲۸ می باشد و این قرارداد از تاریخ واریز کل مبلغ قرارداد به حساب مشاوره اجرایی می گردد.

**ماده ۴- مبلغ قرارداد و نوعه پرداخت**

کل مبلغی که به مشاور پرداخت میگردد، پانصد میلیون ریال (معدل بینجاه میلیون تومان) است که کارفرما متهد است خلاف مهلت حداقل ۳ روز کاری از تاریخ قرارداد به حساب بانکی اعلامی توسط مشاور واریز نماید.

مشاور	کارفرما
شرکت مدیریت ثروت رایین (سهامی خاص)	
سینا قدس	
مدیرعامل	

2st Unit, 6th Floor, No. 24, East Zayanderood St,  
Mollasadra St., Vanak Sq., Tehran, Iran  
Tel: +98 21 86088085

شکل ۱-۷ تصویر قرارداد با



### قرارداد ربات پایش شبکه های اجتماعی

#### مقدمه

نظریه اینکه درنظر دارد به متوجه بهمندی از خدمات ربات پایش شبکه های اجتماعی در راستای بهبود عملکرد تحلیل خود بهمند گردد، این قرارداد ربات پایش شبکه های اجتماعی (از این بس قرارداد) به عنوان قراردادی لازمالاجرا و لازماتبع در تاریخ ۰۱/۰۶/۱۴۰۰ (تاریخ العقد) و در شهر تهران میان اشخاص زیر منعقد و اجرایی گردید.

#### ماده ۱- طرفین قرارداد

##### (الف) مشاور

شرکت مدیریت ثروت رابین (سهامی خاص) به شماره ثبت ۵۷۴۸۵۸ و شناسه ملی ۱۴۰۰۹۸۸۸۶۸۷ بعنایندگی آقای سینا قدس (مدیر عامل) به عنوان: تهران، تفامع بزرگراه کردستان و خیابان ملاصدرا، بخش زینده رود شرقی، پلاک ۲۴، مجتمع شکوفایی شرکت های دانش بنیان، طبقه ۶، واحد ۲ کدپستی: ۱۹۹۱۹۱۳۱۱۱ و نشانی ایمیل: [info@robinwm.com](mailto:info@robinwm.com)

##### (ب) کارفرما

، فرزند، به شماره ملی و شعاره شناسنامه به نشانی و نشانی ایمیل:

#### ماده ۲- موضوع قرارداد

موضوع قرارداد حاضر عبارت از ارائه خدمات ربات پایش شبکه های اجتماعی در خصوص ارائه اطلاعات مورد نیاز کارفرما بصورت فیلتر شده و پایش شده از شبکه های اجتماعی در قالبی مشخص که توسط مشاور مورد بررسی قرار گرفته اند، تعريف شده است.

#### ماده ۳- مدت قرارداد و تاریخ اجرا

مدت قرارداد حاضر از تاریخ انعقاد قرارداد ۱۴۰۰/۰۶/۲۸ تا ۱۴۰۰/۱۲/۲۸ می باشد و این قرارداد از تاریخ واریز کل مبلغ قرارداد به حساب مشاور، اجرایی می گردد.

#### ماده ۴- مبلغ قرارداد و نوعه پرداخت

کل مبلغ که به مشاور پرداخت می گردد، بیست میلیون ریال (میادل دو میلیون تومان) است که کارفرما متعهد است ظرف مهلت حداقل ۳ روز کاری از تاریخ قرارداد به حساب بانکی اعلامی توسط مشاور واریز نماید.

مشاور	
شرکت مدیریت ثروت رابین (سهامی خاص)	
مشاور	سینا قدس
مدیر عامل	

2st Unit, 6th Floor, No. 24, East Zayanderood St,  
Mollasdra St, Vanak Sq, Tehran, Iran  
Tel: +98 21 86088085

شکل ۱- تصویر قرارداد با

## ۲ بررسی تیم

## ۲/۱ رزومه و دستاوردهای افراد کلیدی تیم

جدول ۱-۲ لیست سوابق تحصیلی افراد کلیدی تیم

ردیف	نام خانوادگی	نام و	سوابق تحصیلی	محل اخذ مدرک تحصیلی	سوابق و دستاوردها
۱	سینا قدس		کارشناسی مهندسی برق-کنترل	دانشگاه تهران	رئیس انجمن مکاترونیک دانشگاه تهران
			کارشناسی ارشد مهندسی برق-کنترل	دانشگاه خواجه نصیرالدین طوسی	کارشناس R&D شرکت آماک کوشما
			دکتری مدیریت صنعتی	دانشگاه تربیت مدرس	مدیر عامل
۲	سعید ساعدی		کارشناسی مهندسی برق-کنترل	دانشگاه تهران	عضو شرکت سیستم‌های هوشمند ایرانیان
			کارشناسی ارشد مهندسی برق-کنترل	دانشگاه تهران	مدیر ارشد تکنولوژی و هوش صنایعی
۳	عرفان صالحی		کارشناسی مدیریت مالی	دانشگاه آزاد اسلامی	تحلیلگر بازارهای مالی در شرکت کارن کراد
			کارشناسی ارشد مدیریت مالی	دانشگاه آزاد اسلامی	مدیر ارشد CRM

سینا قدس

- رئیس انجمن مکاترونیک دانشگاه تهران
- دریافت لوح سپاس از معاون آموزشی دانشکده برق و کامپیوتر(آقای دکتر شاه‌آبادی) تحت عنوان دبیر انجمن مکاترونیک

دریافت لوح سپاس به عنوان مسئول کمیته روابط عمومی نمایشگاه دستاوردهای دانشگاه تهران از معاون پژوهشی دانشگاه تهران(جناب آقای دکتر معصومی)

- کارشناس بخش توسعه و تحقیق در شرکت آماک کوشما
- مدیر داخلي سامانه تامين مالي و سرمایه‌گذاری کارن
- کسب رتبه اول در رشته مدیریت صنعتی در کنکور سراسری

سعید ساعدی

- برنامه‌نویس سخت‌افزاری و پردازش سیگنال‌های دیجیتال - شرکت فراسوی دانش ارتباطات
- عضو شرکت سیستم‌های هوشمند ایرانیان (سها) در بخش تحقیق و توسعه

- عضو استارآپ استالر و مسئول تحقیق و توسعه، زیر نظر کارگزاری فارابی و تیم تحلیلگر امید، در حوزه پیش‌بینی داده‌های بورس اوراق بهادار با الگوریتم‌های هوش مصنوعی، یادگیری و شبکه عصبی
- همکاری در پژوهش تحلیل داده گروه مکو از زیرمجموعه‌های شرکت مپنا، برای تشخیص خرابی ژنراتورها و تعمیر به موقع آن‌ها
- عضو اصلی انجمن مکاترونیک و مسئول تیم روبات همکار دانشگاه تهران در مسابقات شریف کاپ
- عضو کمیته فنی مسابقات روبوکاپ آسیا - اقیانوسیه در سال ۲۰۱۸ و داور این مسابقات

#### عرفان صالحی

- کارشناسی و کارشناسی ارشد رشته مدیریت مالی
- حسابدار مالی و بازرگانی در شرکت طیف گستر
- پاکسازی، طبقه‌بندی و آنالیز کلان داده
- تحلیلگر بازارهای مالی در شرکت گروه پیشگامان کارآفرینی کارن
- طراحی داشبورد تحلیلی چرخه عملیاتی شرکت روان فن اور
- طراحی و تهییه گزارش نمایشگاه اینوتکس ۲۰۲۰ شرکت گروه پیشگامان کارآفرینی کارن

### ۳ بررسی فنی طرح

#### ۳/۱ مسأله محوری و راه حل پیشنهادی

منظور از تحلیل داده به زبان ساده و سریع، فرایند ارزیابی داده با استفاده از ابزارهای آماری و تحلیلی است. هدف از این مهارت تعیین اطلاعات مفید و همچنین کمک به فرآیند گرفتن تصمیمات مهم در کسبوکار و یا بازارهای مختلف است. تجزیه و تحلیل داده‌ها از تکنیک‌هایی تشکیل شده‌است که علم نتیجه‌گیری از مدل‌های داده را تشکیل می‌دهد. امروزه، بسیاری از فرایندهای آنالیز داده به صورت الگوریتم‌هایی ارائه می‌شوند که می‌توانند مفیدترین اطلاعات را به سازمان‌ها، شرکت‌ها در صنایع مختلف، سرمایه‌گذاران و تحلیل‌گران بازارهای داخلی به منظور تصمیم‌گیری سریع ارائه دهند. تجزیه و تحلیل داده‌ها به کسبوکارها کمک می‌کند تا عملکرد خود را بهینه کنند. پیاده‌سازی آن در مدل کسبوکار به این معنی است که شرکت‌ها می‌توانند با شناسایی راه‌های کارآمدتر به کاهش هزینه‌ها کمک کنند. یک شرکت همچنین می‌تواند از تجزیه و تحلیل داده‌ها برای اتخاذ تصمیمات تجاری بهتر و رضایت مشتری استفاده کند، که می‌تواند منجر به محصولات و خدمات جدید و بهتر شود.

#### ۳/۲ هدف از اجرای طرح

مجموعه رابین به منظور بهره‌گیری از دانش روز در خلق فرصت برای شرکت‌ها و سازمان‌ها، تحلیل‌گران و سرمایه‌گذاران در بازارهای مختلف، تیمی مشکل از متخصصان هوش مصنوعی به عنوان بازوی اصلی خود در تحلیل داده دارد. تیم تکنولوژی رابین در تلاش است تا با پیاده‌سازی نرم‌افزارها، روبات‌ها و الگوریتم‌های مختلف موجب صرفه‌جویی در زمان و انرژی افراد و ایجاد ارزش افزوده به شرکت‌ها و سازمان‌ها گردد.

هدف از اجرای طرح تامین سرمایه در گردش جهت ایجاد و طراحی نرم‌افزارهای مبتنی بر هوش مصنوعی است. سرمایه درخواستی در راستای تحلیل داده و انعقاد ۱۹۰ قرارداد و ارائه خدمات نرم‌افزار مدیریت چند حسابی، نرم‌افزار سفارش‌گذاری هوشمند، نرم‌افزار پایش شبکه‌های اجتماعی و گزارش مبتنی بر هوش تجاری در بازه زمانی ۶ ماه به کار می‌رود. مقدار متابع درخواستی طرح برابر با ۱۹,۵۰۰ میلیون ریال است و سود پیش‌بینی شده کل طرح در بازه زمانی شش ماهه برابر با ۲,۹۴۰ میلیون ریال برآورد می‌شود. براین اساس سود تقسیمی تامین‌کنندگان برابر با تمام سود پیش‌بینی شده کل طرح، مبلغ ۲,۹۴۰ میلیون ریال (۳۰ درصد سالیانه) خواهد بود.

#### ۳/۳ مشخصات فنی محصول

محصولات شرکت در چند گروه دسته بندی می‌شوند که همگی در راستای رسیدن به فرایند فناوری محور برای تحلیل داده‌ها و ارائه اطلاعات کاربردی به مدیران اجرایی، مدیران بخش‌ها و تصمیم‌سازان یک سازمان و دیگر کاربران نهایی درون سازمانی همچنین تحلیل‌گران و سرمایه‌گذاران در بازارهای مختلف محسوب می‌شود که به تصمیم‌گیری مبتنی بر اطلاعات کمک می‌کند. محصولات مجموعه به شرح زیر می‌باشند:

گزارش مبتنی بر هوش تجاری

گزارش مبتنی بر هوش تجاری، پاکسازی داده‌ها و تجمعی آن‌ها در یک قالب انبارداده، در جهت تعریف شاخص‌های کلیدی و ارائه خدمات تحلیلی در بستر یک سیستم هوش تجاری است که این امکان را به ناظران و مدیران می‌دهد تا داده‌هایی که به طور پیوسته به روز می‌شوند به نحو موجز و ملموس مورد رصد و تحلیل قرار دهند. در این گزارش ابزارهای مدیریتی برای نمایش، توصیف، تحلیل و کاوش داده‌های کسب و کار، مشاهده روندها و سری زمانی تحولات آن و تأثیر عوامل روی همدیگر استفاده می‌شود و دانش فنی تیم تکنولوژی را بین دارای این قابلیت است که تمامی موارد بالا را به صورت شخصی‌سازی شده در اختیار کاربر قرار دهد. علاوه بر کدنویسی، ابزارهای مورد استفاده در این گزارش به شرح زیر می‌باشند:

#### Power BI •

یکی از نرم‌افزارهای مورد استفاده در این گزارش‌ها Power BI است این ابزار هوش مصنوعی می‌تواند به طیف وسیعی از منابع داده، از صفحات گسترده اکسل گرفته تا پایگاه داده و همچنین برنامه‌های مبتنی بر ابر متصل شود.

#### Datapine •

به تحلیل گران داده و کاربران تجاری امکان می‌دهد منابع داده‌های مختلف را به راحتی ادغام کرده، تجزیه و تحلیل داده‌های پیشرفتی را انجام دهند، داشبوردهای تجاری تعاملی بسازند و بینش‌های تجاری کاربردی ایجاد کنند.

#### Google Analytics •

ابزاری برای تحلیل و آنالیز ساخته شده توسط شرکت گوگل است.

### ابزار هوش مصنوعی در راستای تحلیل داده

این محصول با هدف اصلی کشف الگوهای در بین حجم وسیعی از داده‌ها و همچنین تبدیل داده‌ها به اطلاعات تمیز شده و کاربردی‌تر استفاده می‌شود و از الگوریتم‌های خاص، آنالیز آماری، هوش مصنوعی و سیستم‌های پایگاه داده استفاده می‌کند. این نرم‌افزار به شرکت‌ها و سایر کاربران امکان می‌دهد داده‌های قابل استفاده را از مجموعه بزرگی از داده‌های خام استخراج کنند تا همبستگی‌ها، الگوها و ناهنجاری‌ها را پیدا و در پیش‌بینی نتایج استفاده کنند.

### نرم‌افزار مدیریت چند حسابی

طراحی این نرم‌افزار به شکلی است که کاربر بتواند به صورت همزمان یک دستور را برای چند حساب مختلف اعمال کند. به طور مثال یکی از کاربردهای این محصول در بازار بورس مناسب با سفارش‌های خرید و فروش هر کاربر برای چند حساب مختلف به صورت همزمان ارسال می‌شود.



شکل ۱-۳ تصویر نرم‌افزار طراحی شده

**نرم افزار سفارش‌گذاری هوشمند**

این محصول در حوزه‌های مختلفی کاربرد فراوانی دارد و با توجه به استراتژی کاربران قابل تغییر و موجب افزایش سرعت و صرفه‌جویی در زمان فرد می‌شود. به این صورت که در بازار بورس، فرد سهام موردنظر خود را تعیین کرده و با تعریف استراتژی خود، سفارش‌ها به صورت هوشمند و بدون دخالت فرد، متناسب با سفارش سایر افراد در سایت کارگزاری تعیین می‌شود که این مورد قابلیت شخصی‌سازی برای هر سایت و استراتژی‌های مختلف را دارد. علاوه بر این، محصول سفارش‌گذاری هوشمند در مواردی از قبیل حراج‌های آنلاین و سایتهاست که ثبت‌نام خودرو و از این قبیل موارد قابل استفاده است.

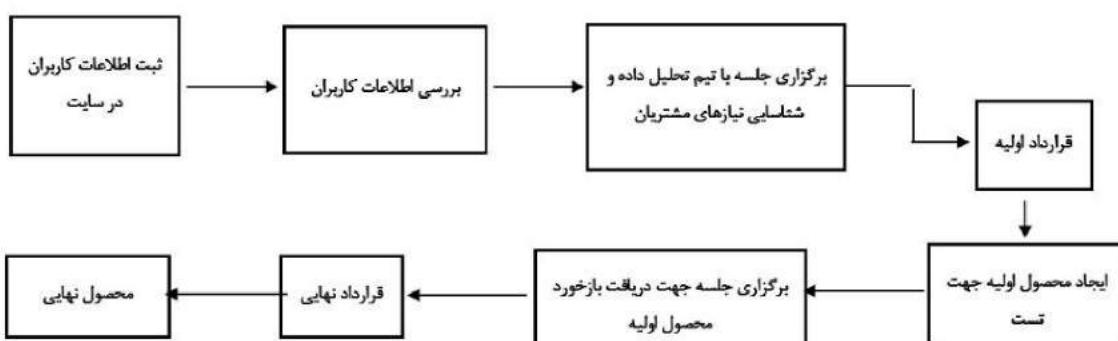
**نرم افزار پایش شبکه‌های اجتماعی**

در این محصول، لیستی از کانال‌های تلگرامی و افراد مهم در توییتر به همراه کلید واژه‌های خاص و موردنظر کاربر گرفته و در برنامه تعریف می‌شود. سپس با توجه به ورودی‌های کاربر به محض اینکه پیغام و یا توییت جدیدی زده شود، آن را به صورت دسته‌بندی شده در یک کانال خاص جمع‌آوری و کاربران با صرف زمان کم‌تر برای تصمیم‌گیری‌های آتی از آن استفاده کند.

جدول ۳-۳ اطلاعات مشخصات فنی به تفکیک هر محصول

ردیف	محصول	مشخصات فنی
۱	ابزار هوش مصنوعی در راستای تحلیل داده	قابلیت شخصی‌سازی متناسب با نیاز کاربر و با زبان برنامه‌نویسی JavaScript پیاده‌سازی شده است.
۲	نرم افزار مدیریت چند حسابی	هسته اصلی این پروژه بر مبنای GUI، Web scraping و با زبان برنامه‌نویسی Python پیاده‌سازی شده است
۳	نرم افزار سفارش‌گذاری هوشمند	هسته اصلی این پروژه بر مبنای GUI- Graphic User Web scraping و با زبان برنامه‌نویسی Python پیاده‌سازی شده است.
۴	نرم افزار پایش شبکه‌های اجتماعی	این محصول دارای قابلیت شخصی‌سازی متناسب با نیاز کاربر برای هر کانال، هر کلیدواژه و متن کاوی NLP(Natural Language Processing) می‌باشد. و با زبان برنامه‌نویسی Python پیاده‌سازی شده است.
۵	گزارش مبتنی بر هوش تجاری	نرم افزارهای مورد استفاده عبارتند از: Google Analytics و Datapine، Power BI

## ۳/۴ فرایند تولید محصول



شکل ۲-۳ نمودار فرآیند تولید محصول

## ۳/۵ برنامه عملیاتی

براساس برنامه پیش‌بینی شده شرکت بنا دارد اقدام به انعقاد ۱۹۰ قرارداد ارائه خدمات ظرف مدت شش ماه نماید.

ارقام به میلیون ریال

ردیف	ماه	فازهای طرح	خروجی فاز								
				۱	۲	۳	۴	۵	۶	۷	
۱	هزینه‌های جاری	محصول		۵۳۸۰							
۲	هزینه‌های حقوق و دستمزد	محصول			۱۰۰۰۰						
۳	بازاریابی و فروش	فروش				۲۳۲۰					
۴	درآمد	فروش					۲۲۴۲۰				
مجموع هزینه مورد نیاز							۱۹۵۰۰	۹,۰۷۵	۱۰,۴۲۵		

## ۳/۶ ویژگی‌های اثربخشی طرح

ردیف	سوال	پاسخ	
۱	آیا طرح فناورانه است؟	<input checked="" type="checkbox"/> خیر <input type="checkbox"/> بلی	
توضیحات			
۲	آیا طرح راهبردی است؟	<input type="checkbox"/> خیر <input checked="" type="checkbox"/> بلی	
توضیحات			
۳	آیا طرح در مناطق محروم اجرا می‌شود؟	<input checked="" type="checkbox"/> خیر <input type="checkbox"/> بلی	
توضیحات			
۴	آیا طرح موجب بهبود خدمت می‌شود؟	<input type="checkbox"/> خیر <input checked="" type="checkbox"/> بلی	
توضیحات:			
۵	آیا طرح مانع از خروج ارز می‌شود؟	<input checked="" type="checkbox"/> خیر <input type="checkbox"/> بلی	
توضیحات			
۶	آیا طرح باعث حفظ اشتغال می‌شود؟	<input type="checkbox"/> خیر <input checked="" type="checkbox"/> بلی	
توضیحات			

## ۴ بررسی بازار طرح

به گزارش FORTUNE Business Insights اندازه بازار جهانی برای هوش تجاری در سال ۲۰۲۰ مبلغ ۲۲.۲۶ میلیارد دلار برآورد شده است. و پیش‌بینی شده است که اندازه بازار جهانی از ۲۴.۰۵ میلیارد دلار در سال ۲۰۲۱ به ۴۳.۰۳ میلیارد دلار با CAGR ۸.۷ درصد در سال ۲۰۲۸ افزایش یابد. با توجه به تأثیر بی‌سابقه و غیرقابل پیش‌بینی کرونا بر جهان، هوش تجاری، شاهد رشد مثبتی بر میزان تقاضا در سراسر دنیا بوده است. براساس این گزارش بازار جهانی در مقایسه با سال‌های ۲۰۱۷-۲۰۱۹ رشد ۸ درصدی را در سال ۲۰۲۰ داشته است.

با توجه به سرعت زیاد تحولات تکنولوژی، کارآفرینان به منظور داشتن کسب‌وکاری کارا باید از پلتفرم‌های هوش تجاری برای تصمیم‌گیری‌های مبتنی بر داده استفاده کنند. سازمان‌ها در حال برقراری تعادل میان قابلیت‌های عملی و دیجیتالی خود هستند تا بتوانند مدل‌های کسب‌وکار خود را معرفی کنند. انتظار می‌رود داده‌های زمان واقعی از دستگاه‌های هوشمند، اینترنت اشیا، به همراه داده‌های گذشته، تحلیل کلان داده(Big Data) و هوش مصنوعی منجر به ایجاد موجی از تقاضا برای نرم‌افزارهای تحلیل داده شود.

در عصری زندگی می‌کنیم که تکنولوژی تا ریزترین بخش‌های زندگی فردی و اجتماعی انسان وارد شده است و اجتناب از آن امکان‌پذیر نیست. از جمله بازارهایی که چند سالی می‌شود به اجتناب‌ناپذیر بودن این حقیقت پی برده‌اند بازارهای مالی هستند. برای سال‌های طولانی معاملات در بازارهای سرمایه به شکل فیزیکی و دستی صورت می‌گرفت. در روش‌های سنتی، معاملات توسط واسطه‌ها حمایت می‌شدند. کسانی که معاملات را بین مشارکت‌گننده‌گان بازار تنظیم می‌کردند. اما با افزایش ظروف سرمایه بازارها، ادامه کار به روش سنتی سخت شد. نیاز بود تا پای تکنولوژی به میان آید و کامپیوتر به جای افراد عمل کند. هوش مصنوعی در خدمت این معاملات قرار گرفت و شرکت‌های بزرگی مانند «سیتادل» (CITADEL) و «بلکراک» (Black Rock) در ایالات متحده آمریکا مدیریت عمل در این زمینه را در دست گرفتند. پس از آن این معاملات در سطح جهان قدم به قدم رواج یافت.

استفاده از هوش تجاری در خدمات مالی می‌تواند منجر به ایجاد ارزش گردد. بررسی‌های گارتنر، در سطح بانک‌ها نشان داده است که بیش از ۹۵ درصد پاسخ‌دهندگان سیستم بانکی موافقند که هوش تجاری یک پیش‌برنده استراتژیک ابتکاری با مدیریت برتر است و بیش از نود درصد موافقند که آن‌ها ارزش مورد انتظارشان را از سرمایه‌گذاری، در هوش تجاری دریافت کرده‌اند.

به‌طور سنتی، سرمایه‌گذاران با استفاده از فناوری نظارت بر بازار، فعالیت‌های تجاری و سبد سرمایه‌گذاری خود را پیگیری می‌کنند. برنامه‌هایی مانند هوش تجاری، دارای هوش داخلی برای جستجوی فرصت‌های موجود در بازار، بر اساس بازده و سایر معیارهای تعریف شده توسط کاربر هستند. عواملی مانند مقررات مطلوب دولتی، افزایش تقاضا برای اجرای سریع، قابل اعتماد و مؤثر سفارشات، رشد تقاضا برای نظارت بر بازار و کاهش هزینه‌های مبادلات، انتظار می‌رود که نیاز به بازار هوش تجاری را رهبری کند. سرمایه‌گذاران می‌توانند برای کاهش هزینه‌های مرتبط از معاملات انبوه استفاده کنند.

## ۴/۱ مشتریان هدف

صنایعی که به شدت بر اتووماسیون و مکانیزم رباتیک تکیه دارند، ترجیح می‌دهند که راحل‌ها و سرویس‌های هوش تجاری، بهویژه هوش مصنوعی، را در کاربردهای تجاری خود به کار گیرند. برخی از این صنایع عبارتند از:

- حمل و نقل: در صنایع حمل و نقل، بازار وسایل نقلیه خودکار یا خودکار با پیشرفت تکنولوژی هوش مصنوعی و قابلیت‌های یادگیری ماشین به سرعت در حال حرکت است.
- در صنایع مراقبت‌های بهداشتی، روبات‌های جراحی خودکار با پشتیبانی سکوهای هوش مصنوعی اساساً برای روش درمان مورد استفاده قرار می‌گیرند.
- صنایع مالی از نرمافزار خودکار فعال شده با فناوری هوش مصنوعی برای تکمیل ایمن و قابل اطمینان معامله استفاده می‌کنند.
- صنایع تبلیغاتی و رسانه‌ای از گپ بات‌های پیشرفته‌ای استفاده می‌کنند که با تکنولوژی هوش مصنوعی قادر به افزایش سود مشتریان هستند.

امروزه، بسیاری از فرایندهای آنالیز داده به صورت الگوریتم‌هایی ارائه می‌شوند که می‌توانند مفیدترین اطلاعات را به سازمان‌ها، شرکت‌ها در صنایع مختلف، سرمایه‌گذاران و تحلیل‌گران بازارها به منظور تصمیم‌گیری سریع ارائه دهند.

تجزیه و تحلیل داده‌ها به کسب‌وکارها کمک می‌کند تا عملکرد خود را بهینه کنند. پیاده‌سازی آن در مدل کسب‌وکار به این معنی است که شرکت‌ها می‌توانند با شناسایی راههای کارآمدتر به کاهش هزینه‌ها کمک کنند. یک شرکت همچنین می‌تواند از تجزیه و تحلیل داده‌ها برای اتخاذ تصمیمات تجاری بهتر و کمک به تجزیه و تحلیل روندها و رضایت مشتری استفاده کند، که می‌تواند منجر به محصولات و خدمات جدید و بهتر شود.

خدماتی که شرکت رابین در این طرح ارائه می‌دهد همگی در راستای رسیدن به فرایند فناوری محور برای تحلیل داده‌ها و ارائه اطلاعات کاربردی به مدیران اجرایی، مدیران بخش‌ها و تصمیم‌سازان یک سازمان و دیگر کاربران نهایی درون سازمانی همچنین تحلیل‌گران و سرمایه‌گذاران در بازارهای مختلف، به ویژه بازارهای مالی، محسوب می‌شود که به تصمیم‌گیری مبتنی بر اطلاعات کمک می‌کند.

## ۴/۲ تعیین سهم قابل کسب از بازار طرح

در هنگام بررسی بازار هوش تجاری، باید این موضوع را در نظر گرفت که BI با تجزیه و تحلیل داده‌ها، اطلاعاتی را در اختیار تصمیم‌گیرندگان حوزه‌های مختلف قرار می‌دهد تا بتوانند اهداف عملیاتی و استراتژیک کسب‌وکار خود را دنبال کنند. در واقع فناوری BI به منظور شناسایی و توسعه فرصت‌های جدید تجاری با مدیریت و تفسیر داده‌های بزرگ، چه ساختاری و چه غیرساختاری، طراحی شده است. برای مثال BI می‌تواند سوابق مالی و عملکردهای کسب‌وکار را مورد تجزیه و تحلیل قرار دهد تا بخش‌هایی که نیاز به بهبود دارند، شناسایی شوند. علاوه بر این، کاربردی ترین بخش BI این است که به مدیران اجازه می‌دهد با توجه به داده‌ها، اهداف را برنامه‌ریزی کنند. این اهداف می‌توانند اهداف مالی، اهداف فروش، اهداف بازاریابی یا اقدامات بهره‌وری باشند. در ادامه بازار سرمایه که یکی از بازارهایی است که این مجموعه به دنبال کسب سهم از آن هست بررسی می‌شود.

در سال ۹۸ که رقم تورم به ۴۰ درصد رسید، دیگر سود بانکی حتی قادر نبود نیمی از جریان کاهش ارزش پول را هم جبران کند و پس انداز خانوارها روز به روز ارزش خود را از دست می‌داد، در نتیجه تلاش‌ها برای حفظ ارزش دارایی‌ها بیشتر شد و موجب شد توجه صاحبان نقدینگی برای سرمایه‌گذاری در بورس بیشتر شود، زیرا از یک طرف خرید و فروش ارز به دلیل اعمال سیاست‌های جدید بانک مرکزی محدود شده بود و از سوی دیگر سرمایه‌گذاری در بازار مسکن هم با پس اندازهای اندک شدنی نبود و به پول‌های کلان نیاز داشت در حالی که سرمایه‌گذاری در بورس با رقم ۵۰۰ هزار تومان شدنی است.

براساس گزارش مشرق‌نیوز، از ۲۲ میلیون کد فعال بورسی، تعداد ۳۶۱ هزار سرمایه‌گذار در صندوق‌های سرمایه‌گذاری سهام ورود پیدا کرده‌اند که ۸۰ درصد از سرمایه‌گذاران بورس افراد حقیقی هستند. این نشان می‌دهد که حجم بالایی از معاملات توسط سرمایه‌گذاران غیرحرفه‌ای انجام می‌شود. افراد حقیقی به صورت آنلاین وارد بازار می‌شوند و به طور مستقیم اقدام به خرید و فروش سهام می‌کنند.

براساس مصوبه سازمان بورس همه سرمایه‌گذاران چه افرادی که قبل از بورسی دریافت کرده‌اند و چه افرادی که به تازگی وارد بازار سرمایه شده‌اند و متقاضی دریافت کد بورسی هستند، بایستی به سامانه سجام مراجعه کرده و اطلاعات خود را در این سامانه ثبت یا در صورت لزوم ویرایش کنند. به گزارش ۴ اسفند سال ۱۴۰۰ ایرنا از روابط عمومی شرکت سپرده‌گذاری مرکزی اوراق بهادر و تسویه وجهه (سمات)، براساس اطلاعات گزارش ماهانه شرکت سپرده‌گذاری مرکزی اوراق بهادر و تسویه وجهه درخصوص بهمن ماه امسال، تعداد ۱۳۹ هزار و ۳۴۸ ثبت‌نام از سوی سرمایه‌گذاران حاضر در بازار سرمایه در سامانه «سجام» صورت گرفته و تعداد احرار هویت شده‌ها نیز با عبور از ۱۳۷ هزار سهامدار در این ماه به ۱۳۷ هزار و ۹۵ مورد رسیده که نسبت به ماه قبل (دی ماه) با رشدی بیش از ۸۸ درصد مواجه شده است.

مجموعه رایین در این طرح به دنبال به دست آوردن سهم کوچکی از این بازار جدید و بکر در ایران است. با توجه به تبلیغات و بازاریابی و تیم متخصص این مجموعه، پیش‌بینی می‌شود که بتواند تا پایان دوره موفق به عقد ۱۹۰ قرارداد با مشتریان، بهویژه سرمایه‌گذاران و تحلیلگران، شود.

#### ۴/۳ برنامه بازاریابی محصولات استراتژی قیمت گذاری

شرکت رایین در نظر دارد با روش‌هایی که در ادامه به آن اشاره می‌شود، به منظور جذب مشتریان خود، اقدام نماید:

- شرکت در نمایشگاه‌های اینوتکس، الکامپ، بورس، بانک، بیمه و ...
- فعالیت و تبلیغات در شبکه‌های اجتماعی مانند تلگرام، اینستاگرام، لینکدین و ...
- ارسال پیامک و ایمیل
- سئو و تبلیغات بنری
- برگزاری کارگاه‌های آموزشی
- برگزاری همایش‌ها و رویداد برای سرمایه‌گذاران
- انتورک در مرورگر گوگل

---

نام سکوی تامین مالی جمعی: گروه پیشگامان کارآفرینی کارن

قیمت‌های این شرکت بسته به نوع خدمت و محصولی که مشتری درخواست می‌کند متفاوت می‌باشد. معمولاً در بازار، هزینه برنامه‌نویسی و کدنویسی نرم‌افزارها و ربات‌های بسیار ساده و غیرتخصصی از ۵۰۰ هزار تومان شروع می‌شود و مناسب با نوع امکانات نرم‌افزارها قیمت آن‌ها نیز تغییر می‌کند. با توجه به تخصصی بودن نرم‌افزارهای تولید شده و این قابلیت که می‌توان مناسب با نیاز هر مشتری طراحی شود قیمت‌های پیش‌بینی شده به صورت میانگینی از قیمت‌های محصولات این مجموعه، ارائه شده است.

## ۵ بررسی مالی و اقتصادی طرح

در این بخش به تحلیل وضعیت مالی و اقتصادی طرح براساس تعیین فهرست هزینه‌ها، تعیین شاخص‌های مالی و اقتصادی و تحلیل ریسک پرداخته می‌شود. طرح فعلی به دنبال انعقاد ۱۹۰ قرارداد ارائه خدمات ظرف مدت ۶ ماه است که با توجه به سابقه فروش شرکت دست یافتنی به نظر می‌رسد.

در بررسی دقیق‌تر طرح باید اشاره کرد که عمدۀ هزینه‌های آن مربوط به هزینه حقوق و دستمزد است که به تنهایی ۵۵.۴ درصد از کل هزینه‌ها را تشکیل می‌دهد. مابقی هزینه‌های عمدۀ عبارت اند از هزینه‌های جاری، هزینه‌های مالی و هزینه‌های بازاریابی. در جداول ذیل به بررسی دقیق‌تر درآمدها و هزینه‌گردهای شرکت خواهیم پرداخت.

### مشخصات کلی طرح

عنوان	شرح
نوع خط تولید طرح	<input checked="" type="checkbox"/> اجاره <input type="checkbox"/> تحت مالکیت شرکت
نام محصول (ها) یا خدمات	ارائه ابزار هوشمند تحلیل داده
تعداد محصول مورد بررسی در طرح	۵ مدل درآمدی
تعداد ماههای کاری	۶ ماه
تعداد شیفت/روز	یک شیفت
نرخ تنزیل	۲۵٪
میانگین قیمت فروش محصولات طرح	۱۱۸.۱ میلیون ریال
دوره ساخت	-

### ۱.۵ سرمایه مورد نیاز اجرای طرح

شرکت رایین در جهت رشد و توسعه مجموعه خود، طرح ۶ ماهه‌ای را با میزان سرمایه درخواستی ۳۹ میلیارد ریال با سود پیش‌بینی شده ۱۵ درصد در نظر گرفته است. این مجموعه در راستای اجرای طرح خود مبلغ ۱۹.۵ میلیارد ریال برابر با ۵۰ درصد کل سرمایه مورد نیاز طرح را به صورت داخلی تأمین مالی می‌کند و برای تأمین مابقی مبلغ مورد نیاز طرح ذکر شده درخواست جذب سرمایه به صورت جمعی دارد. همانطورکه اشاره شد به صورت کلی سود پیش‌بینی شده پروره برابر با ۱۵ درصد می‌باشد که سود سرمایه‌گذاران تأمین مالی جمعی برابر با ۱۵ درصد شش ماهه خواهد بود به این صورت که ۱۰۰ درصد سود حاصل از تأمین مالی جمعی با سرمایه‌گذاران تقسیم می‌شود.

## ۲.۵ برنامه تولید، فروش و کسب درآمد

ردیف	مدل‌های درآمدی										میزان درآمد از هر مدل (میلیون ریال)
۱	ابزار هوش مصنوعی در راستای تحلیل داده										۳۰۰
۲	نرم‌افزار مدیریت چند حسابی										۶۰
۳	نرم‌افزار سفارش‌گذاری هوشمند										۴۰
۴	ربات پایش شبکه‌های اجتماعی										۲۰
۵	گزارش مبتنی بر هوش تجاری										۵۰۰
مجموع هر ماه											

ارقام به میلیون ریال

ردیف	مدل‌های درآمدی										ارقام به میلیون ریال										
۱	ابزار هوش مصنوعی در راستای تحلیل داده										۱,۵۰۰										
۲	نرم‌افزار مدیریت چند حسابی										۱۸۰										
۳	نرم‌افزار سفارش‌گذاری هوشمند										۱۲۰										
۴	ربات پایش شبکه‌های اجتماعی										۴۰۰										
۵	گزارش مبتنی بر هوش تجاری										۲,۰۰۰										
مجموع هر ماه																					
۲۲,۴۲۰ مجموع																					

## ۳.۵ هزینه‌های تولید و سربار

هزینه‌های نیرو انسانی:

تعداد نیرو انسانی:

ردیف	سمت										دستمزد در ماه (میلیون ریال)
۱	مدیر عامل										۱۸۰
۲	تحلیلگر										۱۰۰
۳	CRM مدیر										۱۲۰
۴	مدیر فنی										۱۵۰
۵	کارشناس فنی										۹۰
۶	دانشمند داده										۱۵۰
۷	مدیر مالی										۱۲۰
۸	مدیر بازاریابی										۱۲۰
۹	مدیر حقوقی										۱۰۰
تعداد نفرات در ماه											
۱۶	۱۶	۱۶	۱۶	۱۶	۱۶	۱۶	۱۶	۱۶	۱۶	۱۶	۱۶

هزینه‌های نیرو انسانی:

ارقام به میلیون ریال

## نام سکوی تامین مالی جمیعی: گروه پیشگامان کارآفرینی کارن

ردیف	سمت	جمع هر ماه	مجموع	۱	۲	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹
مدیر عامل	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰
تحلیلگر	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰	۵۰۰
CRM مدیر	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰
مدیر فنی	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰
کارشناس فنی	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰	۳۶۰
دانشمند داده	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰	۱۵۰
مدیر مالی	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰
مدیر بازاریابی	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰	۱۲۰
مدیر حقوقی	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰
۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰	۱۰۸۰۰

## هزینه‌های فضای کاری:

ارقام به میلیون ریال

ردیف	تجهیزات اداری	هزینه اجاره دفتر داخلی	آب، برق و گاز	هزینه‌های پیش‌بینی نشده (petty cash)	اشتراک‌ها	سیستم‌ها	مجموع هر ماه	مجموع
۱	تجهیزات اداری	هزینه اجاره دفتر داخلی	آب، برق و گاز	هزینه‌های پیش‌بینی نشده (petty cash)	اشتراک‌ها	سیستم‌ها		
۲	۴۹۰	۱۷۰	۱۰	۱۰۰	-	۵۰۰	۲۸۰	۳۴۷۰
۳		۱۷۰	۱۰	۱۰۰	۱۵۰			
۴				۱۰۰	-			
۵					۱۷۰			
۶						۵۰۰		
۷							۲۸۰	
۸								۱۰۹۸۰

## هزینه‌های فنی:

ارقام به میلیون ریال

ردیف	سرور	Domain	اینترنت	لوگو و کارت ویزیت	چاپ سربرگ و ...	مجموع هر ماه	مجموع
۱	سرور	Domain	اینترنت	لوگو و کارت ویزیت	چاپ سربرگ و ...		
۲	۲۰	-	-	-	۵۰		
۳	۸۰	۳۰	۳۰	-			
۴	۵۰	-	۵۰	-			
۵	۱۰۰	-	-	-	۱۰۰		
۶	۲۶۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۳۴۰	
۷							۶۱۰

## هزینه‌های بازاریابی:

ارقام به میلیون ریال

ردیف	نمایشگاه‌ها
۱	۲۰۰

-	۱۰۰	-	۱۰۰	-	۱۰۰	شبکه‌های اجتماعی	۲
۱۰۰	-	۱۰۰	-	۱۰۰	-	پیامک و ایمیل	۳
۷۰	-	-	۷۰	۷۰	۷۰	ادنتورک	۴
۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰	سرو و تبلیغ‌های بنری	۵
۵۰	۵۰	۵۰	۵۰	۵۰	۵۰	چاپ محتوا	۶
۷۰	-	-	۷۰	-	-	کارگاه آموزشی	۷
۵۰۰	-	-	۵۰۰	-	-	برگزاری همایش	۸
۱,۰۹۰	۲۵۰	۲۵۰	۱,۰۹۰	۳۲۰	۳۲۰	مجموع هر ماه	
۱,۵۹۰			۱,۰۷۳۰			مجموع	

هزینه مالی و حسابداری:

ارقام به میلیون ریال

ردیف	هزینه حسابرسی	هزینه کارمزد تامین مالی جمیعی	مجموع هر ماه	مجموع سالانه
۱	-	-	-	۳۲۵
۲	-	۹۷۵	۹۷۵	
			۹۷۵	۱,۳۰۰

#### ۴.۵ جدول سود و زیان طرح

میانگین <sup>*</sup> قیمت تمام شده هر واحد محصول/خدمت ۱۰۲.۶ میلیون ریال	
میانگین پیش‌بینی قیمت فروش هر واحد محصول/خدمت ۱۱۸.۱ میلیون ریال	
حاشیه سود برای قیمت فروش هر واحد محصول/خدمت ۱۵.۵ میلیون ریال	

\*با توجه به آن که شرکت مدل‌های درآمدی متنوعی دارد، بهمنظور محاسبه اطلاعات جدول فوق، میانگین کل هزینه‌ها و درآمدها در نظر گرفته شد.

#### ۵.۵ جریان وجهه نقدی طرح

درآمد	
۲۲,۴۴۰ میلیون ریال	فروش
هزینه	
۱۰,۸۰۰ میلیون ریال	نیرو انسانی

هزینه فضای کاری	۳,۴۷۰ میلیون ریال
هزینه بخش فنی	۶۱۰ میلیون ریال
هزینه بازاریابی	۳,۳۲۰ میلیون ریال
هزینه های مالی و سایر امور حقوقی	۱,۳۰۰ میلیون ریال
سود و زیان	
سود و زیان خالص	۲,۹۴۰ میلیون ریال

## ۶.۵ بررسی شاخص های اقتصادی طرح

شاخص	واحد	میزان شاخص
مدت زمان طرح	ماه	۶
تعداد ویژگی های اثربخشی که طرح از آن ها برخوردار است.	تعداد	۴
نرخ بازده داخلی طرح (IRR) در مدت زمان طرح	درصد	۳۰
سود کل پروژه	درصد	۱۵
درصد سود توافقی تقسیمی	درصد	۱۰۰
سود سرمایه گذاران در مدت زمان طرح	درصد	۱۵
میزان سود هر واحد سرمایه گذاری (هر واحد پنج میلیون ریال)	میلیون ریال	۰.۷۵

## ۶ بررسی ریسک های طرح

## ۶/۱ پرسش نامه ارزیابی ریسک های طرح

## ریسک بازار

ردیف	شرح	بسیار کم ۲	بسیار زیاد -۱	عدم موضوعیت +	کم ۱	بسیار کم ۲	بسیار زیاد -۲
۱	ریسک تامین کنندگان مواد اولیه طرح مورد نظر چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	
علت	محصول از جنس تولیدی نیست که نیاز به مواد اولیه داشته باشد.						
۲	به نظر شما ریسک استقبال مشتریان از محصول طرح مورد نظر چه مقدار است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
علت	با توجه به نیاز کسب و کارها به پایگاه های داده و نوظهور بودن این خدمت پیش بینی می شود مورد استقبال کاربران قرار گیرد.						
۳	ریسک میزان رقابت رقبا در طرح مورد نظر چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
علت	بدلیل جدید بودن این صنعت رقبای زیادی در بازار وجود ندارد.						
۴	ریسک وجود کالاهای جایگزین طرح چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
علت	رقبای کمی در بازار وجود دارد.						
۵	ریسک عدم وجود موانع ورود رقبا برای طرح چگونه است؟ (لازم به ذکر است با توجه به توآرانه بودن طرح ها، لازم است موانعی برای ورود دیگر رقبا ایجاد شود)	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
علت	هیچ مانعی برای ورود رقبای جدید به این حوزه وجود ندارد.						
۶	ریسک کیفیت مدل درآمدی (Revenue Model) طرح چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
علت	تیم فنی از تخصص و مهارت بالایی برخوردارند.						
	اگر مورد دیگری را لازم می دانید علاوه بر موارد فوق اضافه شود، ذکر نموده و امتیاز آن را مشخص فرمایید.						

## ریسک قانونی

ردیف	شرح	بسیار کم ۲	بسیار زیاد -۱	عدم موضوعیت +	کم ۱	بسیار کم ۲	بسیار زیاد -۲
۱	ریسک وضعیت مالکیت معنوی طرح چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
علت							
۲	ریسک عدم آشنایی موسسان طرح با قوانین و مقررات طرح چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	
علت							
۳	ریسک عدم دریافت استانداردهای لازم و رعایت قوانین دولتی طرح چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	
علت							

<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	ریسک آسیب‌پذیری طرح در برابر تغییرات قوانین کلی چگونه است؟	۴
اگر مورد دیگری را لازم می‌دانید علاوه بر موارد فوق اضافه شود، ذکر نموده و امتیاز ان را مشخص فرمایید.						

## ریسک محصول

ردیف	شرح	ریسک	عدت	ریسک	عدت	ریسک	عدت	ریسک	عدت	ریسک	عدت
۱	ریسک پیچیدگی تکنولوژی طرح چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>					
۲	ریسک اثبات مدل مفهومی(Proof of Concept) محصول چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>					
۳	ریسک عدم قابلیت مقیاس‌پذیری (scalability) طرح از لحاظ فنی چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>					
۴	ریسک میزان حساسیت طرح در برابر تغییر شرایط اقتصادی کشور بخصوص نرخ ارز چگونه است؟	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>					
	ریسک‌های قطعی اینترنت و بسته شدن سرورهای خارجی برای این طرح وجود دارد.										
	اگر مورد دیگری را لازم می‌دانید علاوه بر موارد فوق اضافه شود، ذکر نموده و امتیاز ان را مشخص فرمایید.										

## ریسک مالی

ردیف	شرح	ریسک	عدت	ریسک	عدت	ریسک	عدت	ریسک	عدت	
۱	ریسک تخمین نادرست درآمدهای طرح چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
۲	ریسک تخمین نادرست هزینه‌های طرح چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
۳	ریسک تخمین نادرست حجم سرمایه گذاری مورد نیاز طرح چگونه است؟	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	اگر مورد دیگری را لازم می‌دانید علاوه بر موارد فوق اضافه شود، ذکر نموده و امتیاز ان را مشخص فرمایید.									